

**UNIVERSIDAD NACIONAL HERMILIO VALDIZÁN
ESCUELA DE POST GRADO**



=====
**“CRISIS ECONÓMICA INTERNACIONAL Y SU IMPACTO EN
EL CRECIMIENTO ECONÓMICO EN LA REGIÓN HUÁNUCO,
PERIODO 2008 - 2011”**
=====

TESIS PARA OPTAR EL GRADO ACADÉMICO DE MAGISTER EN
GESTIÓN Y NEGOCIOS

MENCION : GESTIÓN DE PROYECTOS

TESISTA : Econ. Juan Jua Tarazona Tucto

HUÁNUCO – PERÚ

2016

EDICATORIA:

A Melina, Fernanda Sofía y Juan

Gustavo, por enseñarme a ver el mundo de otra manera.

AGRADECIMIENTO

A mis padres Juan
y Dora por su ejemplo y apoyo
incondicional.

RESUMEN

El presente trabajo de investigación titulado “**Crisis económica internacional y su impacto en el crecimiento económico en la Región Huánuco, Periodo 2008 – 2011**”, parte de la explicación de dos variables fundamentales: crisis económica internacional y crecimiento económico en la región Huánuco. El análisis de estas dos variables nos llevó a estudiar en primer lugar la forma como impactó la crisis económica internacional en economías avanzadas (Estados Unidos, Inglaterra, Alemania, Francia y Japón), en segundo lugar la forma como impacto en economía emergentes y/o subdesarrolladas (China, India, Rusia y Brasil); en tercer lugar nos llevó a estudiar la forma como impacto en la economía peruana y en cuarto lugar el impacto que género en la Macro Región Centro (Ancash, Ica, Pasco, Junín, Ayacucho, Huancavelica, Apurímac y Huánuco) y en modo especial se analizó el impacto de la crisis económica internacional en las principales actividades económicas de la región Huánuco.

La crisis económica internacional tuvo un impacto negativo en el crecimiento económico de la Región Huánuco durante el periodo 2008 al 2011, pero es en el año 2009 donde la crisis económica impacta de manera desfavorable en el PBI de la región Huánuco; siendo el caso que durante el 2009 tuvimos una tasa de crecimiento del PBI de 1.0%, y el PBI per cápita alcanzo la cifra de S/. 414.3; en tanto que el 2008 nuestra tasa de crecimiento del PBI de 8.2% y el PBI percápita de S/. 419.7; la recuperación del PBI de nuestra región aunque no a niveles de crecimiento del 2007 y 2008 se puso de manifiesto durante el año 2010

con un PBI (6.8%), PBI per cápita (S/. 463.8) y el 2011 PBI (5.8%), PBI per cápita (S/. 497.1). Estos indicadores macroeconómicos demuestran que durante el 2009 la crisis económica en la región Huánuco alcanzó su punto más álgido y este hecho tiene significancia debido que ese mismo año la economía de la Macro Región Centro creció 0.9%, la economía peruana 0.9% y las principales economías avanzadas incluido EEUU, Alemania, Reino Unido, Francia, Canadá y Japón crecieron a una tasa promedio de -3.75%; situación similar aunque no tan aguda atravesaron las principales economías emergentes como China, Rusia, India y Brasil que en conjunto crecieron a una tasa promedio de 2.1%. La tasa positiva de crecimiento del PBI alcanzada en promedio por las economías emergentes, se debe a que en China la crisis económica internacional no impactó bruscamente en su economía; siendo el caso que el 2008 su PBI creció al 9.0% y el 2009 se mantuvo al mismo ritmo de 9.1% y comparado al PBI del 2007 (11.9%) se contrajo al 2008 en 2.9%.

En la región Huánuco la actividad económica que se vio seriamente afectado por el impacto de la crisis económica internacional fue la actividad minera, principalmente de productos con amplia demanda en el mercado internacional como el zinc, plomo, cobre y plata; es así que el 2008 dichos minerales tuvieron un crecimiento de -5.8% y el 2009 alcanzaron el -29.6%, explicando la aguda dependencia existente entre nuestra actividad minera y el precio de los minerales en el mercado internacional.

Finalmente, se cumplió con el objetivo de la investigación que era demostrar el impacto negativo que ejerció la crisis económica internacional en la economía de la región Huánuco durante el periodo 2008 a 2001, aunque la crisis se pronunció en su máximo esplendor el año 2009, afectando principalmente la actividad minera.

El autor

SUMMARY

The present research work entitled "International economic crisis and its impact on economic growth in the Huánuco Region, Period 2008 - 2011", starts from the explanation of two fundamental variables: international economic crisis and economic growth in the Huánuco region. The analysis of these two variables led us to first study the impact of the international economic crisis in advanced economies (the United States, England, Germany, France and Japan), secondly the impact on emerging economies and / or Underdeveloped countries (China, India, Russia and Brazil); Thirdly, it took us to study the impact on the Peruvian economy and, fourthly, on the impact of gender in the Macro Central Region (Ancash, Ica, Pasco, Junin, Ayacucho, Huancavelica, Apurímac and Huánuco). And in a special way analyzed the impact of the international economic crisis on the main economic activities of the Huánuco region.

The international economic crisis had a negative impact on the economic growth of the Huánuco Region during the period 2008 to 2011, but in 2009 the economic crisis had an unfavorable impact on the PBI of the Huánuco region; Being the case that during 2009 we had a PBI growth rate of 1.0%, and PBI per capita reached the figure of S /. 414.3; While in 2008 our PBI growth rate of 8.2% and the per capita PBI of S /. 419.7; The recovery of the PBI of our region, although not at the levels of growth of 2007 and 2008, showed a PBI (6.8%), PBI per capita (S /. 463.8) and 2011 PBI (5.8%), PBI per capita (S /. 497.1). These macroeconomic indicators show that during 2009 the economic crisis in the Huánuco

region reached its peak and this fact is significant because in the same year the Macro Region Center economy grew 0.9%, the Peruvian economy 0.9% and the main economies Advanced US, Germany, UK, France, Canada and Japan grew at an average rate of -3.75%; A similar situation, although not as acute, spread across the main emerging economies such as China, Russia, India and Brazil, which together grew at an average rate of 2.1%. The positive PBI growth rate achieved by the emerging economies on average is due to the fact that in China the international economic crisis does not have a sudden impact on the economy; Being the case that in 2008 its PBI grew to 9.0% and 2009 remained at the same rate of 9.1% and compared to PBI in 2007 (11.9%) contracted to 2008 at 2.9%.

In the Huánuco region, the economic activity that was seriously affected by the impact of the international economic crisis was the mining activity, mainly of products with wide demand in the international market such as zinc, lead, copper and silver; So that in 2008 these minerals grew by -5.8% and in 2009 reached -29.6%, explaining the acute dependence between our mining activity and the price of minerals in the international market.

Finally, the objective of the investigation was to demonstrate the negative impact of the international economic crisis on the economy of the Huánuco region during the period 2008 to 2001, although the crisis was pronounced at its maximum splendor in 2009, affecting Mainly mining activity.

The author

INTRODUCCIÓN

La presente investigación titulada “**Crisis económica internacional y su impacto en el crecimiento económico en la Región Huánuco, Periodo 2008 – 2011**”, tiene importancia porque nos permitió entender la conexión existente entre la crisis económica internacional, expresado en los países avanzados y emergentes y su impacto generado en el comportamiento del Producto Bruto Interno de la región Huánuco; el aporte de nuestra investigación consiste en que se demostró que la crisis económica internacional si influyó de manera desfavorable en la tasa de crecimiento del PBI durante el año 2009, por lo mismo que después de una bonanza económica sobrevino una desaceleración económica que contrajo el PBI a 1.0%; siendo la actividad minera la más afectada y la que conllevó a la reducción del crecimiento del PBI regional. La metodología de investigación utilizada en nuestra investigación es descriptivo – explicativo porque en el análisis de variables hemos descrito y explicado tanto la variable independiente y dependiente.

El contenido de nuestra investigación está estructurado en cuatro capítulos fundamentales:

El **capítulo I** empieza con el problema de investigación: descripción del problema, formulación del problema, formulación de objetivos, formulación de hipótesis, variables, justificación, limitaciones y viabilidad de la presente investigación.

En el **capítulo II** se propone el Marco teórico, ahí se desarrolla los antecedentes de la investigación a nivel internacional y nacional; bases

teóricas donde se nutre nuestra investigación y definición de términos conceptuales utilizados en el desarrollo de nuestra investigación.

En el **capítulo III** se propone el Marco metodológico: tipo de investigación, nivel de investigación, diseño metodológico de investigación, unidad de análisis, definición operativa de recolección de datos y técnicas de recojo de datos.

En el **capítulo IV** se propone el análisis e interpretación de los resultados: Estructura productiva de la Región Huánuco, principales actividades productivas en la región Huánuco, evolución del PBI en la región Huánuco, comportamiento de la actividad minera en la región Huánuco, crisis económica internacional, mecanismos de transmisión de la Crisis económica internacional en la región Huánuco, comparación del PBI a nivel de las principales economías avanzadas, Perú, Macro Región Centro y Huánuco y comparación del PBI a nivel de las principales economías emergentes y en desarrollo, Perú, Macro Región Centro y Huánuco.

Los alcances de nuestra investigación se ha circunscrito en un periodo de estudio de la crisis económica internacional que va de los años 2008 a 2011 y la unidad de análisis es el PBI de la región Huánuco; las limitaciones de nuestra investigación, se debió a la falta de estudios referidos a los impactos de la crisis económica internacional en el crecimiento económico de la región Huánuco en el mencionado periodo de estudio, por lo que de por si nuestra investigación es una contribución al análisis de la crisis económica internacional en espacios geográficos

poco articulados y mercados e industrias escasamente desarrollados como la región Huánuco.

ÍNDICE

EDICATORIA:	iii
AGRADECIMIENTO	iv
RESUMEN	v
SUMMARY	viii
INTRODUCCIÓN	x
CAPÍTULO I	16
EL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN	16
1.1. Descripción del problema	16
a. Problema general	19
b. Problemas específicos	19
1.2. Formulación de Objetivos	19
a. Objetivo general	19
b. Objetivo Especifico	19
1.3. Formulación de hipótesis	20
a. Hipótesis general	20
b. Hipótesis específico	20
1.4. Variables e indicadores	20
1.4.1. Variable independiente (VI)	20
1.4.2. Variable dependiente (VD)	20
1.4.3. Indicadores	20
1.5. Justificación de la investigación.	21
1.6. Viabilidad	22
1.7. Limitaciones	22
CAPÍTULO II	23
MARCO TEÓRICO	23
2.1. Antecedentes	23

2.2.	Bases teóricas	27
2.2.1.	Crisis económica internacional	27
2.2.2.	Principales teorías sobre la crisis económica.....	28
2.2.3.	Crecimiento económico	34
2.2.4.	Teorías del crecimiento económico	35
2.3.	Definiciones conceptuales.....	43
CAPITULO III		48
MARCO METODOLÓGICO CAPITULO.....		48
3.1.	Tipo de investigación	48
3.2.	Nivel de investigación	48
3.3.	Diseño metodológico de investigación	49
3.4.	Unidad de análisis.....	50
3.5.	Definición operativa del Instrumentos de recolección de datos.	50
3.6.	Técnicas de recojo de datos.	50
CAPÍTULO IV.....		51
ANALISIS E INTERPRETACION DE LOS RESULTADOS		51
4.1.	Estructura productiva de la Región Huánuco	51
4.2.	Principales actividades productivas en la región Huánuco	53
4.2.1.	Producción agropecuaria en la región Huánuco	53
4.2.2.	Producción minera en la región Huánuco	56
4.3.	Evolución del PBI sectorial en la región Huánuco	62
4.4.	Comportamiento de la actividad minera en la región Huánuco.....	66
4.5.	Crisis económica internacional.....	69
4.5.1.	Origen de la crisis económica internacional 2008 - 2009	69
4.5.2.	Comportamiento de la crisis económica internacional en países avanzados 2008 a 2011	71
4.5.3.	Comportamiento de la crisis económica internacional en las principales economías emergentes y en desarrollo	81

4.5.4. Impacto de la crisis económica internacional en el Perú	88
4.5.5. Mecanismos de transmisión de la Crisis económica internacional en la región Huánuco	91
4.6. Análisis comparativo del PBI a nivel de las principales economías avanzadas, Perú, Macro Región Centro y Huánuco.....	100
4.7. Análisis comparativo del PBI a nivel de las principales economías emergentes y en desarrollo, Perú, Macro Región Centro y Huánuco	102
CONCLUSIÓN	106
RECOMENDACIÓN	108
BIBLIOGRAFÍA	110
ANEXO	113

CAPÍTULO I

EL PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1. Descripción del problema

La actual crisis económica internacional es en esencia una expresión de la crisis cíclica propia del sistema capitalista, cuyos antecedentes por su magnitud y relevancia solo se puede comparar con la gran crisis de los años 1930.

La presente crisis se ha puesto de manifiesto a mediados del 2007 y se agudizó en Octubre del 2008, con un preludio de quiebra de grandes bancos que arrastro a uno de los gigantes bancos de inversión americano como es Lehman Brothers¹, cuya debacle hizo que el pánico y el temor se contagiaron a toda el sistema financiero global. En apariencia la crisis es financiera pero en esencia es económico debido que la economía real muestra síntomas de agotamiento como es la caída de la tasa de ganancia y la contracción del consumo y las inversiones de las principales industrias de Estados Unidos. Así mismo, en este país se ha señalado que la venta de las casas después de comenzada la crisis

¹Según Wikipedia, el Lehman Brothers Holdings Inc, fundada en 1850, fue una compañía global de servicios financieros de Estados Unidos. Destacaba en banca de inversión, gestión de activos financieros e inversiones en renta fija, banca comercial, gestión de inversiones y servicios bancarios en general.

descendió por debajo de 4.5 millones por vez primera desde mediados de los 90; por otro lado, se conoce que el precio medio de la vivienda ha caído en 5.400 dólares en enero del 2009 un 3.1%. A la caída del precio de la vivienda le sigue el desplome de las inversiones, dado que en el último trimestre del 2009 está descendió en un 28%, la tasa más intensa de declive en más de 50 años².

El inusitado avance de la crisis capitalista viene generando altos índices de desempleo tanto en los países avanzados y emergentes. Los recientes análisis de la OIT señalan que la crisis económica global arrasó en los meses de julio y agosto del 2009 con medio millón de puestos de trabajo. Las proyecciones de la misma OIT precisan que la desocupación a finales del 2009 oscilara entre el 6.7% y el 7.1%, frente al 6% alcanzado en el 2008.

La situación de las economías emergentes y/o subdesarrolladas depende considerablemente de la exportación de materias primas, pero la crisis global hizo que los precios de estos productos se desplomaron tras un alza espectacular desde comienzos del 2002. Es así que “La energía se abarató en alrededor del 70% y los precios de los metales en más de un 50%. Incluso los precios de los alimentos, que suelen depender menos de los ciclos mundiales, bajaron un 30%. Pese a haberse recuperado en 2009, los precios no han retornado a los máximos de 2008”³. Como se observa el panorama para la economía

²Dean Baker (2009). “Para conjurar la Gran Depresión”. Extraído del diario Inglés **The Guardián**,

³Departamento de Estudios del Fondo Monetario Internacional. (2009).

www.imf.org/EXTERNAL/SPANISH/INDEX.HTM - 25k. FMI.

mundial y en especial para las economías del tercer mundo aún permanece sombrío.

En el contexto de la actual crisis económica internacional la economía peruana se encuentra en desventaja para afrontar los efectos de la crisis, dado que el carácter primario exportador de nuestra economía no ha variado en nuestra etapa republicana.

La economía peruana representa un engranaje de la economía global, el mismo que se caracteriza por estar atado a un modelo primario exportador, donde la venta de materias primas como la minería y el gas natural son nuestra principal fuente de ingreso.

La crisis económica generó un impacto desfavorable en los principales indicadores macroeconómicos como son: empleo, remesas y exportaciones tradicionales y no tradicionales.

El crecimiento del PBI nacional por efectos de la crisis económica internacional presentó la siguiente tasa de crecimiento: 9.8% (2008); 0.9% (2009); 8.8% (2010) y 9.2% (2011)⁴.

La economía de la región Huánuco no estuvo al margen de los efectos de la crisis económica internacional, el pronóstico realizado por la entidad *Perú cámaras* revela que la macro región centro conformada por “Apurímac, San Martín, Lambayeque, Huánuco y Amazonas, serían las regiones más afectadas ante una eventual crisis económica internacional, debido a que tienen a la zona Euro como principal mercado de destino”⁵.

⁴Instituto Nacional de Estadística e Informática (2011). *economia-peruana.blogspot.com*

⁵Diario Correo (21 de setiembre del 2011). *diariocorreo.pe/*

1.1. Formulación del problema

a. Problema general.

- ¿Cuál es el impacto que generó la crisis económica internacional en el crecimiento económico en la Región Huánuco, periodo 2008 - 2011?

b. Problemas específicos

- ¿Cuál fue el comportamiento del PBI en la Región Huánuco?
- ¿Cuál fue el comportamiento del PBI per cápita en la Región Huánuco?
- ¿Qué actividades económicas se vieron afectados con el impacto de la crisis económica internacional en la Región Huánuco?

1.2. Formulación de Objetivos

a. Objetivo general

- Determinar el impacto que generó la crisis económica internacional en el crecimiento económico en la Región Huánuco, en el periodo 2008 – 2011.

b. Objetivo Especifico

- Analizar el comportamiento del PBI departamental en la Región Huánuco.
- Explicar el comportamiento del PBI per cápita en la Región Huánuco.

- Determinar que económicas se vieron afectados con el impacto de la crisis económica internacional en la Región Huánuco.

1.3. Formulación de hipótesis

a. Hipótesis general

- La crisis económica internacional generó un impacto desfavorable en el crecimiento de la economía en la Región Huánuco, el cual se expresó en una drástica caída del Producto Bruto Interno el año 2009.

b. Hipótesis específico

- El PBI en la Región Huánuco experimentó una drástica disminución en el 2009.
- El PBI per cápita de la Región Huánuco se afectó directamente a raíz del impacto de la crisis económica internacional en la región Huánuco.
- La actividad minera fue la más afectada por el impacto ejercido por la crisis económica internacional en la región Huánuco.

1.4. Variables e indicadores

1.4.1. Variables:

1.4.2. Variable independiente (VI)

X = Crisis económica internacional

1.4.3. Variable dependiente (VD)

Y = Crecimiento económico en la Región Huánuco.

1.4.4. Indicadores:

Indicadores de la variable independiente

X_1 = Exportaciones tradicionales

X_2 = Exportaciones no tradicionales

X_3 = Precio de las materias primas (comodities)

X_4 = Inversión extranjera directa (IED)

Indicadores de la variable dependiente

Y_1 = Producto bruto interno (PBI)

Y_2 = PBI per cápita (PBI pc)

1.5. Justificación de la investigación.

La crisis económica internacional viene afectando la economía en su conjunto, trastorna el sistema financiero, la industria y el intercambio comercial en bienes y servicios. La estabilidad de los países más vulnerables a la crisis se ha visto amenazados por las constantes protestas y reclamos de las clases trabajadoras debido a la pérdida de su empleo y la baja en sus ingresos.

El presente trabajo de investigación es importante porque nos permitirá conocer el nivel de impacto que generó la crisis económica internacional en el crecimiento económico en la región Huánuco y determinar qué actividades económicas fueron las más vulnerables. Asimismo, con el análisis de la presente crisis económica identificaremos y pronosticaremos el comportamiento de las oportunidades y amenazas para el establecimiento favorable de un clima de negocios en la región Huánuco, determinando que actividades

económicas debemos potenciar y desarrollar para hacer frente a crisis externas que irremediablemente afectaran nuestra economía regional. La investigación es de especial relevancia por su actualidad y porque puede constituirse en una referencia de estudio donde se edifiquen planes de desarrollo local, regional y nacional.

1.6. Viabilidad

La realización del presente trabajo de investigación es **viable** desde el punto de vista teórico y metodológico.

La hipótesis podrá ser verificada mediante la obtención de datos estadísticos sobre el comportamiento del Producto Bruto Interno de las principales economías avanzadas, Perú y la región Huánuco.

1.7. Limitaciones

- **Tiempo**.-Se cuenta con escasos recursos de tiempo para desarrollar como corresponde una sistemática revisión de la literatura y estadísticas existentes sobre nuestro tema de investigación.
- **Acceso a bibliografía local**.- existe casi una nula bibliografía referido estudios académicos sobre el impacto de la crisis económica internacional en el crecimiento económico de la región Huánuco.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes

Ernesto Gaba (2008)⁶ en su estudio sobre **“Impacto de la crisis internacional en Argentina”** señala que “el choque externo negativo afecta a la economía Argentina por tres canales: caída de los términos de intercambio, aumento del riesgo país y presión por mayor depreciación del peso”.

Óscar Dancourt y Waldo Mendoza (2009)⁷, en su estudio **“Perú 2008 – 2009: del auge a la recesión Choque externo y respuestas de política macroeconómica”** señala que “La crisis económica mundial de 2008-2009 es la peor recesión global de los últimos sesenta años y además viene acompañada de una crisis financiera solo comparable a la de 1930. Para una economía como la peruana, exportadora de materias primas que opera en un marco de libre movilidad internacional de los capitales, esta crisis mundial tiene dos consecuencias conocidas: se caen los precios de las materias primas y salen los capitales del país”.

⁶ ERNESTO GABA. **Impacto de la crisis internacional en Argentina**. www.econ.uba.ar. 2008.

⁷ Óscar Dancourt y Waldo Mendoza. **Perú 2008 – 2009: del auge a la recesión Choque externo y respuestas de política macroeconómica**. 2009

Jiménez, Félix (2009)⁸, en su trabajo de investigación “**La economía peruana frente a la crisis y las restricciones al crecimiento económico**” plantea que la crisis internacional tendrá efectos recesivos y fiscales significativos, como resultado de la vulnerabilidad de la economía peruana ante el sector externo. Las variables macroeconómicas afectadas serán las exportaciones, remesas familiares, inversiones extranjeras y los ingresos tributarios del Estado. El efecto negativo en la recaudación será mayor a medida que se pierdan, debido a la propia recesión interna, puestos de trabajo formales.

Rozenberg, Arnoldo (2009)⁹, en su estudio “**Impactos de la crisis financiera internacional en el sector externo del Perú**” analiza el impacto de la crisis global en función a variables como exportaciones, remesas del extranjero y flujos de inversión y créditos del extranjero. Según el autor la disminución de estas variables exógenas generara desaceleración en la economía peruana.

Alarco German (2010)¹⁰ en su estudio “**Crisis financiera internacional y patrón de crecimiento de una economía mediana y dependiente: el caso del Perú**”, expresa que en el Perú la crisis económica presento una menor incidencia en comparación con los demás países, sin embargo “sufrió los embates a través de los diversos canales de transmisión: contagio en el mercado de valores, menor demanda externa que afectó volúmenes y precios de los bienes y servicios exportados, restricción de la liquidez internacional mediante la reducción de líneas

⁸**Jiménez, Félix.** La economía peruana frente a la crisis y las restricciones al crecimiento económico. Lima, 2009.

⁹**Rozenberg, Arnoldo.** Impactos de la crisis financiera internacional en el sector externo del Perú. Lima, 2009.

¹⁰Alarco German (2010). “Crisis financiera internacional y patrón de crecimiento de una economía mediana y dependiente: el caso del Perú”. México. Pág. 12.

de crédito y mayores primas de riesgo, transferencias externas negativas por las salidas de capital de corto plazo y la menor inversión extranjera directa, en un entorno de expectativas negativas”.

Llonto y Vera (2012)¹¹ en su estudio sobre “**La crisis económica internacional y su impacto en la Región Lambayeque**”, sostiene que la actual crisis tuvo un impacto desfavorable principalmente a los productos de agro exportación, debido a la menor demanda de nuestros productos por los principales socios comerciales y afectando a los precios de los productos de agro exportación principalmente frutales, entre otros. A ello se suma la caída del precio de los minerales e hidrocarburos en el mercado internacional debido a la caída de la demanda.

Manay Giselhy y Guerrero Katherine (2012)¹², estudia el “**Análisis de la crisis mundial y sus impacto en el Perú y la Región Lambayeque**” en función de variables como Remesas, exportaciones, inversión extranjera y el turismo. Ahí plantea que si bien la economía peruana “no está inmune, tiene fortalezas que le permiten enfrentar las turbulencias financieras globales, tales como: sólida posición fiscal, posición de inversiones internacionales en crecimiento y sólido sistema financiero, así como una diversificación de mercados internacionales a donde exportar sus productos”. Sobre el impacto de la crisis económica en la Región Lambayeque concluye “que está no se vio afectada ya que somos una región exportadora de productos orgánicos y alimentos

¹¹Tarazona T. y Raymundo R. (2010). “Aspectos de la teoría económica marxista y su contribución en la explicación de la actual crisis del capitalismo internacional, periodo 2007 - 2009”,

¹²Manay G. y Guerrero K. (2012). “Análisis de la crisis mundial y sus impacto en el Perú y la Región Lambayeque”. 2012.

altamente demandados a nivel mundial y con una gran diversificación de mercados, así como contamos con autoabastecimiento en la mayoría de productos para nuestro consumo. En lo que respecta al turismo, otro factor importante para nuestra región, vemos que solo en el año 2009 tuvo una disminución pero luego se recuperó y se mantiene hasta el momento gracias a una promoción de los atractivos turísticos de nuestra región”.

Tarazona Juan y Raymundo Efraín (2010)¹³ en su tesis **“Aspectos de la teoría económica marxista y su contribución en la explicación de la actual crisis del capitalismo internacional, periodo 2007 – 2009”** concluyen que los países del tercer mundo vienen experimentando los efectos de una profunda crisis económica, la cual se expresa principalmente en la restricción del flujo de la inversión extranjera directa, caída en el precio de las materias primas, reducción de salarios, despido masivo de trabajadores y la reducción del envío de remesas de los países del primer y segundo mundo. Particularmente las economías latinoamericanas han tenido repercusiones desfavorables frente a la actual crisis internacional. El impacto de la crisis se ha expresado principalmente en: caída de las exportaciones, reducción del precio de las materias primas (hidrocarburos y minerales), disminución del envío de remesas y la caída de la inversión extranjera directa (IED).

¹³ Tarazona T. y Raymundo R. (2010). **“Aspectos de la teoría económica marxista y su contribución en la explicación de la actual crisis del capitalismo internacional, periodo 2007 - 2009”**.

2.2. Bases teóricas

Existen estudios teóricos y empíricos que coinciden en señalar que la crisis económica internacional y el crecimiento económico están asociados y que existe una relación positiva entre la variable crisis económica y crecimiento económico.

2.2.1. Crisis económica internacional

2.2.1.1. Concepto de “crisis” y “crisis económica”

En la literatura podemos encontrar diferentes significados del concepto “crisis”.

Según la Real Academia Española (2010), el término crisis proviene del latín crisis, y este del **griego κρίσις**, teniendo las siguientes acepciones:

1. f. Cambio brusco en el curso de una enfermedad, ya sea para mejorarse, ya para agravarse el paciente.
2. f. Mutación importante en el desarrollo de otros procesos, ya de orden físico, ya históricos o espirituales.
3. f. Situación de un asunto o proceso cuando está en duda la continuación, modificación o cese.
4. f. Momento decisivo de un negocio grave y de consecuencias importantes.
5. f. Juicio que se hace de algo después de haberlo examinado cuidadosamente.
6. f. Escasez, carestía.
7. f. Situación dificultosa o complicada.

Según el economista *Graham Bannock*¹⁴ la **crisis** representa el momento decisivo de una situación en rápida mutación. Situación difícil, grave o complicada.

Los economistas *Andrew Gamable* y *Paúl Walton*¹⁵ definen la crisis como un fenómeno complejo, y el término mismo tiene muchos significados. Primero se utilizó para designar, en el curso de una enfermedad, el punto crucial en que ocurre un importante proceso o cambio que es decisivo para la recuperación o la muerte.

Según la Gran Enciclopedia de economía, la crisis económica es la “Fase del ciclo económico en la que se pasa de las etapas de recuperación y prosperidad a las de recesión y depresión”¹⁶.

2.2.2. Principales teorías sobre la crisis económica

1. Teoría clásica y las crisis económicas

Thomas Malthus (1766 – 1834), entro a la fama con la publicación de su libro “**Ensayo sobre el principio de la población**” en 1728. Expuso su teoría sosteniendo que mientras la población crece en progresión geométrica, los alimentos y las materias primas lo hacen en progresión aritmética. Este economista “sostenía que la ganancia podía caer no a consecuencia de una elevación de salarios, sino de una reducción del precio de las mercancías como resultado de una demanda deficiente, y que esto tendría que ocurrir probablemente si la acumulación de capital era demasiado rápida, sobre todo lugar a expensas de una reducción del consumo. En contraste con la ley de los mercados de Say, Malthus

¹⁴ Graham Bannock y otros. Diccionario de economía. Pág., 111.

¹⁵ Andrew Gamable y Paúl Walton. El capitalismo en crisis. México, pág., 9

¹⁶ www.economia48.com/spa/d/crisis-economica/crisis-economica.htm

sostenía que era posible que la producción dejara atrás al consumo, en el sentido de provocar una reducción de precios y ganancias y una consecuente “plétora” y depresión económica, si el equipo de producción se aumentaba a expensas del consumo”¹⁷. Malthus ya conocía el desequilibrio que existía entre producción y consumo, por lo que Carlos Marx valoró dijo: “El único mérito de Malthus frente a las lamentables doctrinas armnicistas de la economía burguesa consiste precisamente en destacar y subrayar las desarmonías; desarmonías que él, por lo demás, no nos descubre ni en un solo caso, sino que se limita a señalar, pintar y divulgar con una complacencia verdaderamente clerical”¹⁸.

Así mismo, Marx arremete duramente contra Malthus por su servilismo descarado en injuriar a los desposeídos y alabar a los explotadores: “Las consecuencias científicas a que llega Malthus están llenas de consideraciones hacia las clases dominantes en general y hacia los elementos más reaccionarios de estas clases dominantes en particular; lo cual equivale a decir que falsea la ciencia al servicio de estos intereses. En cambio, carecen de todo escrúpulo cuando se trata de las clases subyugadas [...] El pueblo intuía con certero instinto que no tenía delante un verdadero hombre de ciencia, sino un abogado a sueldo, un instrumento consciente de sus adversarios, un descarado sicofante de las clases poderosas”¹⁹. He aquí como quedo desnudado el economista “vulgar” Thomas Malthus, para el juicio de la posteridad.

2. Teoría keynesiana y las crisis económicas

¹⁷DOBB, Maurice. Economía política y capitalismo. Edit. FCE. Pág. 64, 65.

¹⁸MARX, C. Historia crítica de la teoría de la plusvalía. Edit. Cartago. Tomo IV, pág. 408.

¹⁹Idem. Pág. 407, 408.

En su **“Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero”** publicado en 1936, Keynes revisa los principios que hasta entonces habían orientado a la economía burguesa en lo relativo a la participación del Estado como una entidad reguladora de la economía.

En el capítulo XXII del mencionado libro, Keynes dedica su análisis a los ciclos económicos, ya que esta contiene la crisis que rompe la armonía de la producción capitalista.

Refiriéndose a los factores que hacen realidad las crisis económicas, Keynes nos dice: “Ahora bien, al explicar las “crisis” hemos acostumbrado hacer hincapié en la tendencia de la tasa de interés a subir bajo la influencia de la mayor demanda de dinero, tanto para comerciar como con fines especulativos. Sin duda, este factor pretende representar a veces un papel de agravamiento y, ocasionalmente, de iniciación. Pero creo que la explicación más típica, y con frecuencia la predominante de la crisis, no es principalmente un alza en la tasa de interés, sino un colapso repentino de la eficiencia marginal del capital”²⁰; se puede ver que en el análisis de Keynes lo determinante en la explicación de la crisis de superproducción que padece periódicamente el capitalismo, lo constituye la baja en la eficacia marginal del capital. Este concepto trascendental en la teoría keynesiana tiene un significado: “La eficacia marginal del capital es la razón o proporción de dos elementos: 1. los rendimientos esperados de un activo productor de renta, y 2. El precio de oferta o coste de reposición del activo que constituye la fuente de los rendimientos previstos. El rendimiento

²⁰ KEYNES, J. M. Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero. Edit. FCE. pág. 281

previsto es lo que una empresa espera obtener de vender la producción de sus bienes de capital”²¹. Pero en síntesis, la eficacia marginal del capital es lo mismo que decir tipo de beneficio o tipo previsto de beneficio que el capitalista espera obtener producto del desembolso de sus capitales. Ahora, continuando con su análisis del comportamiento de la eficacia marginal del capital, Keynes señala: “[...] el pesimismo y la incertidumbre del futuro que acompaña a un derrumbamiento en la eficiencia marginal del capital, naturalmente precipita un aumento decisivo en la preferencia por la liquidez – y de aquí un alza en la tasa de interés - . De este modo, el hecho de que un derrumbe de la eficiencia marginal del capital tienda a ir acompañado por un alza en la tasa de interés puede agravar mucho el descenso de la inversión”²². Este fenómeno es lo que se manifestó en la crisis económica de los años 1930’.

Concebido así el problema de la crisis económica es lo que llevo a Keynes prestar “[...] una atención especialísima a las medidas tendientes a lograr la máxima eficiencia de las inversiones de capital, pide que se les proporcionen las condiciones más favorables, para lo cual considera necesario: primero, rebajar el salario real; segundo, conceder a los capitalistas créditos a interés reducido, y tercero, financiar generosamente a los empresarios a expensas del presupuesto de la nación”²³. Estas medidas se aplican a los diversos escenarios de crisis

²¹ DILLARD, Dudley. La teoría económica de John Maynard Keynes. Edit. Aguilar, pág. 138.

²² KEYNES, J. Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero. Edit. FCE. pág. 281

²³ KARATAEV. Historia de las doctrinas económicas. Edit. Grijalbo, tomo II, Pág.1105, 1106.

capitalistas que se han producido durante el siglo XX e inicios del siglo XXI.

3. Teoría marxista y las crisis económicas

En su libro **“El Capital”**, específicamente en el volumen III, Carlos Marx analizó los factores que influyen en la gestación y desarrollo de las crisis económicas subsistentes bajo el sistema capitalista. Expone por primera vez la Ley de la tendencia decreciente de la tasa de ganancia que constituye una verdadera contribución al desarrollo de la teoría económica marxista. Con el descubrimiento de esta ley se demuestra que el capitalismo “[...] no es un sistema de producción absoluto, sino un simple modo de producción, correspondiente a cierta época de desarrollo restringido de las condiciones materiales de producción”²⁴.

En referencia al camino que ha seguido el descubrimiento de la ley de la tendencia decreciente de la tasa de ganancia, Marx nos dice: “Por sencilla que parezca esta ley después de los análisis anteriores, ningún economista logró descubrirla hasta hoy [...] al comprobar el fenómeno, los economistas se torturaron el espíritu para llegar a contradictorios intentos de explicación. Dada la importancia de esta ley para la producción capitalista, se puede decir que es el misterio cuya solución preocupa a toda la economía política desde Adam Smith. Y lo que distingue a las distintas escuelas, a partir de Smith, es la diferencia de las tentativas para llegar a su solución”²⁵. Después de haberse publicado el tercer volumen del **“El Capital”** surgió gran polémica en torno a la validez esta ley; los economistas que aceptaban la tendencia

²⁴ **MARX, Carlos**. El Capital. Tomo III. Editorial Cartago. Pág. 277.

²⁵ **Ídem**. Pág. 235.

decreciente de la tasa de ganancia tenían que reconocer la tesis del carácter transitorio del régimen capitalista.

La ley de la tendencia decreciente de la tasa de ganancia se sustenta en que: “A medida que se desarrolla el capitalismo, va ascendiendo constantemente la composición orgánica del capital. Todo industrial suelto, sustituyendo cada vez más a los obreros por máquinas, aspira a abaratar la producción, a dar mayor salida a sus mercancías y a obtener una superganancia. Pero al generalizarse los adelantos técnicos de las diferentes empresas, se eleva en la mayoría de estas la composición orgánica del capital, lo que determina un descenso de la cuota media de ganancia [...] Todo capitalista, al elevar la técnica, aspira a percibir las ganancias más altas que pueda; pero, como resultado de la acción de todos los capitalistas, encaminada a obtener aquel resultado, se produce algo que ninguno de ellos quería: la baja de la cuota general de ganancia”²⁶. La ley de la tendencia decreciente de la tasa de ganancia entra en funcionamiento, en la medida que los nuevos adelantos técnicos se generalizan a todas las ramas de la producción capitalista.

En referencia a esta Ley, Marx nos dice: “Por consiguiente, la tendencia progresiva a la disminución de la tasa general de ganancia es nada más que una manera, propia del modo de producción capitalista, de expresar el progreso de la productividad social del trabajo”²⁷. Marx atribuye la existencia de la ley de tendencia decreciente de la tasa de ganancia como algo inherente al régimen capitalista.

²⁶ ACADEMIA DE CIENCIAS DE LA URSS. Manual de Economía Política. Pág. 162, 163.

²⁷ MARX, Carlos. El Capital. Tomo III. Editorial Cartago. Pág. 235.

Aquí una precisión frente a todo lo planteado: “El descenso de la cuota de ganancia no significa que disminuya el volumen de la ganancia, es decir, el conjunto de la plusvalía producida por la clase obrera. Al contrario, el volumen de la ganancia crece, tanto con el aumento de la cuota de plusvalía como por efecto del incremento del número total de obreros explotados por el capital”²⁸.

2.2.3. Crecimiento económico

El crecimiento económico es el aumento sostenido del producto de bienes y servicios en una economía. Casi siempre se mide como el aumento del Producto Interno Bruto (PBI) real en un periodo de varios años o décadas (Larrain y Sachs, 2004). Si hay crecimiento económico en un país quiere decir que han mejorado las condiciones de vida del individuo promedio, es por esto que para muchos economistas a resultado de gran interés este tema.

El crecimiento económico es un concepto relativamente reciente y su sostenibilidad se ha dado en los últimos siglos, antes el crecimiento fue nulo o muy bajo. La tasa media de los países industrializados durante el siglo XX fue superior a la del siglo XIX y la de este mayor a la del siglo XVIII²⁹.

2.2.3.1. Concepto de “crecimiento económico”

²⁸ ACADEMIA DE CIENCIAS DE LA URSS. Manual de Economía Política. Pág. 164.

²⁹ catarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lec/zarate_m_ve/capitulo2.pdf

El Banco Interamericano de Desarrollo³⁰. Lo define así: Se llama crecimiento económico al aumento del producto e ingreso por persona en el largo plazo. El crecimiento es el proceso por el cual una economía (nacional, regional, o la economía mundial) se vuelve más rica.

Simon Kusnetz³¹ lo planteó con simpleza: Es un incremento sostenido del producto per cápita o por trabajador.

2.2.4. Teorías del crecimiento económico

Las teorías modernas del crecimiento económico, son contribuciones de los economistas clásicos, como Adam Smith (1776), Thomas Malthus (1798) y David Ricardo (1817). Posterior a ellos también se presentan aportes de Frank Ramsey (1928), Allyn Young (1928), Joseph Schumpeter (1934) y Frank Knight (1944).

El crecimiento económico, cuyo motor era la acumulación de capital y el progreso técnico, constituyó el problema central para los economistas clásicos; esta escuela del pensamiento económico sustenta “[...] los enfoques básicos de la dinámica del comportamiento competitivo y del equilibrio, el papel de los rendimientos decrecientes y su relación con la acumulación de capital físico y humano, la interacción entre la renta per cápita y la tasa de crecimiento de la población, los efectos del avance tecnológico que se presentan en forma de aumento de la especialización del trabajo y de invenciones de nuevos bienes y métodos de producción, y el papel del poder Monopolístico como incentivo del avance tecnológico”³².

³⁰ Banco Interamericano de Desarrollo. La economía en el largo plazo, p.7

³¹ Kuznets, Simon. Modern Economic Growth: Rate, Structure, and Spread.

³² BARRO. Macroeconomía. Pág. 15. 2015

Desde una óptica cronológica vemos que la teoría moderna del crecimiento comienza con “[...] el artículo clásico de Ramsey (1928). El tratamiento de Ramsey de la optimización en el tiempo del comportamiento de los hogares va más allá de su simple aplicación a la teoría del crecimiento; en la actualidad resulta difícil hablar de la teoría del consumo, de los precios de los activos o incluso del ciclo económico sin acudir a las condiciones de optimización que Ramsey y Fisher en 1930, aportaron a la economía. La función de utilidad intertemporal de Ramsey se utiliza hoy en día tanto como la función de producción Cobb-Douglas. Así mismo, Harrod en 1939 y Domar en 1946, “[...] trataron de integrar el análisis keynesiano en la teoría del crecimiento económico. Utilizaron funciones de producción con escaso grado de sustitución entre los factores para argumentar que el sistema capitalista era fundamentalmente inestable”³³.

A lo planteado por Harrod y Domar en 1956 continúan los aportes de Robert Solow y Swan que sientan las bases para el inicio de las teorías neoclásicas del crecimiento económico. Dichas teorías sostienen que el principal factor del crecimiento económico es el cambio tecnológico.

En 1971 Corden extiende los modelos neoclásicos, al incluir el sector externo dentro del modelo, con lo cual esta situación de apertura de cada uno de los países al mercado internacional, promoviendo más aun la situación de convergencia planteada por Solow en 1956. Luego Feder (1983) completa el modelo al introducir los efectos de externalidades.

³³ Ob., cit., pág. 16. 2015

A partir de la segunda mitad de la década de los ochenta y tras un casi olvido de las teorías de crecimiento vuelve a tomar vigencia la contribución de Robert Solow a la teoría de crecimiento económico y nuevamente se da un impulso a las teorías de crecimiento constituyéndose como un campo de investigación activo a partir de los trabajos de Paul Romer (1986) y Robert Lucas (1988).

Estas nuevas teorías cuestionan la exogeneidad del cambio tecnológico y plantean que la tasa de crecimiento a largo plazo puede ser positiva y particular de cada país, debido al no cumplimiento del supuesto de rendimientos marginales decrecientes precisamente por la consideración del progreso técnico como una variable endógena al sistema económico de los países. Es así que estas nuevas corrientes toman el nombre de teorías de crecimiento endógeno.

A continuación veamos las principales teorías sobre el crecimiento económico:

a. Teoría del crecimiento neoclásico y el modelo de Solow

Con los trabajos de Robert Solow (1956) y Swan (1956) se dieron origen a la escuela del crecimiento neoclásico, donde se analiza la función de producción y la contribución de los factores productivos al crecimiento económico. El análisis neoclásico se completó con los trabajos de Cass (1965) y Koopmans (1965), que reintrodujeron el enfoque de la optimización intertemporal desarrollado por Ramsey (1928) para analizar el comportamiento de los consumidores en el modelo neoclásico.

El enfoque neoclásico sustenta el crecimiento económico de los países en su capacidad productiva como factor preponderante. Así mismo,

plantea que en economías de libre mercado y sin cambios significativos en la dotación de recursos, los países que tienen similares condiciones en cuanto a tecnología, tasa de ahorro, inflación, crecimiento de la población, y sin grandes diferencias en los demás factores fuentes del crecimiento, convergerán a una situación común de estado estacionario. Así mismo, “la relevancia de las teorías neoclásicas de crecimiento económico no radica en la explicación de las diferencias de crecimiento entre países pobres y ricos sino más bien en la identificación de ciertas variables/parámetros que inciden, cambian o alteran la trayectoria de una economía hacia al sendero del crecimiento sostenido. Las variables/parámetros enfatizadas por estas teorías son entre otros: i) la propensión al ahorro de los países (Galor, 1996) y el nivel de la tasa de ahorro que permite alcanzar al estado estacionario del nivel de PBI (real); ii) el crecimiento de los factores tangibles por habitante; iii) la tasa de crecimiento poblacional; iv) la tasa de depreciación del capital; v) los recursos extranjeros provistos por los organismos internacionales (Mackinnon, 1964; Chenery-Strout, 1966; Gersovitz, 1982) para superar cuellos de botellas (tales como falta de reservas internacionales o de ahorro interno); y vi) la existencia de múltiples bienes (Deardoff, 2001)”³⁴. El modelo del crecimiento económico de Robert Solow, presenta algunos supuestos de partida, entre los cuales señala que las economías son cerradas, que toda la población trabaja (no existe desempleo), el ahorro es función del ingreso, mencionando que todo el ahorro es invertido.

³⁴ TELLO, Mario. *Desarrollo Económico Local, Descentralización y Clústeres: Teoría, Evidencia y Aplicaciones*. Pág., 76, diciembre 2008.

En esa tónica “[...] el aspecto básico del modelo Solow-Swan radica en la forma neoclásica de la función de producción, un requisito que entraña rendimientos constantes a escala, rendimientos [marginales] decrecientes de cada factor y un cierto grado de elasticidad de sustitución entre los factores. Esta función de producción se combina con una tasa de ahorro constante para generar un modelo de equilibrio general de la economía extremadamente sencillo”³⁵.

Robert Solow también plantea otra hipótesis fundamental, al mencionar que si no existe una evolución constante de la tecnología, la tasa de crecimiento del PIB per cápita dejaría de crecer, lo cual hace estrictamente necesario que la variable de cambio tecnológico sea exógena y que crezca independientemente de las condiciones de cada país. Es decir, el cambio tecnológico ocurre de manera exógena, siendo esta la solución que encontraron los investigadores neoclásicos para solucionar la deficiencia del modelo que trabaja con rendimientos marginales decrecientes.

En síntesis, las teorías neoclásicas de crecimiento económico basan sus propuestas considerando la teoría de rendimientos marginales decrecientes, lo que implica que el uso adicional de cada uno de los factores deriva en el hecho de que el crecimiento a largo plazo no resulte insostenible.

b. Teoría neoliberal del crecimiento económico

³⁵ BARRO. Macroeconomía. Pág. 16. 2009

El modelo neoliberal trajo una nueva denominación a la eliminación de las distorsiones, las llamadas “reformas estructurales” (Williamson, 1990; Rodrik, 1996) y estas reformas comprenden:

- i) El establecimiento de los programas de estabilización que eliminen o reduzcan los desequilibrios macroeconómicos de las principales cuentas (fiscales, monetarios y de pagos) y que se sostenga tasas de inflación a estándares internacionales. Estos programas, para los neoliberales, permiten establecer las condiciones necesarias para el despegue en crecimiento de las economías;
- ii) La reforma comercial o la liberalización comercial que elimine o reduzca las distorsiones generadas por los instrumentos o barreras al comercio exterior (tales como aranceles, subsidios a la exportación, cuotas, etc.);
- iii) La reforma financiera o la liberalización financiera y del mercado de capitales que eliminen los controles de las tasas de interés y que permita el libre flujo de activos financieros en la economía;
- iv) La reforma cambiaria que elimine las fijaciones o regímenes de cambio con alta intervención del estado y la existencia de múltiples tipos de cambio;
- v) La desregulación de la economía en aquellos sectores de donde existe control de precios;
- vi) El establecimiento de entes reguladores en sectores de monopolios naturales;
- vii) Establecimiento de un programa de privatizaciones en los sectores de control innecesario o inadecuado del Estado;

- viii) Establecimiento de una reforma tributaria: transparente, eficiente, equitativa y simple;
- ix) Establecimiento y seguridad de los derechos de propiedad;
- x) Un eficiente sistema de gastos dirigido a la provisión de los bienes públicos y servicios necesarios para la actividad privada y la eliminación de la situación de pobreza de un grupo importante de la población de las economías en desarrollo³⁶.

Estas reformas, conjuntamente con los principios de la economía de mercado, fueron complementadas con el rol que cumple el sector externo (las exportaciones) en el crecimiento de la economía (Edwards, 1993; Balassa, 1989). El pensamiento liberal sostiene que las exportaciones generan efectos positivos para el crecimiento de las emergentes y/o en desarrollo:

- i) Ampliación de los mercados y expansión de la demanda doméstica a través del crecimiento de la demanda externa;
- ii) Explotación de las economías de escala y diversificación;
- iii) Incremento de la capacidad de competir en el mercado internacional;
- iv) Aprendizaje e innovación tecnológica de las empresas exportadoras debido a la competencia internacional;
- v) Generación de nuevos puestos de trabajos en sectores de exportación intensivos en recursos humanos (calificados y no calificados)³⁷.

c. Teoría de la industrialización por sustitución de importaciones (ISI)

³⁶ TELLO, Mario. *Desarrollo Económico Local, Descentralización y Clústeres: Teoría, Evidencia y Aplicaciones*. Pág., 76, diciembre 2008. Pág., 80.

³⁷ Ob. Cit. Pág., 81.

Los postulados de Raul Prebisch (1948) y Hans Singer (1950) definieron el pensamiento de la Comisión Económica para América Latina (CEPAL) en los años 1960 y originó la implementación del modelo ISI en gran parte de países latinoamericanos. Dichas propuestas se basan en las teorías clásicas de desarrollo económico y se centran en las consecuencias negativas del comercio internacional para los países subdesarrollados, denominados “Periferia” en su relación comercial con los países desarrollados, denominados “Centro”.

La tesis de Prebisch-Singer, conocida también como la tesis “estructuralista”, sostiene que distorsiones en el funcionamiento de los mercados laborales y/o de los productos y diferencias en las elasticidades precio e ingreso de las demandas de los productos transados entre los países del centro y la periferia originan, por un lado, una tendencia decreciente de los términos de intercambio en contra de los productos de exportación de bienes primarios de los países de la periferia y a favor de los productos manufacturados exportados por los países del Norte. Así mismo, producen efectos asimétricos de los crecimientos originados por cambios tecnológicos, cambios en las propensiones al ahorro, etc., de los países del centro y de la periferia. Crecimiento de la periferia origina decrecimiento en los términos de intercambio y posible decrecimiento en el ingreso por habitante de la periferia, mientras que crecimiento del centro genera incrementos del ingreso por habitante del centro sin que necesariamente incremente los términos de intercambio a favor de la periferia³⁸.

³⁸ Ob. Cit. Pág., 77.

Los efectos negativos sobre el crecimiento de los países en desarrollo debido al deterioro de los precios relativos de los productos primarios de exportación de la periferia, aunado al argumento de Prebisch el de la industria naciente, originó que los países de la periferia orientaran su proceso de crecimiento hacia al desarrollo del mercado interno y como derivado de ello las industrias nacientes requieran protección. Esta protección entre otros efectos generaba un incremento de la demanda interna la cual apoyaría a las condiciones del despegue económico postuladas por los clásicos del desarrollo³⁹.

2.3. Definiciones conceptuales

Se han tomado en consideración conceptos que intervienen en la explicación tanto de las dependientes e independientes.

a. Crisis económicas

Según la Gran enciclopedia de economía la crisis económica es la “Fase del ciclo económico en la que se pasa de las etapas de recuperación y prosperidad a las de recesión y depresión [...] La caída de la actividad económica que una crisis provoca puede ser debida a la caída de las tasas de ganancia o beneficio (Marx), al descenso en las inversiones (Juglar), a una acumulación de stocks excesiva (Kitchin), a un exceso de capacidad productiva (Kondratief), a una insuficiencia de la demanda para absorber la producción (Malthus y Keynes)”⁴⁰.

b. Exportaciones no Tradicionales

³⁹ Ob. Cit. Pág., 77.

⁴⁰ <http://www.economia48.com/spa/d/crisis-economica/crisis-economica.htm>

Según el glosario de términos del Banco Central de Reserva del Perú son “Productos de exportación que tienen cierto grado de transformación o aumento de su valor agregado, y que históricamente no se transaban con el exterior en montos significativos. Legalmente, son todos los productos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF”⁴¹.

c. Exportaciones Tradicionales

Según el glosario de términos del Banco Central de Reserva del Perú son “Productos de exportación que históricamente han constituido la mayor parte del valor de nuestras exportaciones. Generalmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales. Están definidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. Con excepción del gas natural que a pesar de no aparecer en dicha lista, se considera como un producto tradicional”⁴².

d. Crecimiento económico

Según el Banco Mundial el crecimiento económico representa el “Cambio cuantitativo o expansión de la economía de un país. Según los usos convencionales, el crecimiento económico se mide como el aumento porcentual del producto interno bruto (PIB) o el producto nacional bruto (PNB) en un año. Puede ocurrir de dos maneras: una economía puede crecer de manera "extensiva" utilizando más recursos (como el capital físico, humano o natural) o bien de manera "intensiva", usando la misma cantidad de recursos con mayor eficiencia (en forma

⁴¹ www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Glosario/Glosario-BCRP.pdf

⁴² Ob. Cit.

más productiva). Cuando el crecimiento económico se produce utilizando más mano de obra, no trae como resultado el aumento del ingreso por habitante; cuando se logra mediante un uso más productivo de todos los recursos, incluida la mano de obra, trae aparejado un incremento del ingreso por habitante y la mejora del nivel de vida, como promedio, de la población. El crecimiento económico intensivo es condición del desarrollo económico”⁴³.

e. Inversión Pública⁴⁴

Conjunto de erogaciones públicas que afectan la cuenta de capital y se materializan en la formación bruta de capital (fijo y existencias) y en las transferencias de capital a otros sectores. Erogaciones de las dependencias del sector central, organismos descentralizados y empresas de participación estatal destinadas a la construcción, ampliación, mantenimiento y conservación de obras públicas y en general a todos aquellos gastos destinados a aumentar, conservar y mejorar el patrimonio nacional.

f. Inversión extranjera directa

Según el Banco Mundial es la “Inversión extranjera que establece una participación prolongada en una empresa o un control efectivo de su gestión. Puede incluir la compra de acciones de una empresa en otro país, la reinversión de utilidades de una empresa de propiedad extranjera en el país donde ésta se encuentra ubicada y la concesión de préstamos de una empresa matriz a sus filiales extranjeras”. Así mismo,

⁴³ www.worldbank.org.

⁴⁴ www.definicion.org/inversion-publica

“El Fondo Monetario Internacional (FMI) considera inversión extranjera directa a la inversión que representa, como mínimo, el 10% de las acciones con derecho de voto de una empresa extranjera. Sin embargo, muchos países fijan un porcentaje superior, porque en muchos casos el 10% no es suficiente para tener el control efectivo de una compañía o para demostrar el interés de un inversionista en establecer una participación prolongada”⁴⁵.

g. Producto Bruto Interno

Según el glosario de términos del Banco Central de Reserva del Perú el PBI representa el “Valor total de la producción corriente de bienes y servicios finales dentro de un país durante un periodo de tiempo determinado. Incluye por lo tanto la producción generada por los nacionales y los extranjeros residentes en el país. En la contabilidad nacional se le define como el valor bruto de la producción libre de duplicaciones por lo que en su cálculo no se incluye las adquisiciones de bienes producidos en un período anterior (transferencias de activos) ni el valor de las materias primas y los bienes intermedios. Aunque es una de las medidas más utilizadas, tiene inconvenientes que es necesario tener en cuenta, por ejemplo el PBI no tiene en cuenta externalidades, si el aumento del PBI proviene de actividades genuinamente productivas o de consumo de recursos naturales, y hay actividades que aumentan y disminuyen el bienestar o la producción y que no son incluidas dentro del cálculo del PBI, como la economía informal o actividades realizadas

⁴⁵ <https://www.imf.org/external/spanish>

por fuera del mercado, como ciertos intercambios cooperativos o producción para el autoconsumo”⁴⁶.

h. Producto Bruto Interno Per cápita

Según el glosario de términos del Banco Central de Reserva del Perú el PBI per cápita representa la “Relación entre el producto bruto interno y la población de un país en un año determinado. Generalmente, se asocia con el grado de desarrollo relativo de un país. El Banco Mundial clasifica a los países de acuerdo al nivel del PBI per cápita”⁴⁷.

⁴⁶ www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Glosario/Glosario-BCRP.pdf

⁴⁷ Ob. Cit.

CAPITULO III

MARCO METODOLÓGICO

3.1. Tipo de investigación

Investigación Aplicada.

Según Sánchez Carlessi y Reyes Meza (1984), la Investigación aplicada es “Llamada también constructiva o utilitaria, se caracteriza por su interés en la aplicación de los conocimientos teóricos a determinada situación concreta y las consecuencias prácticas que de ella se deriven. La investigación aplicada busca conocer para hacer, para actuar, para construir, para modificar; le preocupa la aplicación inmediata sobre una realidad circunstancial antes que el desarrollo de un conocimiento de valor universal”⁴⁸.

La presente investigación se enmarca dentro de una investigación aplicada, pues a través de determinar el impacto que tuvo la crisis económica internacional en el crecimiento económico de la Región Huánuco se pretende tener un diagnóstico de cómo afectan los escenarios externos en la dinámica interna de la economía huanuqueña.

3.2. Nivel de investigación

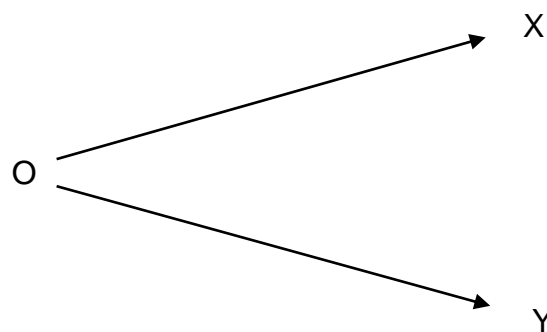
⁴⁸ Sánchez Carlessi y Reyes Meza. Metodología y diseños en la Investigación Científica. Lima. Pág. 12.

La investigación se realizará dentro del nivel descriptivo y explicativo, considerando el análisis de inducción y deducción de variables a considerar.

3.3. Diseño metodológico de investigación

La investigación será de tipo no experimental y adoptar un diseño longitudinal de tendencia, el cual consiste en recopilar datos secundarios sobre el impacto de la crisis económica internacional en el crecimiento económico en la región Huánuco desde el periodo 2008 - 2011 que nos permita analizar cambios a través del tiempo de las variables y sus relaciones.

El esquema de la investigación es la siguiente:



Y = Variable Dependiente: Crecimiento económico en la Región Huánuco.

X = Variable Independiente: Crisis económica internacional

3.4. Unidad de análisis

Está representado por el ámbito de la Región Huánuco.

3.5. Definición operativa del Instrumentos de recolección de datos.

3.5.1. Técnica de Recolección de Datos

FUENTE	TÉCNICAS	INSTRUMENTOS
FUENTES SECUNDARIAS		
Instituto Nacional de Estadística e Informática	- Análisis documental	- Ficha de registro
Banco Central de Reserva del Perú	- Análisis documental	- Ficha de registro
Ministerio de Economía y finanzas	- Análisis documental	- Ficha de registro
Fondo Monetario Internacional	- Análisis documental	- Ficha de registro
Banco Mundial	- Análisis documental	- Ficha de registro

3.6. Técnicas de recojo de datos.

3.6.1. TECNICA DE RECOJO DE DATOS

- **Análisis documental.**- La aplicación de esta técnica consistirá en acumular, analizar y resumir, en forma muy selectiva, un conjunto de textos, artículos de revistas, estudios de entidades internacionales, gobierno central y regional y otros documentos sobre el tema de investigación. Los instrumentos utilizados en este trabajo de investigación serán las fichas bibliográficas y hemerograficas, resúmenes, fotocopias, recortes de revistas y periódicos, etc.

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS E INTERPRETACION DE LOS RESULTADOS

4.1. Estructura productiva de la Región Huánuco

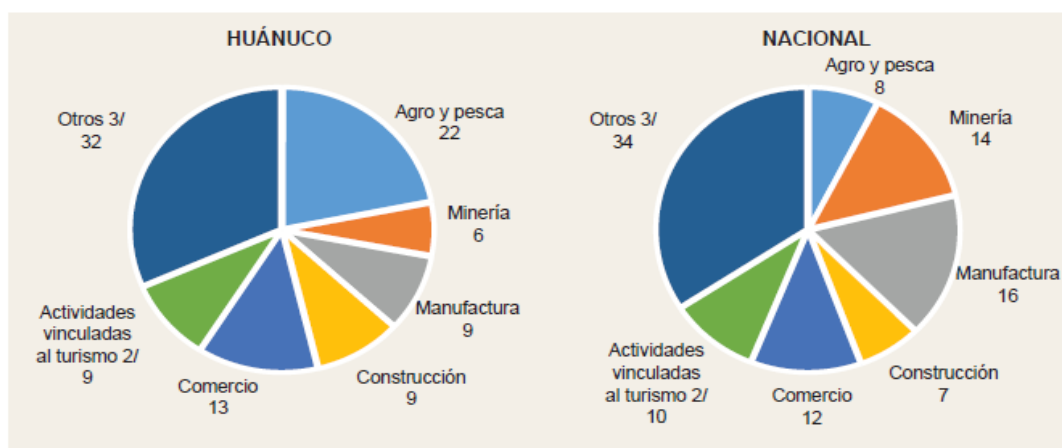
Según datos del valor agregado bruto regional (VAB) publicados por el INEI se aprecia que entre los años 2007 y 2014⁴⁹ la agricultura es la principal actividad generadora de riqueza en la región Huánuco, representando el 22% del valor agregado bruto en el periodo indicado; asimismo, ésta es la actividad que concentra el mayor porcentaje de la PEA de esta región (una de cada dos personas según datos del 2014). En orden de importancia sigue la actividad comercial, que para el año 2011 se pronosticaba que dinamizaría el comercio con la anunciada apertura de la cadena Real Plaza y Open Plaza; la manufactura vinculada al procesamiento de alimentos y bebidas y del recuso maderero el cual representa el 9% del valor agregado bruto regional.

Así mismo, se observa la presencia de las actividades vinculadas al turismo (transporte y alojamiento y hoteles) y construcción debido al desarrollo inmobiliario y de obras públicas que se ha dado en los últimos

⁴⁹ La información corresponde a la estructura productiva medida con el año base 2007 y para el periodo 2007- 2014. No se cuenta por el momento con información para los años previos.

años en la región. No obstante, la actividad en general presenta bajos niveles de productividad, siendo el agro la actividad de menor productividad dentro de la región⁵⁰.

GRÁFICO 01
ESTRUCTURA DE LA PRODUCCIÓN 1/
(EN PORCENTAJE DEL VAB)



1/ Promedio 2007-2014

2/ Considera transportes, restaurantes y hoteles

3/ Comprende electricidad y agua, servicios gubernamentales y otros servicios

Fuente: INEI

La actividad minera y de hidrocarburos tiene un bajo peso en la contribución a la generación de riqueza en la región Huánuco; su participación es de 6% y contrasta con el 14% que se registra como promedio nacional. La Minera Raura es la única compañía relevante de extracción minera que extrae plomo, plata, zinc y en menor medida cobre y una de explotación de hidrocarburos.

La manufactura se concentra principalmente en el procesamiento del café y el cacao, dos de las materias primas que más se cultivan en la zona selva de la región Huánuco, así como a pequeños

⁵⁰ BCRP. Informe Económico y Social de la región Huánuco. Noviembre 2015. Pág., 97.

emprendimientos vinculados al procesamiento de la madera, proveniente también del área de selva. No obstante, su crecimiento entre el 2007 y 2014 ha estado significativamente por debajo del promedio regional con lo cual su participación relativa se ha reducido de 10.3 a 7.4%.

El comercio ha venido mostrando una participación creciente, destacando la transición a un patrón moderno de consumo gracias a la apertura de grandes almacenes y centros comerciales en la región, todo ello impulsado también por un importante flujo migratorio de trabajadores mineros jubilados de Cerro de Pasco, que buscan asentarse en la ciudad de Huánuco atraídos por su favorable clima.

Los servicios han mostrado un interesante dinamismo desde el año 2007, vinculados con el mayor crecimiento urbano y desarrollo de negocios en la zona urbana de la ciudad de Huánuco. Con ello se ha registrado un importante aumento en la actividad de restaurantes, hoteles y transportes.

4.2. Principales actividades productivas en la región Huánuco

4.2.1. Producción agropecuaria en la región Huánuco

4.2.1.1. Producción agropecuaria periodo 2006 a 2007

Según el **cuadro N° 01**, La producción agropecuaria creció 36.2% respecto a enero de 2006, debido al desempeño positivo de los sub sectores agrícola (45.5%) y pecuario (1.5%).

El crecimiento en la producción agrícola se explica por el incremento de cosechas, por causas climáticas las lluvias aplazaron las cosechas de diciembre, ejecutándose recién en enero.

CUADRO N° 01
VALOR BRUTO DE PRODUCCIÓN AGROPECUARIO
(Variación real 1/)

	Enero	
	2006	2007
Subsector Agrícola	16	45.5
Subsector Pecuario	4.2	1.5
Sector agropecuario	13.3	36.2

1/ Respecto al mismo mes o período del año anterior, a precios de 1994
 FUENTE: Dirección Regional de Agricultura Huánuco
 ELABORACIÓN: BCRP, Sede Regional Huancayo.

4.2.1.2. Producción agropecuaria periodo 2007 a 2008

Según el **cuadro N° 02**, La producción agropecuaria no registró crecimiento respecto a enero de 2007. El resultado positivo del subsector agrícola (0.4%), fue contrarrestado por la caída del pecuario (-1.4%).

El ligero crecimiento en la producción agrícola se explica por el incremento de cosechas, ya que por causa de las lluvias se aplazaron las mismas en diciembre pasado, ejecutándose recién en enero.

CUADRO N° 02
VALOR BRUTO DE PRODUCCIÓN AGROPECUARIO
(Variación real 1/)

	Enero	
	2007	2008
Subsector Agrícola	46.9	0.4
Subsector Pecuario	1.2	-1.4
Sector agropecuario	33.1	0.0

1/ Respecto al mismo mes o período del año anterior, a precios de 1994
 FUENTE: Dirección Regional de Agricultura Huánuco
 ELABORACIÓN: BCRP, Sede Regional Huancayo.

4.2.1.3. Producción agropecuaria periodo 2008 a 2009

Según el **cuadro N° 03**, El VBP del sector agropecuario fue inferior en 4.4% respecto a enero 2008, debido al resultado negativo en el subsector agrícola (5.9%), no obstante el ligero incremento del subsector

pecuario (0.5%). En el agrícola, se asoció a los resultados negativos en papa blanca (19.2%), maíz amarillo duro (27.8 %) y yuca (22.4 %).

En el pecuario, al comportamiento positivo de leche de vacuno (16.4%) y carne de vacuno (3.6 %).

CUADRO Nº 03
VALOR BRUTO DE PRODUCCIÓN AGROPECUARIO
(Variación real 1/)

	Enero	
	2008	2009
Subsector Agrícola	0.8	-5.9
Subsector Pecuario	-3.3	0.5
Sector agropecuario	-0.1	-4.4

1/ Respecto al mismo mes o período del año anterior, a precios de 1994
FUENTE: Dirección Regional de Agricultura Huánuco
ELABORACIÓN: BCRP, Sede Regional Huancayo.

4.2.1.4. Producción agropecuaria periodo 2009 a 2010

Según el **cuadro N° 04**, La actividad agropecuaria durante el primer mes de 2010 creció 11.9 %, explicado por el desempeño favorable de los sub sectores agrícola (16.5%) y pecuario (5.4 %), que se sustentaron por los incrementos en papa blanca y amarilla, maíz amarillo duro, yuca, plátano y pasto braquearia en el caso agrícola; y por leche y carnes de vacuno, ave y caprino, en el pecuario.

CUADRO Nº 04
VALOR BRUTO DE PRODUCCIÓN AGROPECUARIO
(Variación real 1/)

	Enero	
	2009	2010
Subsector Agrícola	-7.5	16.5
Subsector Pecuario	-7.9	5.4
Sector agropecuario	-8.0	11.9

1/ Respecto al mismo mes o período del año anterior, a precios de 1994
FUENTE: Dirección Regional de Agricultura Huánuco
ELABORACIÓN: BCRP, Sede Regional Huancayo.

4.2.1.5. Producción agropecuaria periodo 2010 a 2011

Según el **cuadro N° 05**, La actividad agropecuaria se incrementó 0.9% en el mes de enero del 2011, sustentado en el resultado favorable del sub sector agrícola (1.8%), por los aumentos en papa blanca, maíz amarillo duro, arroz, plátano, piña, frejol y pastos alfalfa, nudillo y rye grass; contrarrestado parcialmente por la reducción de la parte pecuaria (-2.7%), ante los menores resultados en carnes de vacuno y porcino, además de leche, entre los principales.

CUADRO N° 05
VALOR BRUTO DE PRODUCCIÓN AGROPECUARIO
(Variación real 1/)

	Enero	
	2010	2011
Subsector Agrícola	14.3	1.8
Subsector Pecuario	-2.8	-2.7
Sector agropecuario	10.4	0.9

1/ Respecto al mismo mes o período del año anterior, a precios de 1994
FUENTE: Dirección Regional de Agricultura Huánuco
ELABORACIÓN: BCRP, Sede Regional Huancayo.

4.2.2. Producción minera en la región Huánuco

4.2.2.1. Producción minera periodo 2006 a 2007

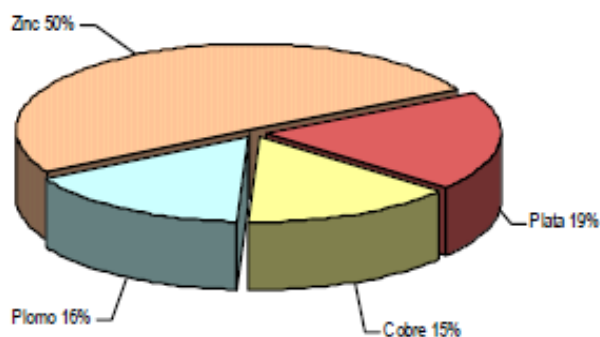
Según el **cuadro N° 06**, a enero del 2007, el VBP minero creció 14,2% respecto a enero de 2006, sustentado en la mayor producción de zinc (23.5%) y cobre (52.8%); no obstante que disminuyera la producción de plomo (4.9%) y plata (7.1%).

CUADRO N° 06
PRODUCCIÓN MINERA METÁLICA
(CONTENIDO FINO)

	ENERO		
	2006	2007	var %
Cobre (TMF)	214	327	52.8
Plomo (TMF)	1233	1172	-4.9
Zinc (TMF)	1625	2007	23.5
Plata (Kg. f)	4967	4608	-7.1
Total1/			14.2

1/ Variación en términos reales, a precios de 1994.
FUENTE: DGM/DPM/ Estadística Minera.

**GRÁFICO N° 02
PARTICIPACIÓN EN EL VBP MINERO
(ENERO 2007)**



ELABORACIÓN: BCRP Sede Regional Huancayo.
Departamento de Estudios Económicos

Según el **grafico N° 02**, en cuanto a la composición del VBP a enero del 2007, el 50% correspondió a la producción de zinc, el 19% plata y el 15% restante a cobre.

4.2.2.2. Producción minera periodo 2007 a 2008

Según el **cuadro N° 07**, el VBP minero disminuyó a -5,8% respecto a enero de 2007, asociado a la menor producción de cobre (27.8%), plomo (7.4%) y plata (2.8%), mientras que la producción de zinc no registró variación (0.0%).

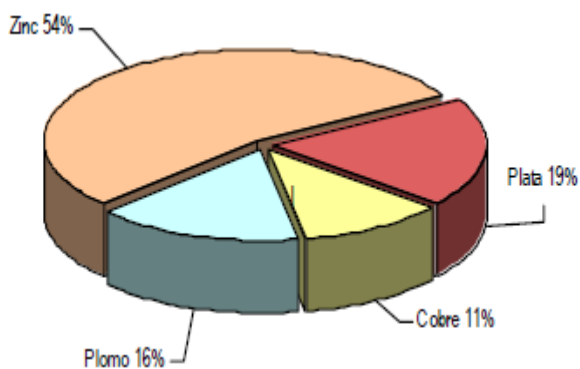
**CUADRO N° 07
PRODUCCIÓN MINERA METÁLICA
(CONTENIDO FINO)**

	ENERO		
	2007	2008	var %
Cobre (TMF)	327	236	-27.8
Plomo (TMF)	1172	1085	-7.4
Zinc (TMF)	2007	2007	0
Plata (Kg. f)	4608	4477	-2.8
Var. % del VBP Total1/			-5.8

1/ Variación en términos reales, a precios de 1994.

FUENTE: DGM/DPM/ Estadística Minera.
 ELABORACIÓN: BCRP Sucursal Huancayo. Departamento de Estudios Económicos

**GRÁFICO N° 03
 PARTICIPACIÓN EN EL VBP MINERO
 (ENERO 2008)**



ELABORACIÓN: BCRP Sede Regional Huancayo.
 Departamento de Estudios Económicos

Según el **grafico N° 03**, en cuanto a la composición del VBP a enero del 2008, el 54% correspondió a la producción de zinc, el 19% a plata, el 16% al plomo y el 11% restante al cobre.

4.2.2.3. Situación de la producción minera periodo 2008 a 2009

Según el **cuadro N° 08**, La producción minera disminuyó a -29.6% respecto a enero de 2008, por los resultados negativos en la extracción de plata (-34.3%), zinc (-32.3%), plomo (-15.1%) y cobre (-28.6%).

**CUADRO N° 08
 PRODUCCIÓN MINERA METÁLICA
 (CONTENIDO FINO)⁵¹**

	ENERO		
	2008	2009	var %
Cobre (TMF)	236	169	-28.6
Plomo (TMF)	1085	921	-15.1
Zinc (TMF)	2007	1359	-32.3
Plata (Kg. f)	4477	2940	-34.3
Var. % del VBP Total1/			-29.6

1/ Variación en términos reales, a precios de 1994.

FUENTE: DGM/DPM/ Estadística Minera.

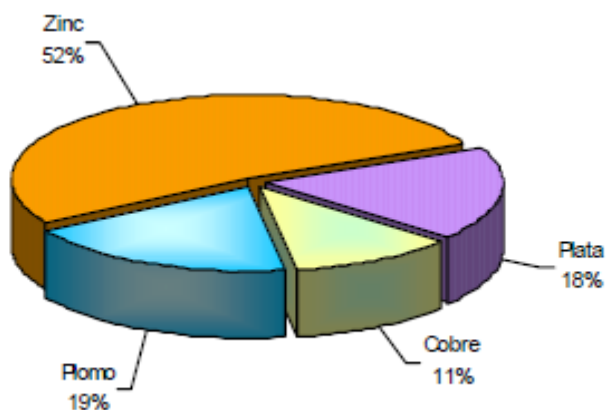
ELABORACIÓN: BCRP Sucursal Huancayo. Departamento de Estudios Económicos

⁵¹ <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Sucursales/Huancayo/2009/Sintesis-Huanuco-01-2009.pdf>

Según el **grafico N° 04**, El zinc y el plomo tuvieron la mayor participación en el total producido con 52.0 y 19.0%, respectivamente.

La disminución de la extracción del cobre, plomo, plata y zinc tiene que ver directamente con la caída del precio internacional de los minerales como efecto de la crisis económica internacional que afecto a países demandantes de minerales como China, Estados Unidos y Europa. Así mismo, cabe mencionar que las exportaciones de Zinc y Plomo producidas por la compañía minera Raura, fueron dirigidas en un 81% al mercado Chino.

GRÁFICO N° 04
PARTICIPACIÓN EN EL VBP MINERO
(ENERO –ENERO 2009)



ELABORACIÓN: BCRP Sede Regional Huancayo.
Departamento de Estudios Económicos

Como se aprecia, la explotación del Zinc representa el 52% del Valor Bruto de la Producción Minera en Huánuco, debido a las operaciones de explotación minera por parte de la Compañía Minera Raura S.A. en el Distrito de San Miguel de Cauri, Provincia de Lauricocha y de BERMING S.A.C. en el Distrito de San Rafael, Provincia de Ambo.

4.2.2.4. Situación de la producción minera periodo 2009 a 2010

Según el **cuadro N° 09**, la producción de polimetálicos creció en enero del 2010 a 55.5%, ante la mayor producción de todos los minerales, siendo mayores en zinc (62.7%), plomo (38.6%) y plata (49.6%). Actualmente, en la región Huánuco sólo opera la Compañía Minera Raura S.A. a través de su unidad Acumulación Raura.

En el contexto nacional, durante el mes el mayor aporte departamental recayó en plomo, participando con el 5.5% de la producción nacional, la misma que alcanzó 23.2 mil toneladas en el mes, menor en 14.5%.

**CUADRO N° 09
PRODUCCIÓN MINERA METÁLICA
(CONTENIDO FINO)**

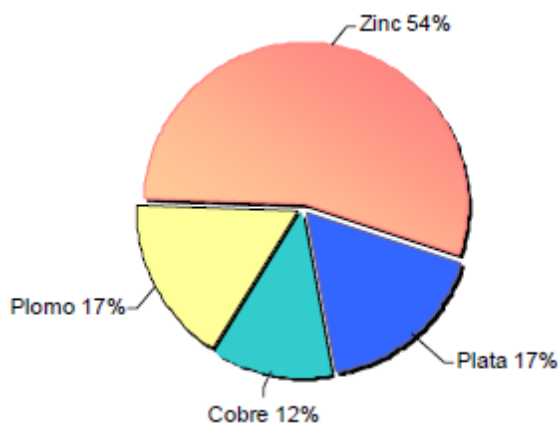
	ENERO		
	2009	2010	var %
Cobre (TMF)	169	269	59.9
Plomo (TMF)	921	1277	38.6
Zinc (TMF)	1359	2211	62.7
Plata (Kg. f)	2940	4397	49.6
Total1/			55.5

1/ Variación en términos reales, a precios de 1994.

FUENTE: DGM/DPM/ Estadística Minera.

ELABORACIÓN: BCRP Sucursal Huancayo.

**GRÁFICO N° 05
PARTICIPACIÓN EN EL VBP MINERO
(ENERO –ENERO 2010)**



Elaboración: BCRP, Sucursal Huancayo.

Según el **grafico N° 05**, la producción de zinc representó en enero del 2010 el 54% del total de participación del VBP, seguido de plomo (17%), plata (17%) y cobre (12%).

4.2.2.5. Situación de la producción minera periodo 2010 a 2011

Según el **cuadro N° 10**, la producción al mes de enero del 2011, la minería metálica se redujo en -20.3%, como efecto de la menor producción de todos los minerales, destacando por su significancia la de zinc (-8.5%), plata (-31.6%) y cobre (-7.2%).

En la región Huánuco, opera la Compañía Minera Raura S.A., con su unidad Acumulación Raura, y en menor escala la empresa Bergmin S.A.C., a través de su unidad Revolución 3 de Octubre.

**CUADRO N° 10
PRODUCCIÓN MINERA METÁLICA
(CONTENIDO FINO)**

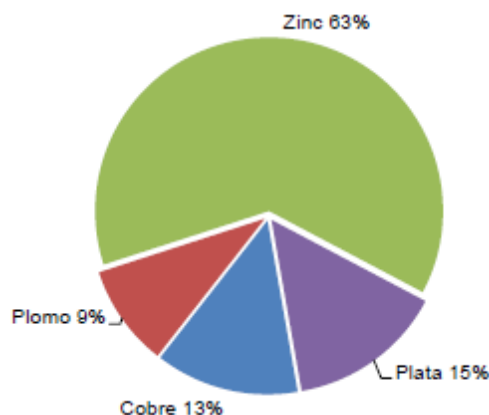
	ENERO		
	2010	2011	var %
Cobre (TMF)	276	256	-7.2
Plomo (TMF)	1353	600	-55.7
Zinc (TMF)	2326	2129	-8.5
Plata (Kg. f)	4458	3051	-31.6
Total1/			-20.3

1/ Variación en términos reales, a precios de 1994.

FUENTE: DGM/DPM/ Estadística Minera.

ELABORACIÓN: BCRP Sucursal Huancayo.

GRÁFICO N° 06
PARTICIPACIÓN EN EL VBP MINERO
(ENERO –ENERO 2011)



Elaboración: BCRP, Sucursal Huancayo.

Según el **grafico N° 05**, en enero del 2011, en términos de VBP de la minería metálica departamental, la producción de zinc representó el 63% del total, seguido de plata (15%), cobre (13%) y plomo (9%).

4.3. Evolución del PBI sectorial en la región Huánuco

Según fuentes del INEI (2016), el Valor Agregado Bruto o PBI de la Región Huánuco durante el periodo 2007 a 2011 presenta una evolución variable, con altibajos, lo cual tiene relación directa con el comportamiento de la economía internacional. La actividad económica que depende del sector externo es la producción de petróleo, gas y minerales que tuvo un crecimiento negativo durante el 2009, lo cual guarda también relación directa con la caída de los precios internacionales de las materias primas como el zinc y plomo⁵².

⁵² El Yacimiento minero de Raura ubicado en la Provincia de Lauricocha extrae estos minerales.

Cuadro N° 11

Huánuco: Valor agregado bruto⁵³
Por años según actividades económicas
Valores a precios constantes 2007
(Miles de nuevos soles)

Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	736,288	767,285	759,510	716,685	759,137	791,356
Pesca y Acuicultura	241	134	177	357	301	438
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	251,053	269,936	234,735	308,606	271,396	283,239
Manufactura	328,469	344,940	336,455	358,907	375,378	381,416
Electricidad, Gas y Agua	22,737	24,723	24,817	26,254	29,065	30,369
Construcción	177,147	269,670	283,138	305,495	339,386	504,140
Comercio	395,475	428,996	422,489	478,395	510,668	566,133
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	210,537	220,006	216,809	243,599	271,112	295,534
Alojamiento y Restaurantes	87,036	95,428	96,702	103,262	112,683	123,164
Telecom. y otros Serv. de Información	65,088	79,008	88,236	100,677	115,596	134,042
Administración Pública y Defensa	273,966	293,340	332,765	366,204	388,350	421,745
Otros servicios	652,824	670,666	703,965	730,641	782,517	848,734
Valor Agregado Bruto	3,200,861	3,464,132	3,499,798	3,739,082	3,955,589	4,380,310

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
Con información disponible al 15 de agosto de 2016

Según **cuadro N° 11**, el PBI o VAP en miles de nuevos soles del año 2008 fue de S/. 3, 464,132 y el año 2009 se estanca la recaudación a S/. 3, 499,798 derivado principalmente por la caída de los precios internacionales del petróleo, gas y minerales. En cuanto a la actividad agrícola vemos que el Valor Agregado Bruto en el 2008 tuvo un valor de S/. 767,285 y al año 2009 experimento un descenso de S/. 759,510; la extracción de minerales e hidrocarburos tuvo un descenso el 2009 (S/. 234,735) en comparación con el 2008 (S/. 269,936); la actividad manufacturera que tuvo una caída el 2009 de (S/. 3, 36,455) en comparación del 2008 (S/. 344,940); la actividad comercial el 2008 tuvo un monto de S/. 498,996 y el 2009 S/. 422,489.

⁵³ El VAB se define como el Producto Bruto Interno menos los impuestos a la producción y derechos a la importación.

Cuadro N° 12

**Huánuco: Valor agregado bruto
Por años según actividades económicas
Valores a precios constantes 2007
(Estructura porcentual)**

Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	23.0	22.1	21.7	19.2	19.2	18.1
Pesca y Acuicultura	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	7.8	7.8	6.7	8.3	6.9	6.5
Manufactura	10.3	10.0	9.6	9.6	9.5	8.7
Electricidad, Gas y Agua	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7
Construcción	5.5	7.8	8.1	8.2	8.6	11.5
Comercio	12.4	12.4	12.1	12.8	12.9	12.9
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	6.6	6.4	6.2	6.5	6.9	6.7
Alojamiento y Restaurantes	2.7	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8
Telecom. y otros Serv. de Información	2.0	2.3	2.5	2.7	2.9	3.1
Administración Pública y Defensa	8.6	8.5	9.5	9.8	9.8	9.6
Otros servicios	20.4	19.4	20.1	19.5	19.8	19.4
Valor Agregado Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

**Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
Con información disponible al 15 de agosto de 2016**

En el **cuadro N° 12**, se observa que la actividad agrícola presento una estructura porcentual en el 2008 de 22.1% y en el 2009 descendió a 21.7%; la actividad extractiva de petróleo, gas y minerales tuvo una estructura porcentual en el 2008 de 7.8% y en el 2009 descendió a 6.7%; la actividad manufacturera presento su estructura porcentual de 10.0% y el 2009 descendió a 9.6%; la actividad comercial el 2008 tuvo una estructura porcentual de 12.4% y el 2009 descendió a 12.1%.

Cuadro N° 13

Huánuco: Valor agregado bruto
Por años según actividades económicas
Valores a precios constantes 2007
(Variación porcentual del índice de volumen físico)

Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	...	4.2	-1.0	-5.6	5.9	4.2
Pesca y Acuicultura	...	-44.4	32.1	101.7	-15.7	45.5
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	...	7.5	-13.0	31.5	-12.1	4.4
Manufactura	...	5.0	-2.5	6.7	4.6	1.6
Electricidad, Gas y Agua	...	8.7	0.4	5.8	10.7	4.5
Construcción	...	52.2	5.0	7.9	11.1	48.5
Comercio	...	8.5	-1.5	13.2	6.7	10.9
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	...	4.5	-1.5	12.4	11.3	9.0
Alojamiento y Restaurantes	...	9.6	1.3	6.8	9.1	9.3
Telecom. y otros Serv. de Información	...	21.4	11.7	14.1	14.8	16.0
Administración Pública y Defensa	...	7.1	13.4	10.0	6.0	8.6
Otros servicios	...	2.7	5.0	3.8	7.1	8.5
Valor Agregado Bruto	...	8.2	1.0	6.8	5.8	10.7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
 Con información disponible al 15 de agosto de 2016

Según el **cuadro N° 13**, se observa que la actividad agrícola presentó una variación porcentual del índice de volumen físico el 2008 de 4.2% y el 2009 de -1.0%; la actividad extractiva de petróleo, gas y minerales tuvo una variación porcentual del índice de volumen físico el 2008 de 7.5% y el 2009 descendió a tasas negativas de -13.0%; la actividad manufacturera presentó el índice de volumen físico el 2008 de 5.0% y el 2009 descendió a -2.5%; la actividad comercial presentó un índice de volumen físico el 2008 de 8.5% y el 2009 descendió a -1.5%.

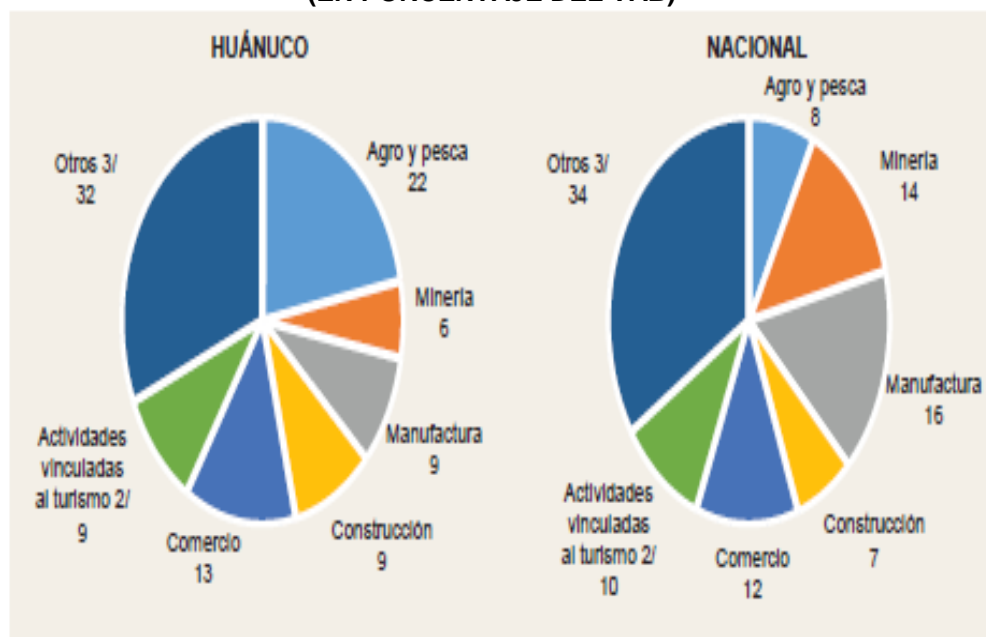
En síntesis vemos que el valor agregado bruto del índice de volumen físico del 2008 es de 8.2% y el 2009 es de 1.0%, lo cual indica que el VAP o PBI de la Región Huánuco descendió medido en términos porcentuales debido al impacto de la crisis económica internacional, siendo afectado principalmente la actividad minera.

4.4. Comportamiento de la actividad minera en la región Huánuco

La demanda internacional (China, India Estados Unidos, etc.) por minerales como cobre, plata, zinc, etc., elevó el precio de los minerales durante los años 2004 a 2012, donde muchos economistas catalogaron a esta época del “boom de los minerales” debido a la importancia que cobró la actividad minera en nuestro país y Huánuco.

En la región Huánuco opera sólo una empresa de la mediana minería como es la Compañía Minera Raura S.A., que opera en el distrito de San Miguel de Cauri (provincia de Lauricocha), donde realiza la extracción de zinc, plomo, plata y en menor extensión de concentrados de cobre. También se cuenta con la presencia de pequeños productores como Geobar S.A., dedicado al rubro de extracción de minerales no ferrosos.

GRAFICO N 09
ESTRUCTURA DE LA PRODUCCIÓN 1/
(EN PORCENTAJE DEL VAB)



1/ Promedio 2007-2014

2/ Considera transportes, restaurantes y hoteles

3/ Comprende electricidad y agua, servicios gubernamentales y otros servicios

Fuente: INEI.

En el **Gráfico N° 09**, se observa que la actividad minera y de hidrocarburos tiene un bajo peso en la contribución a la generación de riqueza en la región Huánuco; su participación de sólo 6% y contrasta con el 14% que se registra como promedio nacional.

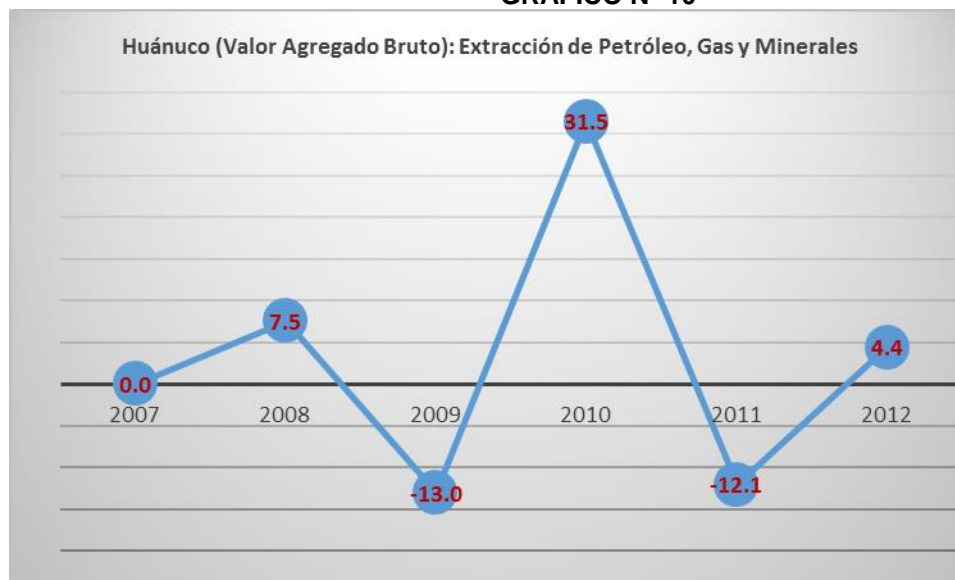
Cuadro N° 14

Huánuco: Valor agregado bruto
Por años según actividades económicas
Valores a precios constantes 2007
(Variación porcentual del índice de volumen físico)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	...	4.2	-1.0	-5.6	5.9	4.2
Pesca y Acuicultura	...	-44.4	32.1	101.7	-15.7	45.5
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	...	7.5	-13.0	31.5	-12.1	4.4
Manufactura	...	5.0	-2.5	6.7	4.6	1.6
Electricidad, Gas y Agua	...	8.7	0.4	5.8	10.7	4.5
Construcción	...	52.2	5.0	7.9	11.1	48.5
Comercio	...	8.5	-1.5	13.2	6.7	10.9
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	...	4.5	-1.5	12.4	11.3	9.0
Alojamiento y Restaurantes	...	9.6	1.3	6.8	9.1	9.3
Telecom. y otros Serv. de Información	...	21.4	11.7	14.1	14.8	16.0
Administración Pública y Defensa	...	7.1	13.4	10.0	6.0	8.6
Otros servicios	...	2.7	5.0	3.8	7.1	8.5
Valor Agregado Bruto	...	8.2	1.0	6.8	5.8	10.7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
 Con información disponible al 15 de agosto de 2016

GRÁFICO N° 10



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
 Elaboración propia

Según el **grafico N° 10**, se observa que la actividad extractiva de petróleo, gas y minerales tuvo una caída a tasas negativas en cuanto a volumen físico durante el 2009 (-13.0), lo cual significa que el volumen producido se redujo drásticamente en comparación al 2008 (7.5%). La

crisis internacional del 2008 y 2009 impacto negativamente en la producción de minerales principalmente.

4.5. Crisis económica internacional

4.5.1. Origen de la crisis económica internacional 2008 - 2009

La actual crisis económica que afecta a los países avanzados tiene como antecedente inmediato el colapso de la “burbuja inmobiliaria” en los Estados Unidos, ocurrido en el 2006. A este fenómeno le continuó la crisis de las “hipotecas subprime” en octubre del 2007, expresado en el mismo país. Esta crisis de las “hipotecas subprime” se expresó en el hecho de que, los bancos norteamericanos proporcionaban créditos de alto riesgo a empresas y personas con riesgo de no pago de los préstamos. “Siguiendo el curso de estos acontecimientos, vemos que la presente crisis económica tal como lo venían señalando muchos analistas se manifestó en toda su performance a inicios del 2008, sintiéndose su fase más aguda en setiembre de ese mismo año, con la caída de Lehman Brothers (el cuarto banco de inversión de Estados Unidos), debido a la gran cantidad de hipotecas subprime (de alto riesgo) que tenía en su cartera; pues ahí colapsó del sistema financiero norteamericano, representado en la figura de Wall Street, lo cual trajo su inmediato contagio a las bolsas europeas y asiáticas. Habiendo señalado la forma como se generó la crisis en el mercado financiero norteamericano y el modo como desembocó en una crisis económica internacional, sostenemos que la crisis financiera es solo una de las formas en que se manifiesta la crisis económica de superproducción. Pero una vez generada la crisis financiera en su

forma de suspensión de créditos, contribuye a profundizar la crisis económica a niveles que asfixia a falta de liquidez, principalmente a las grandes empresas e industrias que se encuentran unidos por miles de vínculos con el capital financiero”⁵⁴. Ahora, para conocer la dinámica que sigue una crisis económica, veamos lo siguiente: “Como el crédito está concentrado en los bancos, la insolvencia de los deudores de un banco provoca la insolvencia de los bancos mismos. Las quiebras se multiplican. Los depositantes para salvar sus depósitos, se apresuran a retirarlas del banco. Crece la demanda del capital prestado en tanto que disminuye su oferta, y por esa causa la tasa de interés aumenta fuertemente [...] del dominio del crédito, la crisis alcanza rápidamente al comercio. Como los capitalistas (industriales y comerciales) necesitan fondos, bajan los precios de sus mercancías, con el objeto de deshacerse de ellas, se agrava la competencia provocándose una baja más acentuada de los precios, y aunque la baja de estos sea desigual en las diferentes ramas, adquiere un carácter general y se produce de una manera súbita [...] por fin estalla la crisis en el dominio de la producción. A consecuencia de las quiebras, de la baja de precios, de las existencias acumuladas y de la disminución de los pedidos, la producción comienza a disminuir. Las fábricas cierran y las que continúan trabajando reducen su producción. Los obreros son despedidos en masa. Los capitalistas disminuyen los salarios”⁵⁵.

⁵⁴ Raymundo Rojas Efraín y Tarazona Tucto Juan Jua. Aspectos de la teoría económica marxista y su contribución en la explicación de la actual crisis del capitalismo internacional, periodo 2007 - 2009.

⁵⁵ **SEGAL, Luis.** Principios de economía política. Editorial “EL ALBA”. Pág. 287 - 288.

4.5.2. Comportamiento de la crisis económica internacional en países avanzados 2008 a 2011

Según el Fondo Monetario internacional las principales economías avanzadas están representados por Estados Unidos, países de zona del Euro (Alemania, Francia, Italia y España), Japón, Reino Unido y Canadá. Estas economías se caracterizan principalmente por tener un alto nivel de producto interno bruto (PIB) per cápita, alto nivel de industrialización y gran desarrollo de infraestructura.

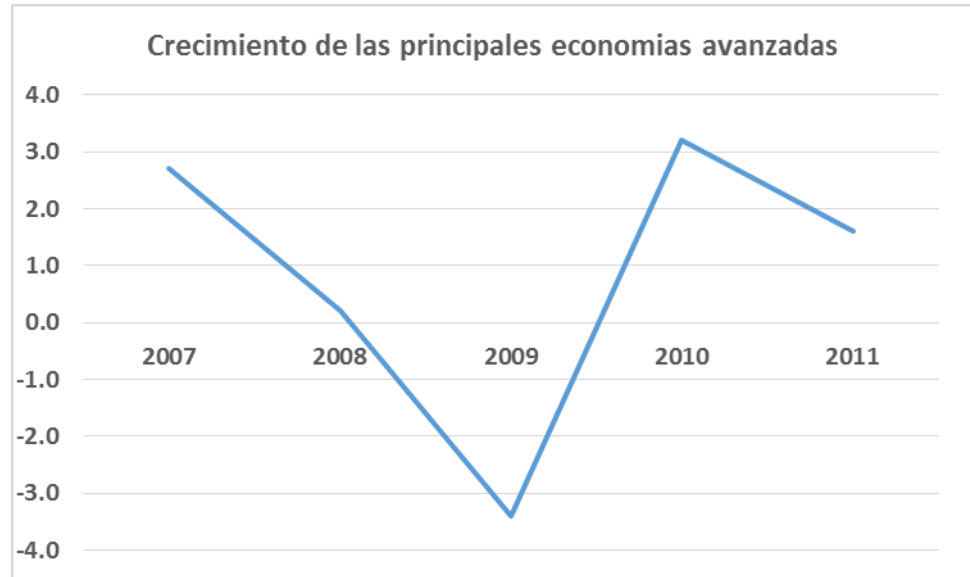
Durante la crisis económica internacional del 2008 y 2009 los presidentes y primeros ministros de las grandes potencias económicas coincidieron en afirmar que la crisis del 2008 era similar o peor que la crisis del año 1930, por lo que exigían sólo reformas a las instituciones financieras que fomentaron la explosión de la crisis mundial, sin observar que la crisis más que financiera era económica que tendría consecuencias devastadoras para la economía real.

**CUADRO N° 15
CRECIMIENTO DE LAS PRINCIPALES ECONOMÍAS AVANZADAS
(VARIACIONES PORCENTUALES ANUALES)**

Periodo	Interanual				
	2007	2008	2009	2010	2011
Economías avanzadas	2.7	0.2	-3.4	3.2	1.6
1. Estados Unidos	2.1	0.0	-2.6	3.0	1.8
2. Zona del Euro	2.7	0.5	-4.1	1.9	1.6
Alemania	2.5	1.0	-4.7	3.6	3.0
Francia	2.3	0.1	-2.5	1.4	1.6
Italia	1.6	-1.3	-5.0	1.5	0.4
España	3.6	0.9	-3.7	-0.1	0.7
3. Japon	2.3	-1.2	-6.3	4.4	-0.9
4. Reino Unido	2.6	-0.1	-4.9	2.1	0.9
5. Canada	2.5	0.5	-2.5	3.2	2.3

Fuente: Fondo Monetario Internacional
Elaboración Propia

GRAFICO N° 11



Fuente: Fondo Monetario Internacional
Fuente: Elaboración propia

En el **Grafico N° 11**, se observa que las principales economías avanzadas tuvieron un comportamiento inestable y con crecimiento a la baja durante el 2008 (0.2%) y con tasa negativa el año 2009 (-3.4%), lo cual demuestra la contundencia de la crisis económica en los países capitalistas avanzados.

a. Impacto de la crisis económica en Estados Unidos

Estados Unidos representa y simboliza el modelo capitalista altamente desarrollado a nivel global. Sin embargo, durante los periodos de crisis económica revela su fragilidad e impotencia para superar por si solo dichas crisis; lo vimos en los años 1930 durante la “Gran depresión”, y ahora en la crisis “inmobiliaria” del 2008.

La crisis económica del 2008 permite ver como a partir del año 2001 la economía norteamericana comienza a mostrar síntomas de una grave

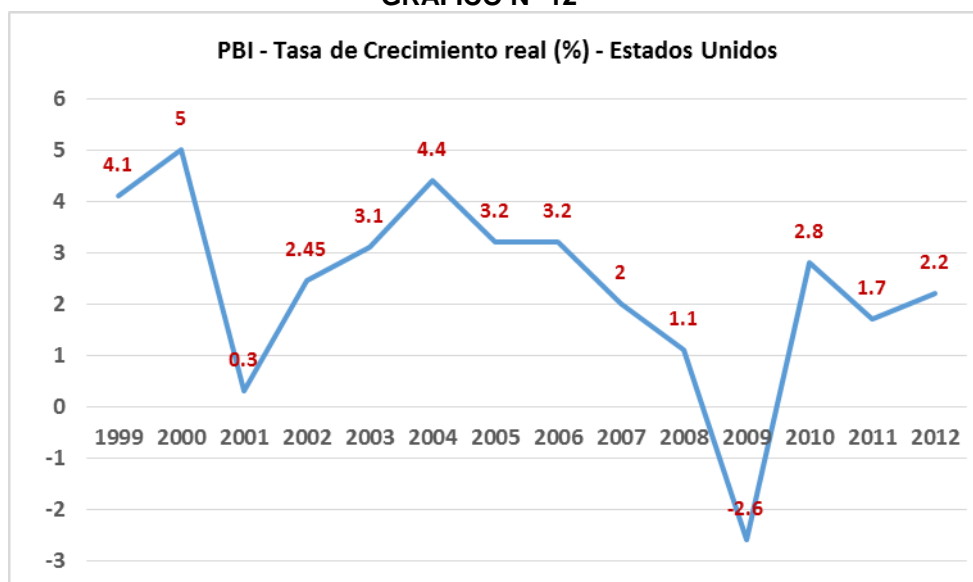
desaceleración en términos de crecimiento del PBI, llegando a tasas de 0.3%.

CUADRO N° 16
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Estados Unidos	4.1	5	0.3	2.45	3.1	4.4	3.2	3.2	2	1.1	-2.6	2.8	1.7	2.2

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 12



Elaboración Propia

Según el **Grafico N° 12**, durante los años 2008 y 2009 la economía norteamericana ingresa a un serio revés llegando a tasa de crecimiento negativo durante el 2009 como es de 2.6%.

b. Impacto de la crisis económica en el Reino Unido

Reino Unido es la segunda economía más importante de la Unión Europea y la quinta más grande del mundo. Refiriéndose a la crisis económica del 2008 el Ministro de Finanzas Alistair Darling sostuvo que son “los peores en 60 años y van a ser más profundos y duraderos de lo que la gente pensaba”⁵⁶.

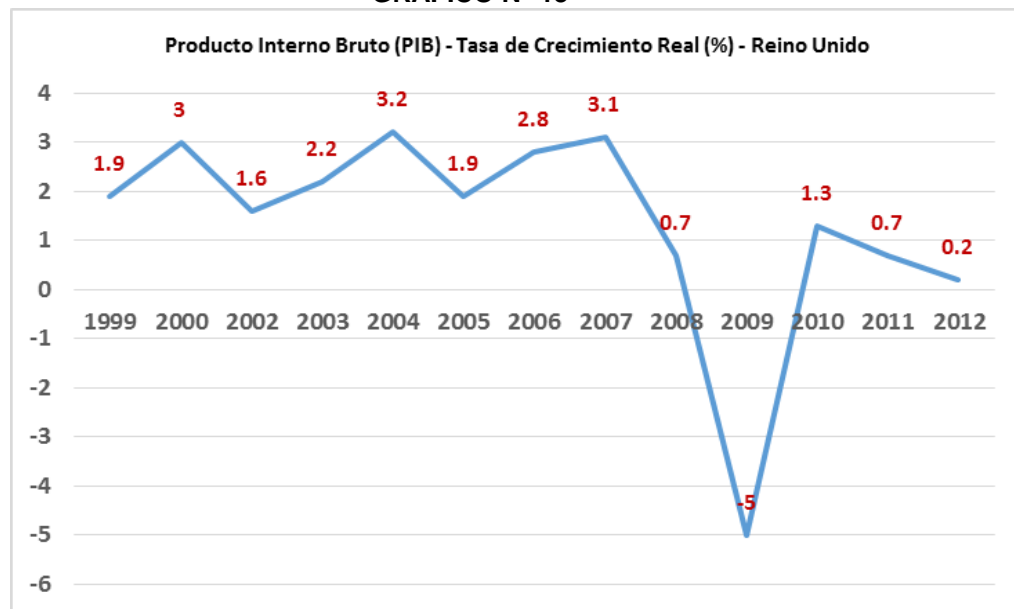
⁵⁶ economia.elpais.com › Economía. 30 de agosto del 2008.

CUADRO N° 17
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

COUNTRY	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
REINO UNIDO	1.9	3	1.6	2.2	3.2	1.9	2.8	3.1	0.7	-5	1.3	0.7	0.2

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 13



Elaboración Propia

Según el **Grafico N° 13**, la economía del Reino Unido presenta variaciones desde el 2002 con un crecimiento del PIB de 1.6% pero es a partir del 2009 donde la crisis económica se acelera al punto de que el crecimiento del PIB alcanza la alarmante cifra de -5%.

c. Impacto de la crisis económica en Alemania

El ministro de finanzas de Alemania Peer Steinbrück, sostuvo el 2008 que "No se puede predecir todavía cuál será el alcance mundial de la crisis, pero parece probable que Estados Unidos perderá su estatus como potencia del sistema financiero internacional"⁵⁷.

⁵⁷ EL ECONOMISTA. Jueves 25 de setiembre del 2008. www.economista.com.

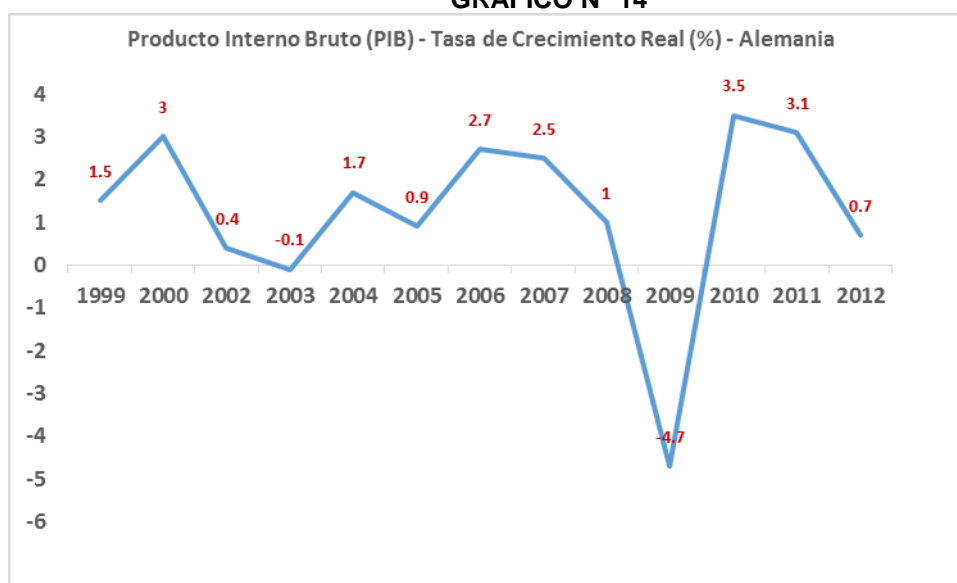
Los antecedentes de la crisis económica internacional del 2008 y 2009 en Alemania debe situarse el año 2001⁵⁸, cuando alcanza el 1.0% del crecimiento de su PBI, el 2002 (0.4%) y el 2003 (-0.3%); ingresando oficialmente en recesión el 2003. En vista que la denominada “**locomotora alemana**” representa cerca de un tercio del PIB (producto interior bruto) de la zona euro, la recesión arrastro al resto de países del euro a un estancamiento económico.

CUADRO N° 18
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Alemania	1.5	3	0.4	-0.1	1.7	0.9	2.7	2.5	1	-4.7	3.5	3.1	0.7

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 14



Elaboración Propia

Según el **Grafico N° 14**, el año 2008 Alemania logra que su PBI crezca el (1.0%) poniéndose a los niveles del año 2001 (1.0%) y el 2009 desciende su tasa de crecimiento a mínimos históricos de (-4.7%). según cifras de la Oficina Federal de Estadística de Alemania la

⁵⁸ Según datos.bancomundial.org/indicador/NY.GDP.PCAP.KD.ZG?view=chart

exportación en términos de valor ha sufrido una contracción del 17,9% durante el 2009 y las importaciones alrededor de un 16,4%, siendo el sector más afectado la industria automovilística.

d. Impacto de la crisis económica en Francia

El presidente francés Nicolás Sarkozy en tono alarmante y dramático propuso medidas para contrarrestar los efectos perniciosos de la crisis del 2008: "Estoy convencido de que el mal es profundo y de que hace falta revisar todo el sistema financiero y monetario mundial, como se hizo en Bretton Woods tras la Segunda Guerra Mundial"⁵⁹. Durante el año 2002 la economía francesa estuvo experimentando una caída de 1% del PBI, llegando a una tasa de 0.5% el 2003; situación que vuelve a manifestarse con mayor intensidad el año 2009 cuando la crisis comienza mostrarse deliberadamente, pues ahí se registra una tasa de crecimiento de -2.5%. La crisis económica en Francia del 2009 vino acompañada por una caída nunca vista desde 1994 del número de empleados asalariados, especialmente en la industria, a pesar de las ayudas públicas dispuestas para frenar esta situación. "Sólo en 2009 se perdieron 412.000 empleos, un récord histórico, según el Instituto Nacional de Estadísticas y Estudios Económicos (INSEE), que superó al del año negro de 1993. El sector industrial, con 196.100 parados más, fue el más castigado, por delante de la construcción (53.100) y los servicios (19.500)"⁶⁰.

⁵⁹ www.europapress. 25 de setiembre del 2008.

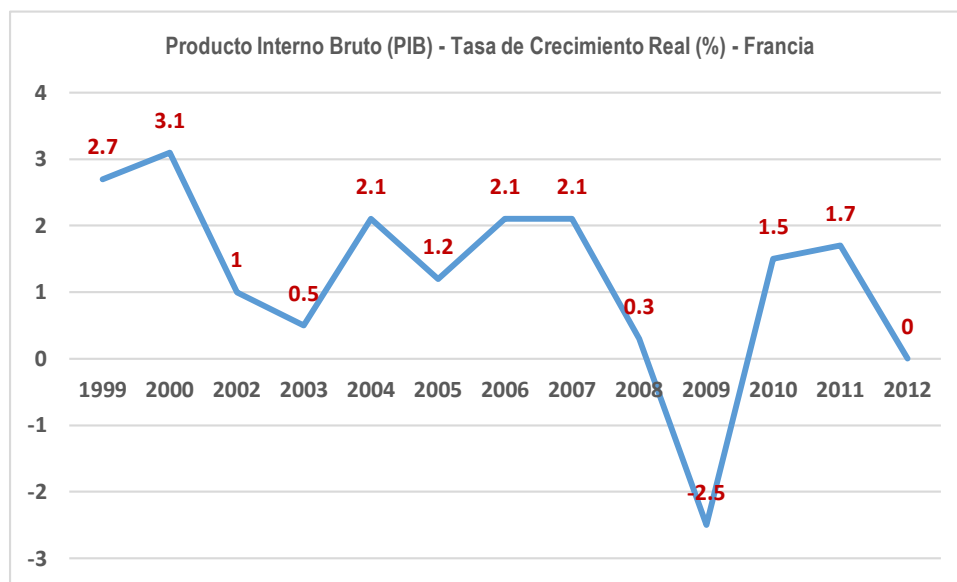
⁶⁰ elpais.com › Negocio. 14 de marzo del 2008.

CUADRO N° 19
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Francia	2.7	3.1	1	0.5	2.1	1.2	2.1	2.1	0.3	-2.5	1.5	1.7	0

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 15



Según el **Gráfico N° 15**, a mediados del 2008 la economía de Francia comenzó a mostrar señales de debilitamiento al arrojar cifras de 0.3% y el 2009 continua agravándose la crisis al punto de exhibir su tasa de PBI de -2.5%.

e. Impacto de la crisis económica en Japón

El ministro de Política Económica y Fiscal del Japón, Kaoru Yosano calificó a la crisis económica del 2008 en términos como "Esta es la peor crisis económica de la era de postguerra"⁶¹.

A partir de la presente tabla se aprecia que la economía japonesa presenta fuertes contracciones económicas en el 2002, registrando una tasa negativa de -0.3%; así mismo se aprecia que el 2008 y 2009 Japón

⁶¹ lacocalocacompany.blogcindario.com. 05 de mayo del 2009.

presenta contracciones más profundas, tasas de crecimiento negativa que se presenta sostenidamente entre -0.7% y -5.2% respectivamente. La economía japonesa volvió a recaer pero esta vez con más fuerza pues en el último trimestre del 2008 tuvo su mayor contracción desde la crisis petrolera de 1974, afectada sobre todo por una caída sin precedentes en las exportaciones. En suma el 2008 el PIB nipón se contrajo un 3.2 %, registrando su peor baja en 35 años, inclusive la caída fue superior que en otros países desarrollados; la tasa anualizada de contracción ha sido de 12.7% o sea tres trimestres seguidos de decrecimiento.

En enero del 2009, las exportaciones japonesas sufrieron su mayor caída y el déficit comercial del país creció a un nivel record. “La producción industrial japonesa disminuyó por quinto mes consecutivo en febrero, con una caída del 9.4% respecto al mes anterior. La caída de mayor contracción en la demanda de automóviles y productos de alta tecnología japoneses en el mundo sigue siendo un factor clave que provoca la disminución de producción”⁶².

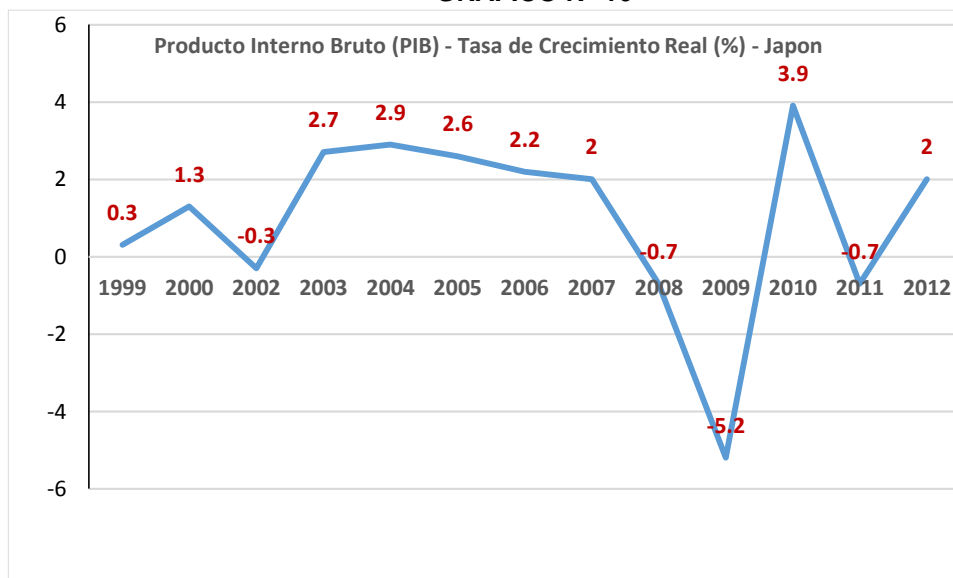
CUADRO N° 20
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Japón	0.3	1.3	-0.3	2.7	2.9	2.6	2.2	2	-0.7	-5.2	3.9	-0.7	2

Fuente: Index mundi

⁶²www.gestiopolis.com/crisis-de-la-economia-japonesa-en-el-ano-2009. 06 de abril del 2009.

GRAFICO N° 16



Según el **Grafico N° 16**, a mediados del 2008 el PBI de Japón se desplomo a tasas de -0.7% y a inicios de 2009 alcanza cifras históricas en su tasa de PBI, a extremos de llegar a -5.2%.

f. Impacto de la crisis económica en Canadá

La economía canadiense atraviesa los efectos de la crisis económica a partir del 2008 y 2009. La preocupación de su gobierno se expresó en palabras de su ministro de Finanzas, Jim Flaherty quien dice “Tenemos que hacer lo que tenemos que hacer para proteger a Canadá de la recesión global sincronizada”⁶³. Habla de la fragilidad de su economía y propone una solución con participación del Estado.

Canadá entró oficialmente en recesión en octubre de 2008, un año después, la tasa de desempleo había aumentado a su nivel más alto en más de una década y estuvo a punto de igualar la tasas registradas en las crisis ocurridas en 1982 y 1989-1990. “Estadísticas Canadá,

⁶³ www.laprensa.com.. 28 de enero del 2009.

informó que durante 2009 las industrias de Canadá redujeron su tasa de utilización de la capacidad productiva en 2.8 puntos porcentuales a 67.4% en el segundo trimestre, lo cual muestra un mejoramiento respecto al trimestre anterior. Sin embargo, la utilización de la capacidad industrial todavía sigue en su nivel más bajo desde 1987. También se observó una caída en el índice de precios al consumidor, cercana 0.9% en junio de 2009, derivado por la falta de demanda de la mayoría de los bienes y servicios, exceptuando alimentos y energéticos. Este efecto negativo siguió hasta septiembre del mismo año, para después empezar a revertirse. Dicho índice llegó en abril de 2011, a 3.5 puntos porcentuales, debido al mejoramiento paulatino de la demanda”⁶⁴. Las exportaciones cayeron de manera acelerada, se redujeron en casi una tercera parte desde julio de 2008, hasta abril de 2009 y las ventas de manufactura lo hicieron en 25% desde agosto de 2008.

A partir del 2008 los síntomas de una fuerte contracción económica son evidentes en la economía canadiense, pues se aprecia una tasa de crecimiento del PBI en 0.4% y en el 2009 se registra una tasa de - 2.5%.

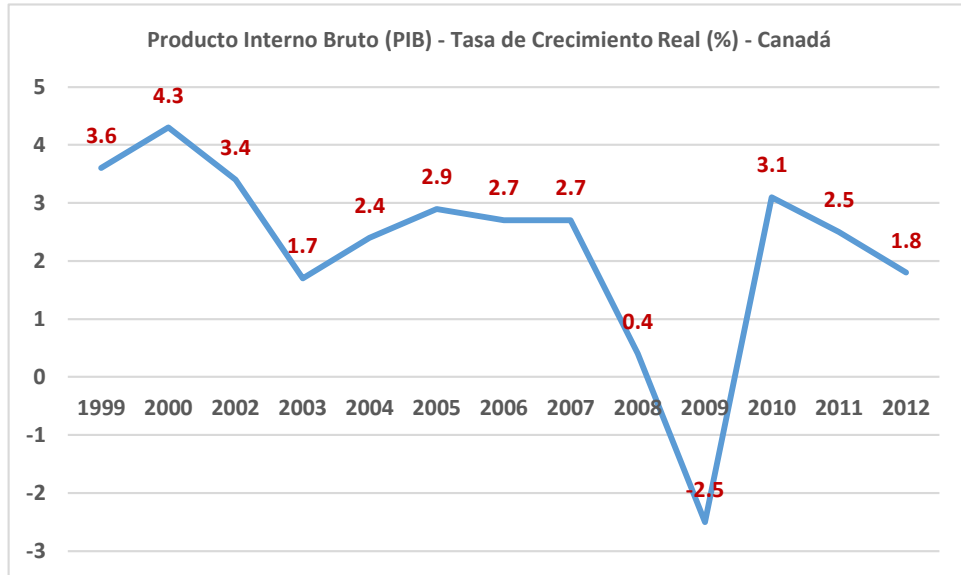
CUADRO N° 21
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Canadá	3.6	4.3	3.4	1.7	2.4	2.9	2.7	2.7	0.4	-2.5	3.1	2.5	1.8

Fuente: Index mundi

⁶⁴ María Teresa Gutiérrez-Haces. Canadá ante los efectos de arrastre de la crisis financiera estadounidense. www.economia.unam.mx/publicaciones/nueva/econunam/27/03tere Guti.pdf.

GRAFICO N° 17



Según el **Grafico N° 17**, a partir del 2008 los síntomas de una fuerte contracción económica son evidentes en la economía canadiense, pues se aprecia una tasa de crecimiento del PBI en 0.4% y en el 2009 se registra una tasa de -2.5%.

4.5.3. Comportamiento de la crisis económica internacional en las principales economías emergentes y en desarrollo

Según el Fondo Monetario Internacional los países con economías emergentes y en desarrollo lo conforman China, India, Brasil, Rusia y México. La crisis económica internacional se transmitió a todas las economías emergentes afectando gravemente sus exportaciones de materias primas tradicionales, remesas y captación de inversión extranjera directa.

a. Impacto de la crisis económica en China

La economía China a partir del 2008 viene desacelerándose como consecuencia de la “disminución en el ritmo de crecimiento de las exportaciones y la inversión, principales pilares de su crecimiento”⁶⁵.

Las exportaciones Chinas se dirigen principalmente a Estados Unidos, países de la Eurozona y Japón quienes entraron en recesión durante el inicio de la crisis económica. “Luego de crecer a tasas reales de 24% en promedio entre 2004 y 2007, en el primer semestre de 2008 la inversión creció sólo 15.9%. Esta desaceleración se ha dado no solo en sectores vinculados a la exportación sino también en aquellos ligados al mercado interno, en particular la construcción”⁶⁶.

Pese a la resistencia de su economía, la crisis económica internacional ha dejado una huella considerable en China. “El crecimiento del PBI real se moderó hasta el 9% en 2008, frente al 11.9% en 2007. La actividad productiva se desaceleró súbitamente en el cuarto trimestre de 2008 y con más intensidad en enero de 2009 — hasta el 6.1% interanual, el crecimiento interanual más débil en una década. No obstante, en el segundo y tercer trimestres de 2009 se produjo una marcada recuperación, sobre todo por el efecto inducido de las políticas económicas y el consiguiente repunte de la inversión, hasta alcanzar un crecimiento del 8,9% interanual”⁶⁷.

⁶⁵ www.bcrp.gob.pe. Revista Moneda. Desaceleración China y sus efectos sobre el mundo. 2009

⁶⁶ Ídem. www.bcrp.gob.pe.

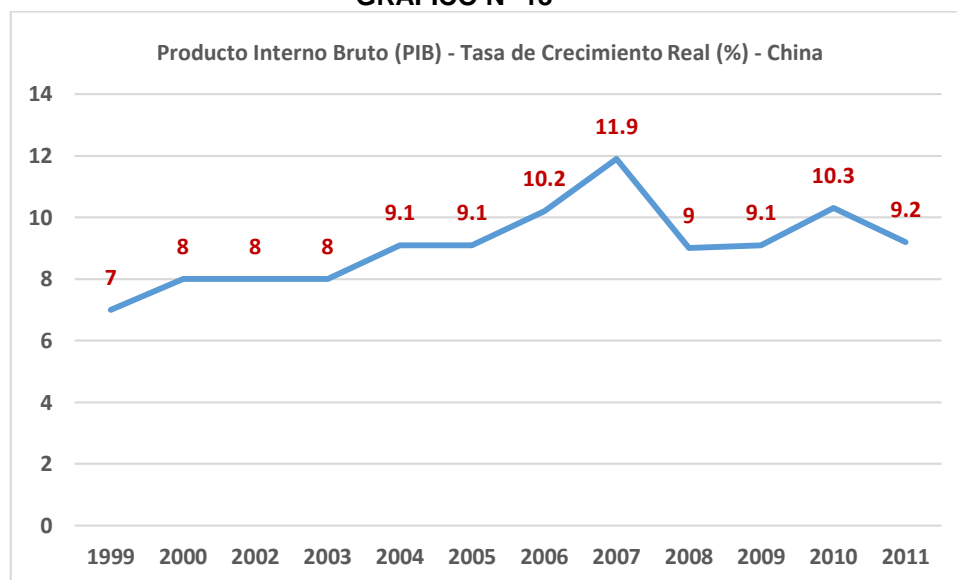
⁶⁷ www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/.../09/Dic/Ficheros/art5.pdf. Daniel Santabárbara García. China en la economía internacional. Impacto e implicaciones de la crisis

CUADRO N° 22
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
China	7	8	8	8	9.1	9.1	10.2	11.9	9	9.1	10.3	9.2	7.8

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 18



Según el **Grafico N° 18**, la economía china alcanzó su pico más alto de crecimiento de su PBI en 11.9% para después desacelerarse a fines del 2008 a 9.0% pero es en el 2009 son de muestra ligera señal de recuperación con una tasa de crecimiento de su PBI de 9.1%.

b. Impacto de la crisis económica en Rusia

La economía Rusa comenzó a desacelerarse a mediados del 2008 y se expresa como una “drástica caída de la demanda interna, el empeoramiento de la situación socio-económica, la reducción de la inversión y el descenso de las exportaciones”⁶⁸, a esto se suma la caída de la producción industrial en particular la fabricación de equipos eléctricos, y la disminución de la actividad en el sector de la

⁶⁸ www.elconfidencial.com. 30 de marzo del 2009.

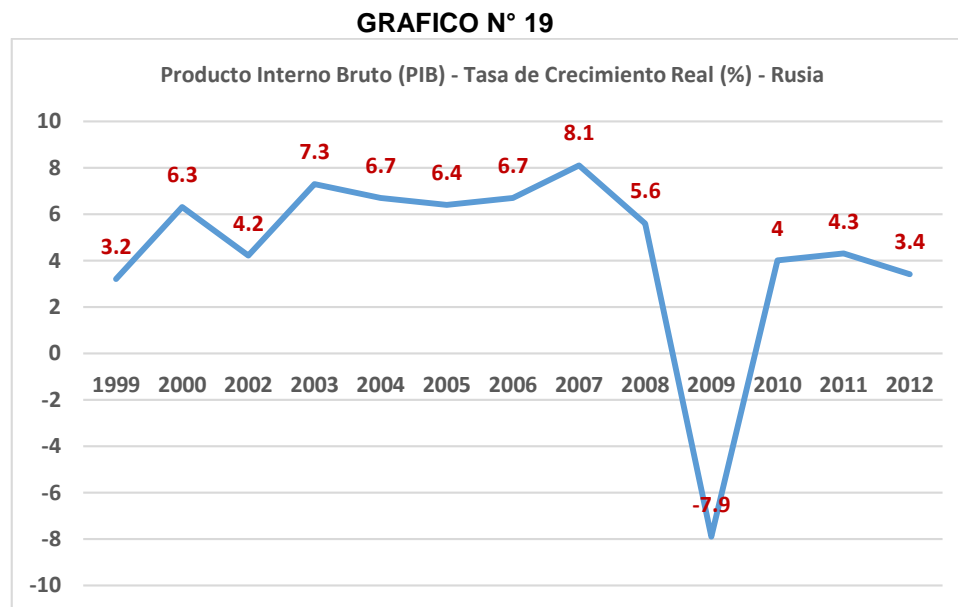
construcción. La economía rusa se vio especialmente afectada durante la crisis financiera por la caída de las cotizaciones mundiales de los hidrocarburos, que representan el 60% de sus ingresos por exportación. “A finales de 2008, la actividad económica en el país se contrajo y en 2009 presentó un acentuado decrecimiento. De hecho, en el período 2004-2007 el ritmo de crecimiento medio real del PIB había sido del 7,4%, pero en 2008 este se ralentizó hasta alcanzar un 5,6%. Se debe señalar que mientras en la primera mitad de ese último año tuvo lugar una moderación del crecimiento, en la segunda mitad los síntomas de crisis se agravaron y el ritmo de crecimiento fue menor que el obtenido en términos medios para el año. Siguiendo esta tendencia, en 2009 se entró en una recesión abierta con un decrecimiento del 7,9%. Entre las actividades económicas industriales más afectadas se encontraron la producción de automóviles y la industria del transporte en general, así como sectores de la industria ligera y la construcción”⁶⁹.

CUADRO N° 23
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Rusia	3.2	6.3	4.2	7.3	6.7	6.4	6.7	8.1	5.6	-7.9	4	4.3	3.4

Fuente: Index mundi

⁶⁹www.cidob.org/content/download/58794/.../45-62_ANTONIO%20SANCHEZ.pdf. La economía rusa en la crisis mundial: Una valoración de la etapa Medvédev



Según el **Grafico N° 19**, la economía de Rusia comenzó a desacelerarse a inicios del 2008, momentos en que alcanza un crecimiento de su PBI de 5.6% pero es en el 2009 donde se muestra los estragos de la crisis económica internacional en este país, alcanzando cifras de crecimiento de PBI en -7.9%.

c. Impacto de la crisis económica en India

Durante el estallido de la crisis económica internacional a fines del año 2008, se debatió mucho en la India si su economía se vería gravemente afectada. Había una opinión que sostenía que el impacto sería limitado debido que la India estaba “independizada” de la economía mundial. Aunque el impacto de la crisis internacional fue limitado, tuvo efectos nocivos para disminuir la tasa de crecimiento del PBI en alrededor de 2 puntos porcentuales en el mismo período 2008 a 2009.

Las voces oficiales del gobierno indio anunciaron en referencia a la crisis económica del 2008 y 2009 que “la India ha enfrentado la crisis económica mundial mejor que otros países”⁷⁰. Con respecto al impacto de la crisis internacional “Hubo tres canales principales de transmisión de la crisis mundial financiera y económica a la India: los mercados financieros, las exportaciones y la tasa de cambio”⁷¹.

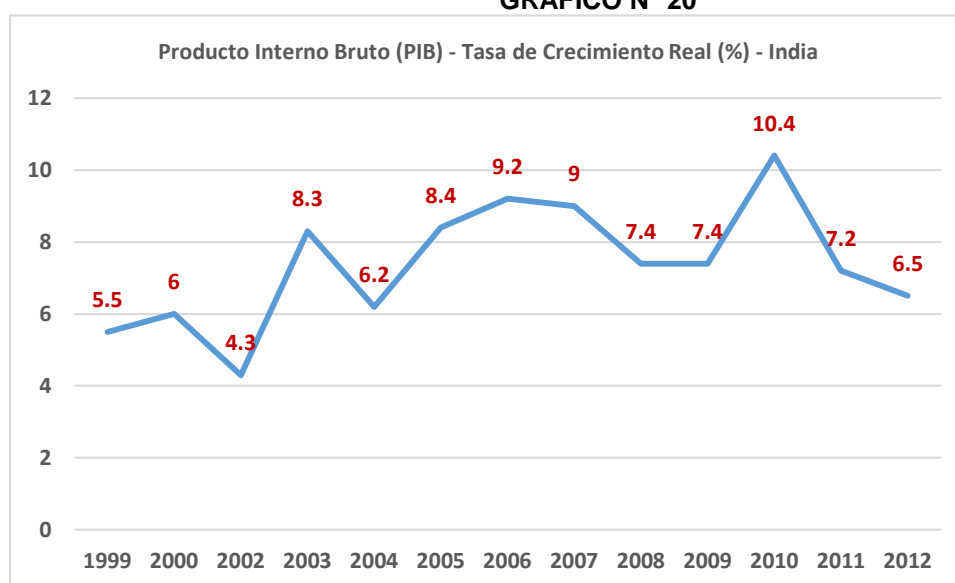
En el **Grafico N° 20**, se observa que la economía Hindú comenzó a desacelerarse durante el 2008 y 2009, situación que explica la dependencia comercial y financiera entre la India y el resto de países avanzados.

CUADRO N° 24
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
India	5.5	6	4.3	8.3	6.2	8.4	9.2	9	7.4	7.4	10.4	7.2	6.5

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 20



⁷⁰ <https://watchinginternationaleconomy.wordpress.com>. 08 de noviembre del 2009.

⁷¹ Santosh Mehrotra. India y la crisis económica internacional.

www.trabajo.gov.ar/left/estadisticas/descargas/.../2010n07_a05_sMehrotra.pdf

d. Impacto de la crisis económica en Brasil

La economía brasileña tuvo una crisis de mayor impacto en los últimos meses de 2008 y fue particularmente grave en relación al desempeño de la industria, que sufrió por tres vías. En primer lugar, las exportaciones de productos manufacturados cayeron sustancialmente durante el último trimestre de ese año, aproximadamente en un 37%. El mayor problema con el que se encontraron los exportadores brasileños fue una abrupta reducción de las adquisiciones por parte de los países emergentes, que eran los mayores compradores de su industria, particularmente especializada en productos de tecnología media.

Durante el año 2009, “el PIB brasileño se retrajo en 0.2% con una caída de producción industrial de 5.5% y del sector agropecuario de 5.2%, las exportaciones se redujeron el 10.3%. Este resultado sólo no fue peor porque la economía brasileña presentó claras muestras de recuperación ya en el segundo trimestre del año (la recuperación ocurrió en realidad a partir del segundo semestre. BCP, 2009), cuando el precio de las commodities empezó nuevamente su movimiento ascendente y cuando las estimaciones de recesión en los Estados Unidos señalaban que ella no sería tan acentuada como se esperaba en el inicio, aunque la crisis del subprimes y las falencias y dificultades de grandes bancos e instituciones financieras estadounidenses siguieran aconteciendo”⁷².

⁷² Marques Rosa y Nakatini Paulo. La crisis mundial y la economía brasileña. <https://marxismocritico.files.wordpress.com/2012/05/c87bbfe5-b094-786a.pdf>

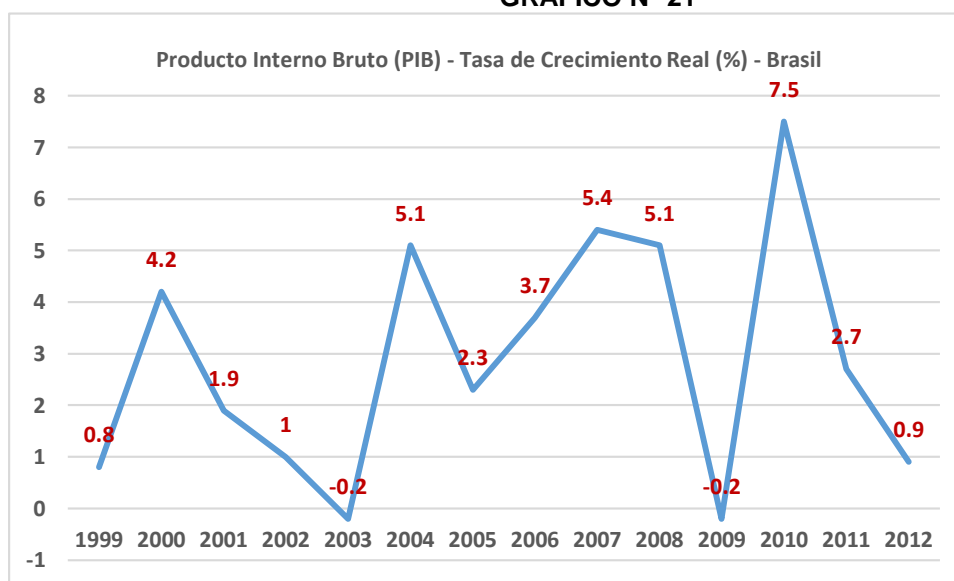
En el **Grafico N° 21** se observa que durante el año 2009 la economía brasilera entra abruptamente a una grave crisis de su economía y esto se refleja en su tasa de crecimiento de -0.2% solo comparable al año 2003; logrando una recuperación al año 2010 en parte por las medidas anticrisis puesta en Marcha por el gobierno de Lula Da Silva.

CUADRO N° 25
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Brasil	0.8	4.2	1.9	1	-0.2	5.1	2.3	3.7	5.4	5.1	-0.2	7.5	2.7	0.9

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 21



4.5.4. Impacto de la crisis económica internacional en el Perú

La economía peruana es altamente dependiente del sector externo y la crisis internacional nos afecta directamente a través de los factores como la inversión, exportación de materias primas tradicionales y no tradicionales y remesas principalmente. Para ser más precisos “La crisis internacional impactó a Perú principalmente a través de una caída de los precios de las materias primas y salida de capitales del país. Los términos de intercambio se redujeron en 14% y 3% en el

2008 y 2009, respectivamente. No se observaba una caída como la de 2008 desde 1958. En el periodo enero-junio de 2009, las exportaciones totales se redujeron en un 29,6%, cayendo tanto las de materias primas (metales, harina de pescado, etc.) en 31,7%, como las no tradicionales (confecciones, agroindustriales, etc.) en 22,9%.

Las ramas de actividad económica que sufrieron un mayor impacto fueron la manufactura no primaria (-10.2% en enero-junio 2009) y la construcción (pasó de crecer 18,6% en 2008 a 1,9% en 2009). Por otro lado, se produjo una importante salida de capitales de corto plazo (casi el 11% del PBI durante el último trimestre de 2008, un 5% del PBI durante el primer trimestre de 2009) y de largo plazo (1,1% del PBI durante el último trimestre de 2008)⁷³.

Consecuentemente, “el PBI real se redujo en el segundo y tercer trimestre de 2009 en 1,2% y 0,6%, respectivamente, en relación con el mismo trimestre de 2008. Este impacto negativo hizo que la tasa de crecimiento anual del PBI pasara de 9.8% en 2008 a 0.9% en 2009. Asimismo, el PBI no primario (principalmente urbano, concentra el 80% del PBI y casi todo el empleo asalariado) se redujo en -5,8% durante el último trimestre del 2008, y en -5,7% y -2,1% en el primer y segundo trimestre del 2009, respectivamente. Esto hizo que el empleo urbano en empresas privadas formales de 10 a más trabajadores se contrajera durante el primer trimestre de 2009. Sin embargo, las variables globales del mercado de trabajo como

⁷³Dancourt y Mendoza (2009) “Perú 2008-2009: Del auge a la recesión. Choque externo y respuestas de política macroeconómica”, en Crisis internacional, impactos y respuestas de política económica en el Perú (Lima, Dancourt y Jiménez, editores).

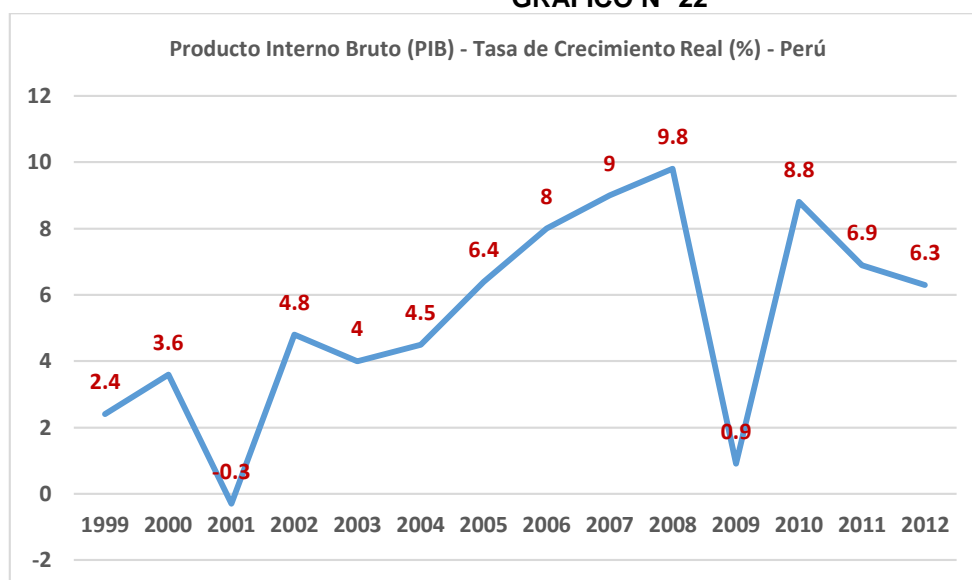
desempleo, empleo adecuado, salarios reales y horas de trabajo no se alteraron de manera significativa⁷⁴.

CUADRO N° 26
PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB) - TASA DE CRECIMIENTO REAL (%)

País	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Perú	2.4	3.6	-0.3	4.8	4	4.5	6.4	8	9	9.8	0.9	8.8	6.9	6.3

Fuente: Index mundi

GRAFICO N° 22



Según el **grafico N° 22**, el PBI de la economía peruana presentó una evolución variable con periodos de ciclos recesivos de -0.3% el 2001 debido a factores externos como la recesión de la economía norteamericana e internos como la incertidumbre política del cambio de gobierno que se vivió en aquel periodo en nuestro país. Así mismo, el 2009 el PBI nacional creció 0.9% como impacto negativo de la crisis económica internacional.

⁷⁴Yamada y Castro (2010) Análisis con base en la información proveniente de la Encuesta Permanente de Empleo (EPE) de Lima Metropolitana (Lima).

4.5.5. Mecanismos de transmisión de la Crisis económica internacional en la región Huánuco

4.5.5.1. Impacto de la crisis económica internacional en el producto Bruto Interno

Partimos del principio que la economía de la región Huánuco es parte de la economía peruana y esta es parte de la economía mundial, por ende nuestra economía regional es parte de la economía mundial.

La crisis económica internacional del 2008 y 2009 tuvo repercusiones en las principales actividades económicas de la Macro región centro compuesto por regiones de Ancash, Ica, Pasco, Junín, Ayacucho, Huancavelica, Apurímac y Huánuco; al respecto “El crecimiento económico de la Macro Región Centro (MRC) ha estado en línea con el registrado a nivel nacional, salvo en el 2009, año en que el PBI nacional y de la Macro Región Centro exhibieron una tasa de crecimiento de 0,9%, como consecuencia de la crisis financiera internacional que estalló ese año”⁷⁵.

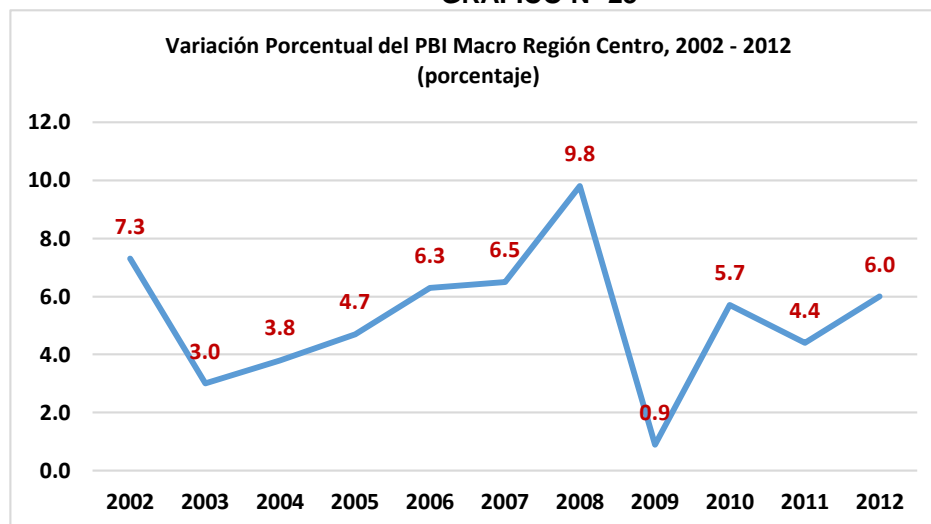
CUADRO N° 27
VARIACIÓN PORCENTUAL DEL PBI MACRO REGIÓN CENTRO, 2002 - 2012
(PORCENTAJE)

Región	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Macro Región Centro	7.3	3.0	3.8	4.7	6.3	6.5	9.8	0.9	5.7	4.4	6.0

Fuente: SUNAT

⁷⁵ Centro de Investigación Empresarial (CIE) de PERUCÁMARAS. www.perucam.com/

GRAFICO N° 23



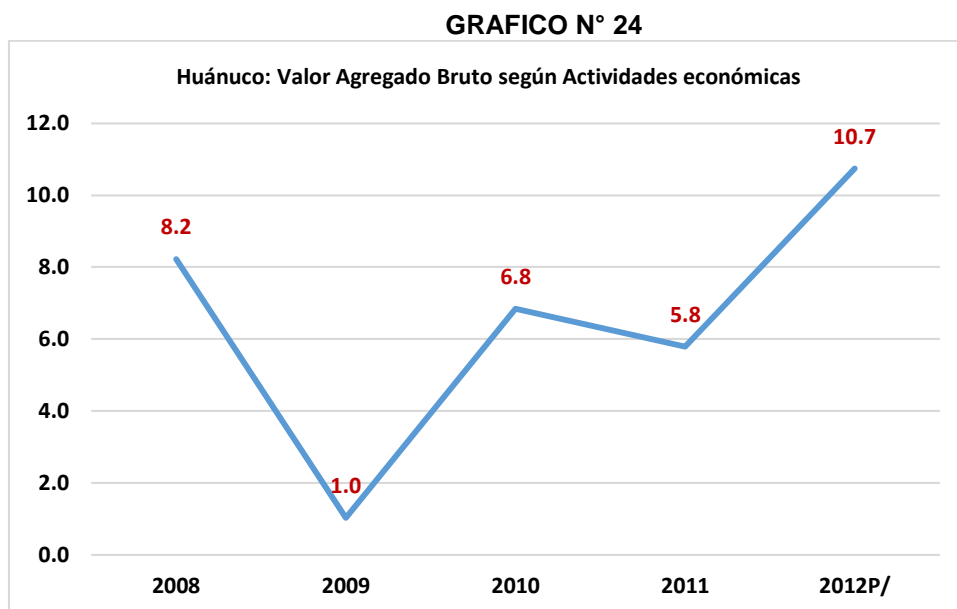
Fuente: SUNAT
Elaboración propia

El comportamiento del Producto Bruto Interno de la región Huánuco refleja un similar comportamiento con la crisis económica de las economías avanzadas, emergentes, Perú y la Macro región centro, lo cual implica que la crisis internacional durante el 2009 se transmitió por múltiples mecanismos a nuestra economía regional, pudiendo corroborarse en lo siguiente:

CUADRO N° 28
HUÁNUCO: VALOR AGREGADO BRUTO POR AÑOS, SEGÚN ACTIVIDADES ECONÓMICAS

Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012P/
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	...	4.2	-1.0	-5.6	5.9	4.2
Pesca y Acuicultura	...	-44.4	32.1	101.7	-15.7	45.5
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	...	7.5	-13.0	31.5	-12.1	4.4
Manufactura	...	5.0	-2.5	6.7	4.6	1.6
Electricidad, Gas y Agua	...	8.7	0.4	5.8	10.7	4.5
Construcción	...	52.2	5.0	7.9	11.1	48.5
Comercio	...	8.5	-1.5	13.2	6.7	10.9
Transporte, Almacén, Correo y Mensajería	...	4.5	-1.5	12.4	11.3	9.0
Alojamiento y Restaurantes	...	9.6	1.3	6.8	9.1	9.3
Telecom. y otros Serv. de Información	...	21.4	11.7	14.1	14.8	16.0
Administración Pública y Defensa	...	7.1	13.4	10.0	6.0	8.6
Otros servicios	...	2.7	5.0	3.8	7.1	8.5
Valor Agregado Bruto	...	8.2	1.0	6.8	5.8	10.7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
Con información disponible a junio de 2016



Elaboración propia

Según el **Grafico N° 24**, el 2009 el PBI de la región Huánuco creció en 1% debido al impacto negativo de la crisis económica internacional, lo cual afectó directamente en el precio de minerales y la actividad agrícola exportable. “La región Huánuco concentra el 75% de su oferta exportable en la minería. Su principal exportación no tradicional proviene del sector agroindustrial como: cacao (grano, cocoa y cobertura), flores frescas (Hortensias, Semillas y Plantas Silvestres) son los más representativos”⁷⁶.

4.5.5.2. Impacto de la crisis económica internacional en el PBI per cápita

La crisis económica internacional tuvo un impacto negativo en el comportamiento del PBI per cápita de la región Huánuco. Como se observa en el **Grafico N° 25**, el año 2008 el PBI per cápita alcanzó S/. 419.7 y el año 2009 S/. 414.3, teniendo un descenso de S/. 5.4.

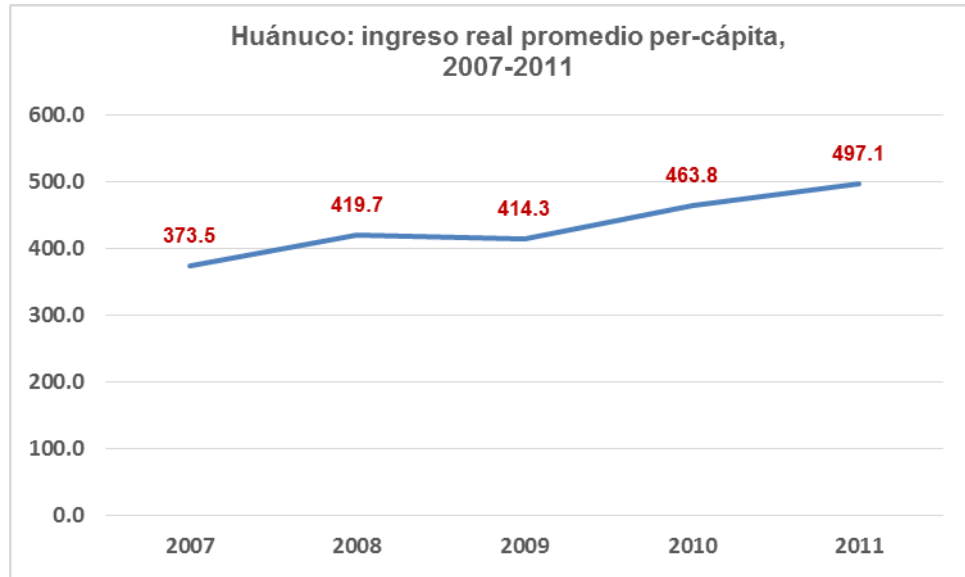
⁷⁶ ww2.mincetur.gob.pe/wp-content/uploads/regiones/Huanuco/FichaHuanuco.

CUADRO N° 29
PERÚ: INGRESO REAL PROMEDIO PER-CÁPITA SEGÚN ÁMBITO
GEOGRÁFICO, QUINTILES Y DEPARTAMENTOS, 2007-2011

Características	2007	2008	2009	2010	2011
Quintiles					
Q1	117.1	127.3	140.3	156.5	163.3
Q2	251.0	274.9	294.1	322.5	336.5
Q3	408.1	443.6	465.8	495.4	524.4
Q4	649.2	689.1	723.8	757.4	782.5
Q5	1,711.2	1,677.8	1,761.9	1,782.0	1,799.9
Departamento					
Amazonas	405.1	410.5	479.3	519.4	505.3
Ancash	541.3	545.9	577.4	673.7	667.0
Apurimac	283.8	307.8	310.7	383.4	382.9
Arequipa	798.6	866.8	874.5	915.9	940.1
Ayacucho	347.9	377.2	409.9	462.1	472.4
Cajamarca	337.0	388.8	418.5	463.3	491.5
Callao	699.9	730.2	832.0	802.1	764.2
Cusco	466.8	478.1	545.9	541.8	594.1
Huancavelica	237.7	265.1	305.9	361.8	402.0
Huanuco	373.5	419.7	414.3	463.8	497.1
Ica	601.1	628.8	689.4	710.2	738.4
Junin	547.4	622.2	591.0	601.9	687.8
La Libertad	732.8	639.3	705.8	701.9	681.3
Lambayeque	563.9	571.2	582.4	596.1	608.7
Lima	880.3	883.8	916.9	927.9	942.3
Loreto	403.0	425.2	437.5	494.0	509.1
Madre de Dios	702.8	746.5	792.9	856.6	984.8
Moquegua	838.6	880.4	904.6	1,051.7	1,058.2
Pasco	430.6	474.5	543.6	589.1	600.3
Piura	517.4	524.6	599.6	602.2	630.0
Puno	354.1	385.1	416.3	446.0	466.8
San Martín	478.1	525.0	527.9	608.1	645.1
Tacna	741.0	824.1	794.9	855.5	811.0
Tumbes	802.3	652.7	684.6	742.6	799.3
Ucayali	493.9	496.6	540.2	527.5	578.1

Fuente: INEI - ENAHO: 2007-2011

GRAFICO N° 25



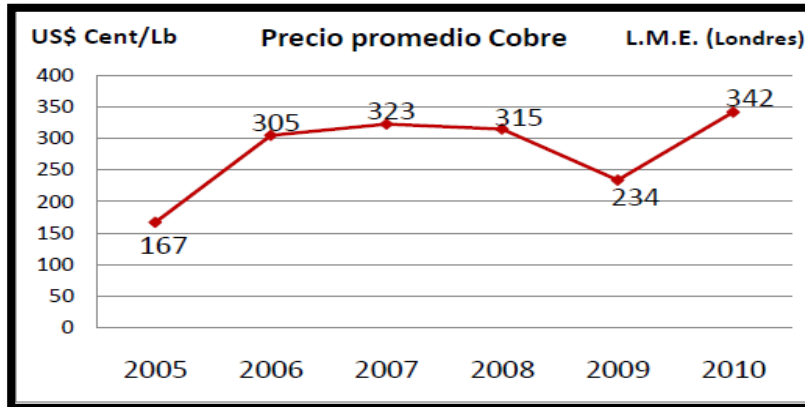
Elaboración propia

4.5.5.3. Impacto de la crisis económica internacional en el precio de los minerales

La crisis económica internacional impactó de manera negativa en el precio de los minerales producidos y comercializados por la compañía minera Raura, ubicada dentro de la Región Huánuco; dicha minera produce zinc, cobre, plata y plomo para mercados como China y Brasil, siendo el zinc y plomo exportadas en un 80% al mercado chino. A continuación Se muestra en los siguientes gráficos la variación de los precios del cobre, plomo, zinc y plata, según L.M.E. (Londres)⁷⁷:

⁷⁷ MEMORIA ANUAL COMPAÑÍA MINERA RAURA S. A.
www.bvl.com.pe/hhii/B20012/20110317181501/MEMORIA32ANUAL.PDF

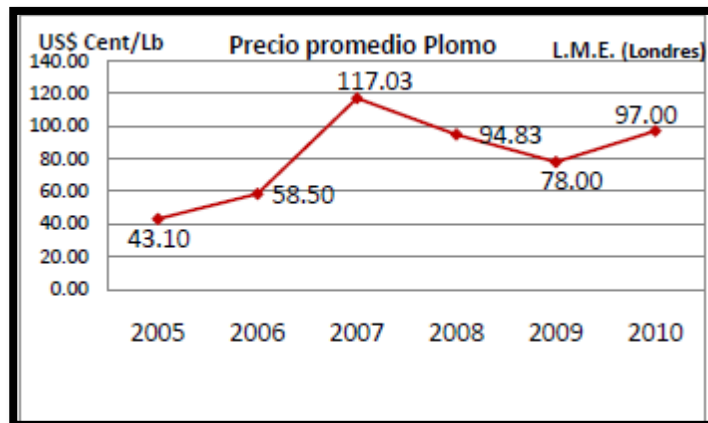
GRAFICO N° 26



Fuente: Memoria Anual compañía minera Raura S.A. 2010

Como se observa en el **Gráfico N° 26**, el precio promedio del cobre tuvo su caída más baja el año 2009, con 234 dólares por centavo de libra, de acuerdo a lo estimado por la bolsa de valores de Londres, para después recuperarse para el año 2010 con un precio de 342 dólares por centavo de libra.

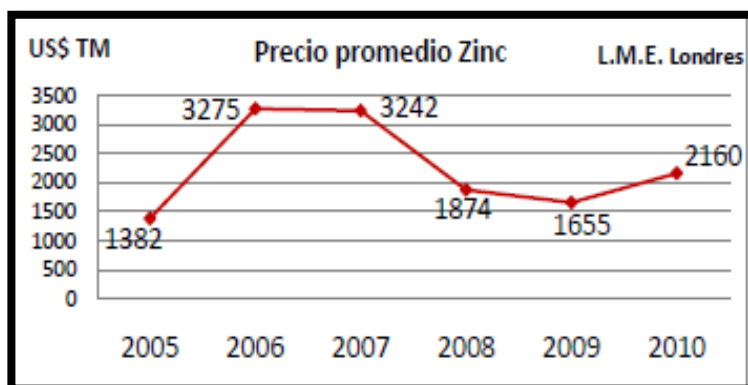
GRAFICO N° 27



Fuente: Memoria Anual compañía minera Raura S.A. 2010

Como se observa en el **Gráfico N° 27**, el precio promedio del plomo tuvo su caída más baja el año 2009, con 78.00 dólares por centavo de libra, de acuerdo a lo estimado por la bolsa de valores de Londres, para después recuperarse para el año 2010 con un precio de 97.00 dólares por centavo de libra.

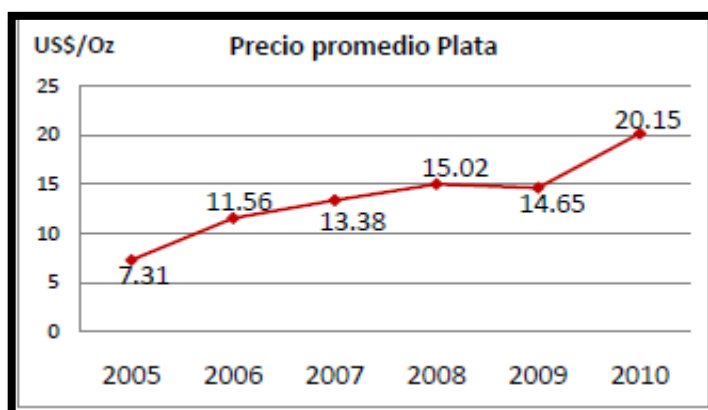
GRAFICO N° 28



Fuente: Memoria Anual compañía minera Raura S.A. 2010

Como se observa en el **Grafico N° 28**, el precio promedio del zinc tuvo una caída que venía pronunciándose a finales del 2007, mostrando una cifra para el 2008 de 1,874 dólares por tonelada métrica pero ya el 2009 el precio del zinc sigue bajando a un precio de 1,655 dólares por tonelada métrica, teniendo una ligera alza el 2010 de 2,610 dólares por tonelada métrica.

GRAFICO N° 29



Fuente: Memoria Anual compañía minera Raura S.A. 2010

Como se observa en el **Grafico N° 29**, el precio promedio de la plata presento una subida a partir del 2006 hasta el 2008, pero durante el 2009 se vislumbra una reducción de su precio a 14.65 dólar por onza, para después incrementarse súbitamente a 20.15 dólar por onza.

El alza del precio de la plata al 2010 se explica por la reciente decisión de China de abolir una rebaja impositiva sobre las exportaciones de metales, lo que produjo una caída de 59% en sus ventas al exterior.

4.5.5.4. Impacto de la crisis económica internacional en la producción de minerales

La economía de la región Huánuco se vincula al mercado externo por la exportación de minerales al mercado chino, norteamericano y europeo. Los minerales que presentan mayor demanda son el cobre, plomo, zinc y plata que mayormente son producidos por la compañía minera Raura.

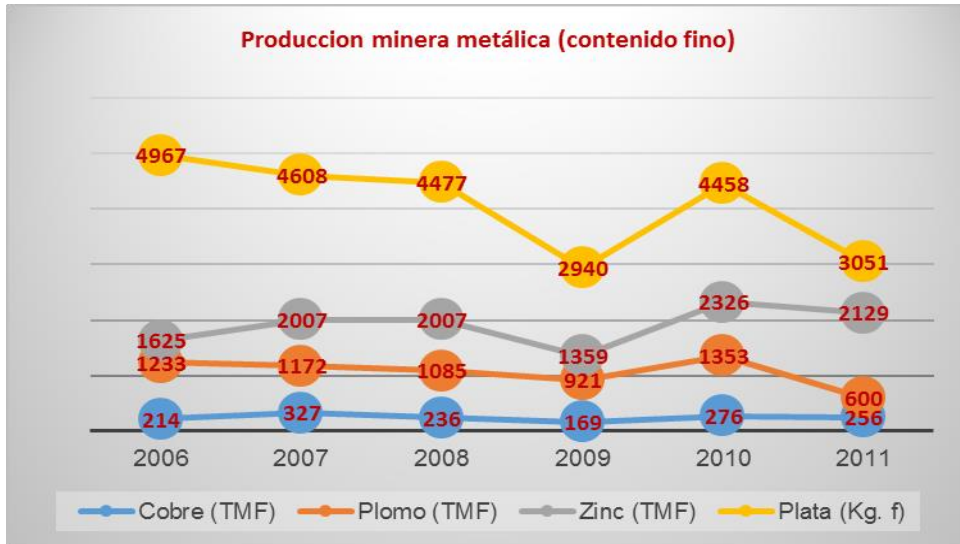
**CUADRO N° 30
PRODUCCIÓN MINERA METÁLICA (CONTENIDO FINO)**

	ENERO					
	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Cobre (TMF)	214	327	236	169	276	256
Plomo (TMF)	1233	1172	1085	921	1353	600
Zinc (TMF)	1625	2007	2007	1359	2326	2129
Plata (Kg. f)	4967	4608	4477	2940	4458	3051
Var. % del VBP Total1/		14.2	-5.8	-29.6	55.5	-20.3

Fuente: BCRP Sucursal Huancayo.

Elaboración propia

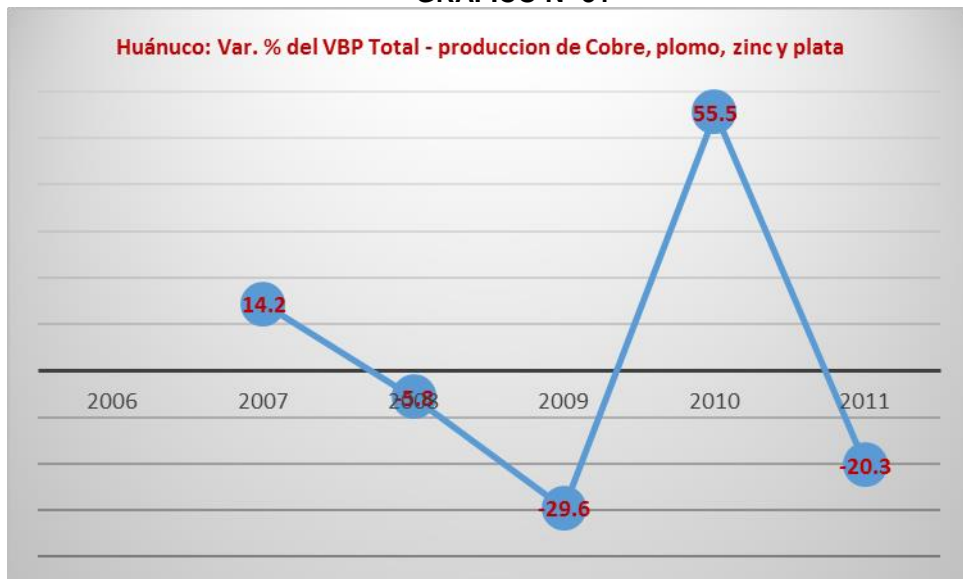
GRÁFICO N° 30



Elaboración propia

En el **grafico N° 30** se observa que la producción minera metálica como la plata y el zinc tuvieron una caída en su producción durante el año 2009, presentando una recuperación al 2010 para volver a caer al año 2011; en tanto el plomo y el cobre tuvieron un ligero descenso el año 2009 y un débil crecimiento durante el 2010 para volver caer sobre todo el plomo el 2011.

GRÁFICO N° 31



Elaboración propia

En el **grafico N° 31**, se observa que la variación porcentual del Valor Bruto de la Producción del cobre, plomo, zinc y plata tuvo una drástica caída el año 2008 (-5.8%) y el 2009 se profundiza la caída a -29.6%; sin embargo presentan una inesperada recuperación al 2010 (55.5%) para volver caer estrepitosamente el 2011 a -20.3%.

Este factor puede explicarse por el comportamiento inestable de la economía internacional, sobre todo en países demandantes (Estados Unidos, China y países del Euro) de estos minerales.

En síntesis: el impacto de la crisis económica internacional en la economía de la región Huánuco se produjo en el sector minero, afectando el precio de los minerales y por ende se expresa en menores divisas por exportación.

4.6. Análisis comparativo del PBI a nivel de las principales economías avanzadas, Perú, Macro Región Centro y Huánuco

La crisis internacional que se generó durante el 2007 y 2008 en las principales economías avanzadas como Estados Unidos, Reino Unido, etc., tuvo un impacto negativo en la tasa de crecimiento del Producto Bruto Interno de nuestro país y esto se transmitió a la economía de la Macro Región centro (Huánuco, Ancash, Ucayali, Junín, Pasco y Huancavelica).

Los problemas económicos de los países de economías avanzadas afectaron a los países emergentes como el Perú a través de una menor demanda por sus exportaciones y mayor volatilidad en los flujos de capital y precios de materia primas. Sin embargo, las

mayores economías en desarrollo están enfrentando bajos niveles de inversión debida tanto a las restricciones de financiamiento en algunos sectores como al exceso de capacidad instalada en terceros países.

Durante el periodo 2007 y 2008 las economías avanzadas (EEUU, Reino Unido, Alemania, Francia, Japón y Canadá) en promedio tuvieron una caída de su PBI en 1.9%, y durante el periodo 2008 y 2009 su PBI tuvo una caída de 4.2%, siendo las economías más vulnerables Estados Unidos, Alemania y Japón.

**CUADRO N° 31
VARIACIÓN PORCENTUAL DEL PBI ECONOMÍAS AVANZADAS, PERU,
MACRO REGIÓN CENTRO Y HUANUCO, 2002 - 2012 (PORCENTAJE)**

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Estados Unidos	4.1	5	2.45	3.1	4.4	3.2	3.2	2	1.1	-2.6	2.8	1.7	2.2
Reino Unido	1.9	3	1.6	2.2	3.2	1.9	2.8	3.1	0.7	-5	1.3	0.7	0.2
Alemania	1.5	3	0.4	-0.1	1.7	0.9	2.7	2.5	1	-4.7	3.5	3.1	0.7
Francia	2.7	3.1	1	0.5	2.1	1.2	2.1	2.1	0.3	-2.5	1.5	1.7	0
Japón	0.3	1.3	-0.3	2.7	2.9	2.6	2.2	2	-0.7	-5.2	3.9	-0.7	2
Canadá	3.6	4.3	3.4	1.7	2.4	2.9	2.7	2.7	0.4	-2.5	3.1	2.5	1.8
Perú	2.4	3.6	4.8	4	4.5	6.4	8	9	9.8	0.9	8.8	6.9	6.3
Macro Región Centro			7.3	3.0	3.8	4.7	6.3	6.5	9.8	0.9	5.7	4.4	6.0
Huánuco									8.2	1.0	6.8	5.8	10.7

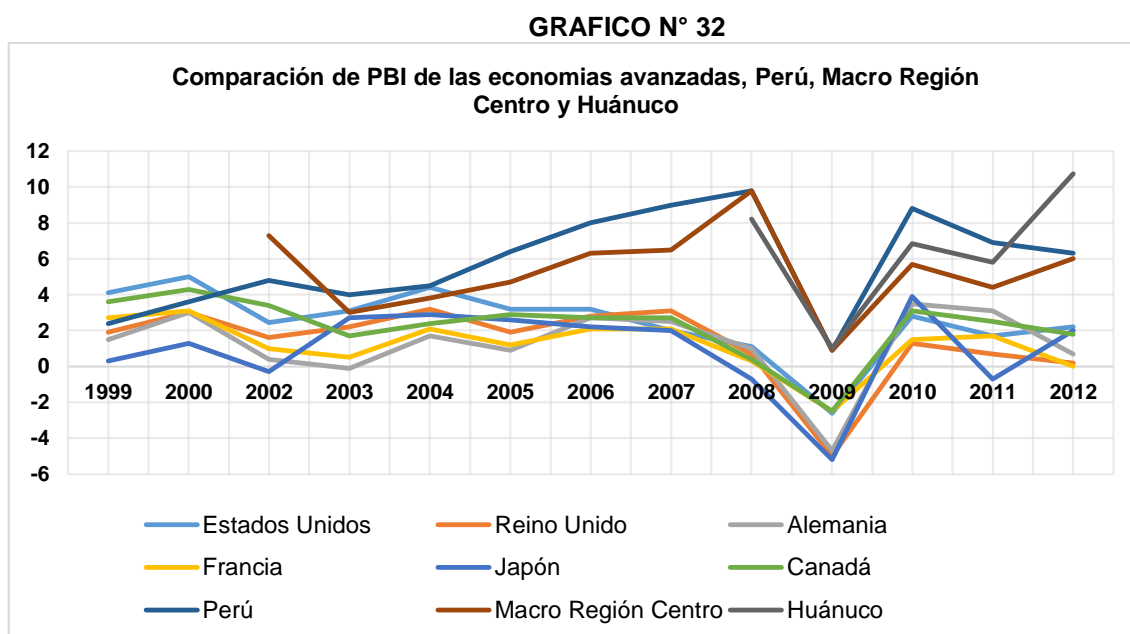
Elaboración propia

En el **cuadro N° 31** se observa que las economías avanzadas presentan tasas de crecimiento del PBI el 2008 entre 1.1% (Estados Unidos) y -5.2% (Japón) haciendo un promedio de crecimiento de PBI de 0.47%; en el 2009 estas mismas economías desarrolladas crecieron a una tasa promedio de -3.75%, cifras que indicaban que la crisis había tocado fondo.

En tanto, la economía del Perú, la macro región centro y la región Huánuco durante el 2008 no padecía aun de los estragos de la crisis económica internacional, de ahí se explica porque ese año Perú tenía

(9.8%), la macro región centro (9.8%) y la región Huánuco (8.2%). El 2009 el Perú crece (0.9%), la macro región centro (0.9%) y la región Huánuco (1.0%).

En síntesis: podemos demostrar a través del cuadro N° 32, demostramos que la crisis económica internacional afectó al crecimiento económico de la Región Huánuco a partir del 2009, observándose en el Grafico N° 30 que la tendencia tanto de las economías avanzadas como el Perú y la Región Huánuco es a la baja, lo cual muestra la estrecha relación existente entre crisis económica externa y el crecimiento económico expresado en el PBI.



Elaboración propia

4.7. Análisis comparativo del PBI a nivel de las principales economías emergentes y en desarrollo, Perú, Macro Región Centro y Huánuco

La primera fase de la crisis, entre agosto 2007 y septiembre 2008, los países emergentes lograron aislar sus economías de los efectos

provenientes de la crisis económica de las economías avanzadas. Se hizo mención, en ese periodo, de un “desacople” de las economías emergentes de los vaivenes de la economía mundial. “Ese desacople estaría basado en las reformas estructurales y en la gran mejora macroeconómica de esas economías, reflejada en equilibrios fiscales y externos y un buen nivel de reservas internacionales”⁷⁸. Así mismo, Los canales de transmisión de la crisis internacional hacia las economías emergentes es a través de tres canales fundamentales: “el precio de las commodities, las consecuencias negativas de la crisis sobre el comercio internacional y las presiones sobre el mercado financiero internacional, que limitan los movimientos de capital, reducen el volumen del crédito e incrementan su costo”⁷⁹.

En primer término, el precio de los commodities experimentó un periodo de alto crecimiento en el periodo 2003- 2007 y continuaron creciendo durante la primera fase de la crisis. A partir de la segunda mitad del 2008, los precios de la mayoría de las commodities (incluyendo energía, metales y commodities agrícolas) sufrieron un colapso.

El segundo canal de transmisión refleja el deterioro del comercio internacional, provocado por la crisis económica global. La caída abrupta del volumen total del comercio internacional causa una contracción importante en la capacidad exportable de los países emergentes. Las economías altamente dependientes de la

⁷⁸ BLEJER, Mario. La crisis financiera internacional y su impacto en los países emergentes.

www.bcr.com.ar/Secretaria%20de%20Cultura/.../2009/Abril/Notas/Blejer-abril09.pdf.

⁷⁹ Ob. Cit.

exportación, como las asiáticas, el colapso de sus exportaciones e importaciones son el principal canal por el cual estas economías están sufriendo una seria desaceleración de su crecimiento total y una contracción en su actividad industrial.

El tercer canal de contagio está enraizado en la importante caída en los movimientos de capital hacia los países emergentes.

En síntesis: “En términos generales, sufrirán más las economías emergentes más dependientes del comercio internacional, las más endeudadas (a nivel soberano y corporativo) y aquellas con déficit fiscal y/o externo. En este ranking, está claro que son las economías de Europa del Este las más afectadas, seguidas por el Asia y Latinoamérica”⁸⁰.

**CUADRO N° 32
VARIACIÓN PORCENTUAL DEL PBI ECONOMÍAS EMERGENTES, PERU,
MACRO REGIÓN CENTRO Y HUANUCO, 2002 - 2012 (PORCENTAJE)**

País	1999	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
China	7	8	8	8	9.1	9.1	10.2	11.9	9	9.1	10.3	9.2	7.8
Rusia	3.2	6.3	4.2	7.3	6.7	6.4	6.7	8.1	5.6	-7.9	4	4.3	3.4
India	5.5	6	4.3	8.3	6.2	8.4	9.2	9	7.4	7.4	10.4	7.2	6.5
Brasil	0.8	4.2	1	-0.2	5.1	2.3	3.7	5.4	5.1	-0.2	7.5	2.7	0.9
Perú	2.4	3.6	4.8	4	4.5	6.4	8	9	9.8	0.9	8.8	6.9	6.3
Macro Región Centro			7.3	3.0	3.8	4.7	6.3	6.5	9.8	0.9	5.7	4.4	6.0
Huánuco									8.2	1.0	6.8	5.8	10.7

Elaboración propia

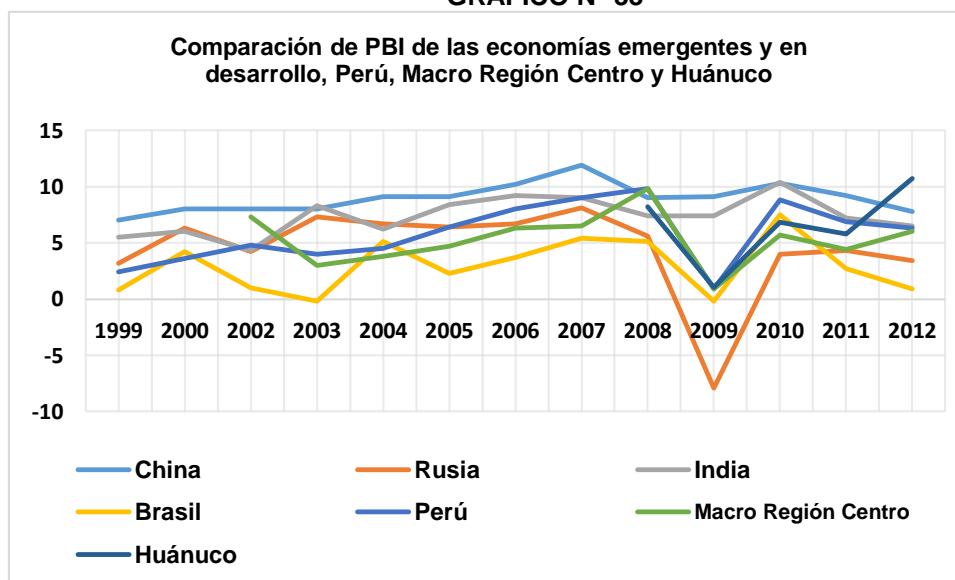
En el **cuadro N° 33**, se observa que la economías emergentes durante el 2008 crecieron a una tasa promedio de su PBI en 6.78%; en el 2009 su tasa de crecimiento se redujo a una tasa promedio de 2.1% y en el 2010 la tasa promedio de su PBI fue de 8.05%. La

⁸⁰Ob. Cit.

explicación aquí consiste en que la crisis económica internacional no afectó gravemente a las principales economías emergentes por la razón que estos países no dependen en la línea de producir exclusivamente materias primas para satisfacer la demanda del mercado externo sino otorgan valor agregado a su producción diversificada.

En tanto, la economía peruana, la macro región centro y la región Huánuco durante el 2008 no padecía aun de los estragos de la crisis económica internacional, de ahí se explica porque ese año Perú tenía (9.8%), la macro región centro (9.8%) y la región Huánuco (8.2%). El 2009 el Perú crece (0.9%), la macro región centro (0.9%) y la región Huánuco (1.0%).

GRAFICO N° 33



Elaboración propia

CONCLUSIÓN

La presente investigación titulada “Crisis económica internacional y su impacto en el crecimiento económico en la región Huánuco, periodo 2008 – 2011” aborda a las siguientes conclusiones:

Primero: durante el 2009 las principales economías avanzadas incluido EEUU, Alemania, Reino Unido, Francia, Canadá y Japón crecieron a una tasa promedio de **-3.75%**; mientras que las principales economías emergentes representado por China, Rusia, India y Brasil crecieron a una tasa promedio de **2.1%**.

Segundo: la hipótesis general ha sido demostrada dado que la crisis económica internacional durante el 2008, 2010 2011 no tuvo un impacto negativo en el crecimiento económico de la Región Huánuco; sin embargo el 2009 la crisis económica impactó desfavorablemente en el crecimiento económico de la región Huánuco, debido que la tasa de crecimiento del PBI fue de 1.0%.

Tercero: La crisis económica internacional tuvo un impacto negativo en el comportamiento del PBI per cápita de la región Huánuco. Se determinó que al año 2008 el PBI per cápita fue de S/. 419.7, el 2009 se redujo a S/. 414.3, el 2010 se incrementó a S/. 463.8 y el 2011 alcanza S/. 497.1.

Cuarto: el crecimiento económico en la región Huánuco se sustentó en el alto precio de las materias primas (minería) en el mercado internacional (2004-2012), situación que revela la fragilidad con la que

se comportó nuestra economía regional tras el impacto de la crisis económica internacional durante el periodo 2009.

Quinto: el precio promedio de los minerales extraídos de la compañía minera Raura y destinados a la exportación alcanzó el año 2009 su punto más bajo: el cobre alcanzó a 234 dólares por centavo de libra, el plomo 78.00 dólares por centavo de libra, el zinc 1,655 dólares por tonelada métrica y la plata 14.65 dólar por onza; la caída del precio de los minerales el 2009 repercutió negativamente en el volumen de producción del cobre (169 TMF), plomo (921 TMF), zinc (1,359 TMF) y plata (2,940 kg f).

RECOMENDACIÓN

Nuestra investigación “Crisis económica internacional y su impacto en el crecimiento económico en la región Huánuco, periodo 2008 – 2011” propone las siguientes recomendaciones:

Primera: el Perú y el resto de países de economías emergentes deben proponer a los países de economías avanzadas medidas que conlleven a la regulación financiera, debido que la crisis económica internacional del 2008 al 2011 se gestó en el sistema financiero internacional para luego acentuarse en la economía real.

Segunda: El Gobierno Regional Huánuco, Gobiernos locales, Cámara de Comercio e Industrias de Huánuco y Universidades deben exigir al Gobierno central la pronta implementación en la región Huánuco del Plan Nacional de Diversificación Productiva, cuyo propósito es generar nuevos motores de crecimiento económico que conduzcan a la diversificación y la sofisticación económica, la reducción de la dependencia a los precios de materias primas, la mejora de la productividad, el aumento del empleo formal y de calidad, y un crecimiento económico sostenible de largo plazo.

Tercera: Exigir se deben propiciar eventos académicos organizados por el Gobierno Regional Huánuco, Cámara de Comercio e Industrias de Huánuco y las Universidades públicas y privadas existentes en nuestro medio, a fin de analizar los impactos y conocer las lecciones

que pueden extraerse de lo que dejó la crisis económica internacional durante el periodo 2008 a 2011.

BIBLIOGRAFÍA

1. ACADEMIA DE CIENCIAS DE LA URSS. Manual de Economía Política. Pág. 164.
2. BARRO. Macroeconomía. Pág. 16. 2009
3. CHURAMPI, Esteban. Investigación en ciencias económicas y sociales. UNMSM, 2009
4. DOBB, Maurice. Economía política y capitalismo. Edit. FCE. Pág. 64, 65.
5. DANCOURT, Óscar y MENDOZA, Waldo. Perú 2008 – 2009: del auge a la recesión Choque externo y respuestas de política macroeconómica. 2009.
6. DILLARD, Dudley. La teoría económica de John Maynard Keynes. Edit. Aguilar, pág. 138.
7. GABA, Ernesto. Impacto de la crisis internacional en Argentina. www.econ.uba.ar. 2008.
8. JIMÉNEZ, Félix. La economía peruana frente a la crisis y las restricciones al crecimiento económico. Lima, 2009.
9. KEYNES, J. M. Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero. Edit. FCE. pág. 281
10. MARX, Carlos. El Capital. Tomo III. Editorial Cartago. Pág. 277.
11. RAYMUNDO Efraín y Tarazona Juan Jua. Aspectos de la teoría económica marxista y su contribución en la explicación de la actual crisis del capitalismo internacional, periodo 2007 - 2009.

12. SÁNCHEZ Carlessi y REYES Meza. Metodología y diseños en la Investigación Científica. Lima. Pág. 12.
13. SEGAL, Luis. Principios de economía política. Editorial "EL ALBA". Pág. 287 - 288.
14. TELLO, Mario. Desarrollo Económico Local, Descentralización y Clústeres: Teoría, Evidencia y Aplicaciones. Pág., 76, diciembre 2008.

BIBLIOGRAFIA EXTRAIDA DEL INTERNET

15. Banco Mundial. www.worldbank.org.
16. Fondo Monetario internacional. <https://www.imf.org/external/spanish>
17. Banco Central de Reserva del Perú. www.bcrp.gob.pe/
18. Enciclopedia de Economía. www.economia48.com/spa/d/crisis-economica/crisis-economica.htm
19. EL ECONOMISTA. Jueves 25 de setiembre del 2008. www.eleconomista.
20. Instituto Nacional de Estadística e Informática. <https://www.inei.gob.pe/>
21. www.imf.org/EXTERNAL/SPANISH/INDEX.HTM - 25k. FMI.
22. catarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lec/zarate_m_ve/capitulo2.pdf.
23. María Teresa Gutiérrez-Haces. Canadá ante los efectos de arrastre de la crisis financiera estadounidense. www.economia.unam.mx/publicaciones/nueva/econunam/27/03tereguti.pdf.

24. Memoria Anual Compañía Minera Raura S. A.

www.bvl.com.pe/hhii/B20012/20110317181501/MEMORIA32ANU

[AL.PDF](#)

25. MINISTERIO DE ENERGIA Y MINAS. www.minem.gob.pe/

26. PERU CAMARAS. www.perucam.com/

ANEXO

Estudios económicos y financieros

PERSPECTIVAS DE LA ECONOMÍA MUNDIAL
Octubre de 2009

Sustentar la recuperación



Fondo Monetario Internacional

Cuadro 1.1. Panorama de las proyecciones de Perspectivas de la economía mundial
(Variación porcentual anual, salvo indicación en contrario)

	Interanual									
	Proyecciones				Diferencia con las proyecciones de julio de 2009		T4 a T4			
	2007	2008	2009	2010	2009	2010	Estimaciones	Proyecciones	2009	2010
Producto mundial¹	5,2	3,0	-1,1	3,1	0,3	0,6	-0,1	0,8	3,2	
Economías avanzadas	2,7	0,6	-3,4	1,3	0,4	0,7	-2,2	-1,3	1,7	
Estados Unidos	2,1	0,4	-2,7	1,5	-0,1	0,7	-1,9	-1,1	1,9	
Zona del euro	2,7	0,7	-4,2	0,3	0,6	0,6	-1,7	-2,5	0,9	
Alemania	2,5	1,2	-5,3	0,3	0,9	0,9	-1,8	-2,9	0,8	
Francia	2,3	0,3	-2,4	0,9	0,6	0,5	-1,6	-0,9	1,4	
Italia	1,6	-1,0	-5,1	0,2	0,0	0,3	-2,9	-3,2	0,8	
España	3,6	0,9	-3,8	-0,7	0,2	0,1	-1,2	-3,5	0,5	
Japón	2,3	-0,7	-5,4	1,7	0,6	0,0	-4,5	-1,3	1,4	
Reino Unido	2,6	0,7	-4,4	0,9	-0,2	0,7	-1,8	-2,5	1,3	
Canadá	2,5	0,4	-2,5	2,1	-0,2	0,5	-1,0	-1,5	3,0	
Otras economías avanzadas	4,7	1,6	-2,1	2,6	1,8	1,6	-2,7	1,8	2,6	
Economías asiáticas recientemente industrializadas	5,7	1,5	-2,4	3,6	2,8	2,2	-4,7	3,9	2,8	
Economías de mercados emergentes y en desarrollo ²	8,3	6,0	1,7	5,1	0,2	0,4	3,3	3,8	5,5	
Africa	6,3	5,2	1,7	4,0	-0,1	-0,1	
África subsahariana	7,0	5,5	1,3	4,1	-0,2	0,0	
América	5,7	4,2	-2,5	2,9	0,1	0,6	
Brasil	5,7	5,1	-0,7	3,5	0,6	1,0	1,2	2,2	3,5	
México	3,3	1,3	-7,3	3,3	0,0	0,3	-1,7	-4,1	3,4	
Comunidad de Estados Independientes	8,6	5,5	-6,7	2,1	-0,9	0,1	
Rusia	8,1	5,6	-7,5	1,5	-1,0	0,0	1,1	-2,7	-0,9	
Excluido Rusia	9,9	5,4	-4,7	3,6	-0,8	0,4	
Economías en desarrollo de Asia	10,6	7,6	6,2	7,3	0,7	0,3	5,5	7,7	7,8	
China	13,0	9,0	8,5	9,0	1,0	0,5	6,9	10,1	9,2	
India	9,4	7,3	5,4	6,4	0,0	-0,1	4,8	5,1	7,0	
ASEAN-5 ³	6,3	4,8	0,7	4,0	1,0	0,3	1,9	2,8	3,8	
Europa central y oriental	5,5	3,0	-5,0	1,8	0,0	0,8	-2,3	-1,4	2,4	
Oriente Medio	6,2	5,4	2,0	4,2	0,0	0,5	
Partidas informativas										
Unión Europea	3,1	1,0	-4,2	0,5	0,5	0,6	-1,6	-2,5	1,1	
Crecimiento mundial según tipos de cambio de mercado	3,8	1,8	-2,3	2,3	0,3	0,6	
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios)	7,3	3,0	-11,9	2,5	0,3	1,5	
Importaciones										
Economías avanzadas	4,7	0,5	-13,7	1,2	-0,1	0,6	
Economías emergentes y en desarrollo	13,8	9,4	-9,5	4,6	0,1	3,8	
Exportaciones										
Economías avanzadas	6,3	1,9	-13,6	2,0	1,4	0,7	
Economías emergentes y en desarrollo	9,8	4,6	-7,2	3,6	-0,7	2,2	
Precios de las materias primas (dólares de EE.UU.)										
Petróleo ⁴	10,7	36,4	-36,6	24,3	1,0	1,2	
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la exportación mundial de materias primas)	14,1	7,5	-20,3	2,4	3,5	0,2	
Precios al consumidor										
Economías avanzadas	2,2	3,4	0,1	1,1	0,0	0,2	2,1	0,6	0,9	
Economías emergentes y en desarrollo ²	6,4	9,3	5,5	4,9	0,2	0,3	7,7	4,5	4,3	
Tasa interbancaria de oferta de Londres (porcentaje)⁵										
Sobre los depósitos en dólares de EE.UU.	5,3	3,0	1,2	1,4	0,0	0,0	
Sobre los depósitos en euros	4,3	4,6	1,2	1,6	-0,2	-0,2	
Sobre los depósitos en yenes japoneses	0,9	1,0	0,7	0,6	-0,2	0,2	

Nota: Se presume que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 30 de julio de 2009 y el 27 de agosto de 2009. Se revisaron las ponderaciones de los países utilizadas para calcular las tasas de crecimiento agregado de los grupos de países. En los casos en que los países no se enumeran en orden alfabético, el orden se basa en el tamaño de la economía.

¹Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan el 90% de las ponderaciones mundiales ajustadas según la PPA.

²Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan aproximadamente el 77% de las economías emergentes y en desarrollo.

³Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia y Vietnam.

⁴Promedio simple de los precios de las variedades de crudo U.K. Brent, Dubai y West Texas Intermediate. El precio promedio del petróleo fue \$97,03 en 2008; el precio supuesto en base a los mercados de futuros es \$61,53 en 2009 y \$76,50 en 2010.

⁵Tasa a seis meses para Estados Unidos y Japón, y a tres meses para la zona del euro.

Estudios económicos y financieros

PERSPECTIVAS DE LA ECONOMÍA MUNDIAL
Octubre de 2010

Recuperación, riesgo y reequilibrio



Fondo Monetario Internacional

Cuadro 1.1. Panorama de las proyecciones de Perspectivas de la economía mundial
(Variación porcentual anual, salvo indicación en contrario)

	Interanual								
	2008	2009	Proyecciones		Diferencia con las proyecciones de julio de 2010		T4 a T4		
			2010	2011	2010	2011	Estimaciones 2009	Proyecciones 2010 2011	
Producto mundial¹	2,8	-0,6	4,8	4,2	0,2	-0,1	2,0	4,3	4,4
Economías avanzadas	0,2	-3,2	2,7	2,2	0,1	-0,2	-0,4	2,4	2,5
Estados Unidos	0,0	-2,6	2,6	2,3	-0,7	-0,6	0,2	2,2	2,7
Zona del euro	0,5	-4,1	1,7	1,5	0,7	0,2	-2,0	1,9	1,4
Alemania	1,0	-4,7	3,3	2,0	1,9	0,4	-2,0	3,9	1,2
Francia	0,1	-2,5	1,6	1,6	0,2	0,0	-0,5	1,7	1,6
Italia	-1,3	-5,0	1,0	1,0	0,1	-0,1	-2,8	1,3	1,1
España	0,9	-3,7	-0,3	0,7	0,1	0,1	-3,0	0,1	1,4
Japón	-1,2	-5,2	2,8	1,5	0,4	-0,3	-1,4	1,9	2,1
Reino Unido	-0,1	-4,9	1,7	2,0	0,5	-0,1	-2,9	2,8	1,6
Canadá	0,5	-2,5	3,1	2,7	-0,5	-0,1	-1,1	3,1	2,9
Otras economías avanzadas	1,7	-1,2	5,4	3,7	0,8	-0,0	3,2	4,2	4,7
Economías asiáticas recientemente industrializadas	1,8	-0,9	7,8	4,5	1,1	-0,2	6,1	5,2	6,6
Economías de mercados emergentes y en desarrollo²	6,0	2,5	7,1	6,4	0,3	0,0	5,6	7,0	7,0
África subsahariana	5,5	2,6	5,0	5,5	0,0	-0,4
América Latina y el Caribe	4,3	-1,7	5,7	4,0	0,9	0,0	1,4	4,8	4,4
Brasil	5,1	-0,2	7,5	4,1	0,4	-0,1	4,4	5,6	4,5
México	1,5	-6,5	5,0	3,9	0,5	-0,5	-2,3	3,1	4,5
Comunidad de Estados Independientes	5,3	-6,5	4,3	4,6	0,0	0,3	-3,2	3,3	5,0
Rusia	5,2	-7,9	4,0	4,3	-0,3	0,2	-2,9	3,2	5,0
Excluido Rusia	5,4	-3,2	5,3	5,2	0,9	0,5
Economías en desarrollo de Asia	7,7	6,9	9,4	8,4	0,2	-0,1	9,5	9,1	8,7
China	9,6	9,1	10,5	9,6	0,0	0,0	11,4	9,9	9,6
India	6,4	5,7	9,7	8,4	0,3	0,0	7,3	10,3	7,9
ASEAN-5 ³	4,7	1,7	6,6	5,4	0,2	-0,1	5,1	5,0	6,8
Europa central y oriental	3,0	-3,6	3,7	3,1	0,5	-0,3	1,8	2,9	4,3
Oriente Medio y Norte de África	5,0	2,0	4,1	5,1	-0,4	0,2
Partidas informativas									
Unión Europea	0,8	-4,1	1,7	1,7	0,7	0,1	-2,1	2,1	1,7
Crecimiento mundial según tipos de cambio de mercado	1,6	-2,0	3,7	3,3	0,1	-0,1
Volumen del comercio mundial (bienes y servicios)	2,9	-11,0	11,4	7,0	2,4	0,7
Importaciones									
Economías avanzadas	0,4	-12,7	10,1	5,2	2,9	0,6
Economías emergentes y en desarrollo	9,0	-8,2	14,3	9,9	1,8	0,6
Exportaciones									
Economías avanzadas	1,9	-12,4	11,0	6,0	2,8	1,0
Economías emergentes y en desarrollo	4,6	-7,8	11,9	9,1	1,4	0,1
Precios de las materias primas (dólares de EE.UU.)									
Petróleo⁴	36,4	-36,3	23,3	3,3	1,5	0,3
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la exportación mundial de materias primas)	7,5	-18,7	16,8	-2,0	1,3	-0,6
Precios al consumidor									
Economías avanzadas	3,4	0,1	1,4	1,3	0,0	0,0	0,8	1,1	1,6
Economías emergentes y en desarrollo ²	9,2	5,2	6,2	5,2	-0,1	0,2	4,8	5,9	4,4
Tasa interbancaria de oferta de Londres (porcentaje)⁵									
Sobre los depósitos en dólares de EE.UU.	3,0	1,1	0,6	0,8	0,0	-0,1
Sobre los depósitos en euros	4,6	1,2	0,8	1,0	0,0	-0,2
Sobre los depósitos en yenes japoneses	1,0	0,7	0,6	0,4	0,1	-0,2

Nota: Se parte del supuesto de que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 4 de agosto y el 1 de septiembre de 2010. Se revisaron las ponderaciones de los países utilizadas para calcular las tasas de crecimiento agregado de los grupos de países. En los casos en que los países no se enumeran en orden alfabético, el orden se basa en el tamaño de la economía. Los datos trimestrales agregados se han ajustado estacionalmente.

¹Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan el 90% de las ponderaciones mundiales ajustadas según la paridad del poder adquisitivo.

²Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan aproximadamente el 78% de las economías emergentes y en desarrollo.

³Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia y Vietnam.

⁴Promedio simple de los precios de las variedades de crudo U.K. Brent, Dubai y West Texas Intermediate. El precio promedio del petróleo fue \$61,78 en 2009; el precio supuesto en base a los mercados de futuros es \$76,20 en 2010 y \$78,75 en 2011.

⁵Tasa a seis meses para Estados Unidos y Japón, y a tres meses para la zona del euro.

Cuadro 1. Panorama de las proyecciones de *Perspectivas de la economía mundial**(Variación porcentual anual, salvo indicación en contrario)*

	Interanual						T4 a T4			
	2009	Proyecciones				Diferencia con las proy. de oct de 2010		Estimaciones	Proyecciones	
		2010	2011	2012	2011	2012	2010	2011	2012	
Producto mundial 1/	-0,6	5,0	4,4	4,5	0,2	0,0	4,7	4,5	4,4	
Economías avanzadas	-3,4	3,0	2,5	2,5	0,3	-0,1	2,9	2,6	2,5	
Estados Unidos	-2,6	2,8	3,0	2,7	0,7	-0,3	2,7	3,2	2,7	
Zona del euro	-4,1	1,8	1,5	1,7	0,0	-0,1	2,1	1,2	2,0	
Alemania	-4,7	3,6	2,2	2,0	0,2	0,0	4,3	1,2	2,7	
Francia	-2,5	1,6	1,6	1,8	0,0	0,0	1,7	1,5	1,9	
Italia	-5,0	1,0	1,0	1,3	0,0	-0,1	1,3	1,2	1,4	
España	-3,7	-0,2	0,6	1,5	-0,1	-0,3	0,4	0,8	1,9	
Japón	-6,3	4,3	1,6	1,8	0,1	-0,2	3,3	1,4	2,4	
Reino Unido	-4,9	1,7	2,0	2,3	0,0	0,0	2,9	1,5	2,6	
Canadá	-2,5	2,9	2,3	2,7	-0,4	0,0	2,7	2,7	2,6	
Otras economías avanzadas	-1,2	5,6	3,8	3,7	0,1	0,0	4,5	4,7	2,9	
Economías asiáticas recientemente industrializadas	-0,9	8,2	4,7	4,3	0,2	-0,1	5,9	6,2	3,1	
Economías de mercados emergentes y en desarrollo 2/	2,6	7,1	6,5	6,5	0,1	0,0	7,2	7,0	6,8	
África subsahariana	2,8	5,0	5,5	5,8	0,0	0,1	
Sudáfrica	-1,7	2,8	3,4	3,8	-0,1	-0,1	3,6	3,4	4,1	
América Latina y el Caribe	-1,8	5,9	4,3	4,1	0,3	-0,1	4,8	5,0	4,3	
Brasil	-0,6	7,5	4,5	4,1	0,4	0,0	5,2	5,1	4,0	
México	-6,1	5,2	4,2	4,8	0,3	-0,2	3,2	5,0	4,5	
Comunidad de Estados Independientes	-6,5	4,2	4,7	4,6	0,1	-0,1	3,5	4,8	4,3	
Rusia	-7,9	3,7	4,5	4,4	0,2	0,0	3,4	4,6	4,3	
Excluido Rusia	-3,2	5,4	5,1	5,2	-0,1	-0,1	
Europa central y oriental	-3,6	4,2	3,6	4,0	0,5	0,2	4,3	3,5	3,9	
Oriente Medio y Norte de África	1,8	3,9	4,6	4,7	-0,5	-0,1	
Paises en desarrollo de Asia	7,0	9,3	8,4	8,4	0,0	0,0	9,1	8,6	8,4	
China	9,2	10,3	9,6	9,5	0,0	0,0	9,7	9,5	9,5	
India	5,7	9,7	8,4	8,0	0,0	0,0	10,3	7,9	8,0	
ASEAN-5 3/	1,7	6,7	5,5	5,7	0,1	0,1	5,1	6,4	5,2	
Partidas informativas										
Unión Europea	-4,1	1,8	1,7	2,0	0,0	-0,1	2,5	1,4	2,2	
Crecimiento mundial según tipos de cambio de mercado	-2,1	3,9	3,5	3,6	0,2	-0,1	
Volumen de comercio mundial (bienes y servicios)	-10,7	12,0	7,1	6,8	0,1	0,2	
Importaciones										
Economías avanzadas	-12,4	11,1	5,5	5,2	0,3	0,1	
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	-8,0	13,8	9,3	9,2	-0,6	-0,1	
Exportaciones										
Economías avanzadas	-11,9	11,4	6,2	5,8	0,2	0,3	
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	-7,5	12,8	9,2	8,8	0,1	0,2	
Precios al consumidor (dólares de EE.UU.)										
Petróleo 4/	-36,3	27,8	13,4	0,3	10,1	-4,1	
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la exportación mundial de materias primas)	-18,7	23,0	11,0	-5,6	13,0	-2,4	
Precios al consumidor										
Economías avanzadas	0,1	1,5	1,6	1,6	0,3	0,1	1,5	1,6	1,6	
Economías de mercados emergentes y en desarrollo 2/	5,2	6,3	6,0	4,8	0,8	0,3	6,5	4,7	4,4	
Tasa interbancaria de oferta de Londres (porcentaje) 5/										
Sobre los depósitos en dólares de EE.UU.	1,1	0,6	0,7	0,9	-0,1	-0,5	
Sobre los depósitos en euros	1,2	0,8	1,2	1,7	0,2	0,4	
Sobre los depósitos en yenes japoneses	0,7	0,4	0,6	0,2	0,2	-0,2	

Nota: Se parte del supuesto de que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 18 de noviembre y 15 de diciembre de 2010. Se revisaron las ponderaciones de los países utilizadas para calcular las tasas de crecimiento agregado de los grupos de países. En los casos en que los países no se enumeran en orden alfabético, el orden se basa en el tamaño de las economías. Los datos trimestrales agregados son ajustados por estacionalidad.

1/ Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan el 90% de las ponderaciones mundiales ajustadas según la PPA.

2/ Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan aproximadamente el 78% de las economías emergentes y en desarrollo.

3/ Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia y Vietnam.

4/ Promedio simple de los precios de las variedades de crudo U.K. Brent, Dubai y West Texas Intermediate. El precio promedio del petróleo fue US\$78,93 en 2010; el precio supuesto en base a los mercados de futuros es US\$89,50 en 2011 y US\$89,75 en 2012.

5/ Tasa a seis meses para Estados Unidos y Japón, y a tres meses para la zona del euro.

Cuadro 1. Panorama de las proyecciones de *Perspectivas de la economía mundial**(Variación porcentual anual, salvo indicación en contrario)*

	Interanual						T4 a T4		
	Proyecciones				Diferencia con las proy. de sept. de 2011		Estimaciones		Proyecciones
	2010	2011	2012	2013	2012	2013	2011	2012	2013
Producto mundial 1/	5,2	3,8	3,3	3,9	-0,7	-0,6	3,3	3,4	4,0
Economías avanzadas	3,2	1,6	1,2	1,9	-0,7	-0,5	1,3	1,3	2,1
Estados Unidos	3,0	1,8	1,8	2,2	0,0	-0,3	1,8	1,5	2,4
Zona del euro	1,9	1,6	-0,5	0,8	-1,6	-0,7	0,8	-0,2	1,2
Alemania	3,6	3,0	0,3	1,5	-1,0	0,0	1,8	0,7	1,6
Francia	1,4	1,6	0,2	1,0	-1,2	-0,9	0,9	0,5	1,3
Italia	1,5	0,4	-2,2	-0,6	-2,5	-1,1	-0,1	-2,7	0,9
España	-0,1	0,7	-1,7	-0,3	-2,8	-2,1	0,2	-2,1	0,6
Japón	4,4	-0,9	1,7	1,6	-0,6	-0,4	-0,9	1,9	1,5
Reino Unido	2,1	0,9	0,6	2,0	-1,0	-0,4	0,8	1,0	2,4
Canadá	3,2	2,3	1,7	2,0	-0,2	-0,5	2,1	1,7	2,0
Otras economías avanzadas 2/	5,8	3,3	2,6	3,4	-1,1	-0,3	2,9	3,2	3,5
Economías asiáticas recientemente industrializadas	8,4	4,2	3,3	4,1	-1,2	-0,3	3,8	4,3	3,8
Economías de mercados emergentes y en desarrollo 3/	7,3	6,2	5,4	5,9	-0,7	-0,6	5,9	6,0	6,3
África subsahariana	5,3	4,9	5,5	5,3	-0,3	-0,2
Sudáfrica	2,9	3,1	2,5	3,4	-1,1	-0,6	2,4	3,0	3,7
América Latina y el Caribe	6,1	4,6	3,6	3,9	-0,4	-0,2	3,9	3,3	5,0
Brasil	7,5	2,9	3,0	4,0	-0,6	-0,2	2,1	3,8	4,1
México	5,4	4,1	3,5	3,5	-0,1	-0,2	4,1	3,1	3,6
Comunidad de Estados Independientes	4,6	4,5	3,7	3,8	-0,7	-0,6	3,2	3,5	3,7
Rusia	4,0	4,1	3,3	3,5	-0,8	-0,5	3,5	2,8	4,0
Excluido Rusia	6,0	5,5	4,4	4,7	-0,7	-0,4
Europa central y oriental	4,5	5,1	1,1	2,4	-1,6	-1,1	3,4	1,4	3,0
Países en desarrollo de Asia	9,5	7,9	7,3	7,8	-0,7	-0,6	7,4	7,9	7,6
China	10,4	9,2	8,2	8,8	-0,8	-0,7	8,7	8,5	8,4
India	9,9	7,4	7,0	7,3	-0,5	-0,8	6,7	6,9	7,2
ASEAN-5 4/	6,9	4,8	5,2	5,6	-0,4	-0,2	3,7	7,4	5,0
Oriente Medio y Norte de África 5/	4,3	3,1	3,2	3,6
Partidas informativas									
Unión Europea	2,0	1,6	-0,1	1,2	-1,5	-0,7	0,8	0,3	1,7
Crecimiento mundial según tipos de cambio de mercado	4,1	2,8	2,5	3,2	-0,7	-0,4
Volumen de comercio mundial (bienes y servicios)	12,7	6,9	3,8	5,4	-2,0	-1,0
Importaciones									
Economías avanzadas	11,5	4,8	2,0	3,9	-2,0	-0,8
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	15,0	11,3	7,1	7,7	-1,0	-1,0
Exportaciones									
Economías avanzadas	12,2	5,5	2,4	4,7	-2,8	-0,8
Economías de mercados emergentes y en desarrollo	13,8	9,0	6,1	7,0	-1,7	-1,6
Precios de las materias primas (dólares de EE.UU.)									
Petróleo 6/	27,9	31,9	-4,9	-3,6	-1,8	-3,1
No combustibles (promedio basado en ponderaciones de la exportación mundial de materias primas)	26,3	17,7	-14,0	-1,7	-9,3	2,2
Precios al consumidor									
Economías avanzadas	1,6	2,7	1,6	1,3	0,2	-0,1	2,9	1,2	1,3
Economías de mercados emergentes y en desarrollo 3/	6,1	7,2	6,2	5,5	0,3	0,4	6,5	5,6	4,8
Tasa interbancaria de oferta de Londres (porcentaje) 7/									
Sobre los depósitos en dólares de EE.UU.	0,5	0,5	0,9	0,9	0,4	0,3
Sobre los depósitos en euros	0,8	1,4	1,1	1,2	-0,1	-0,4
Sobre los depósitos en yenes japoneses	0,4	0,4	0,5	0,2	0,2	0,0

Nota: Se parte del supuesto de que los tipos de cambio efectivos reales se mantienen constantes a los niveles vigentes entre el 14 de noviembre y 12 de diciembre de 2011. En los casos en que los países no se enumeran en orden alfabético, el orden se basa en el tamaño de las economías. Los datos trimestrales agregados están desestacionalizados.

1/ Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan el 90% de las ponderaciones mundiales ajustadas según la paridad del poder adquisitivo (PPA).

2/ No incluyen los países del G-7 y de la zona del euro.

3/ Las estimaciones y proyecciones trimestrales abarcan aproximadamente el 80% de las economías emergentes y en desarrollo.

4/ Filipinas, Indonesia, Malasia, Tailandia y Vietnam.

5/ En las proyecciones de la edición de septiembre de 2011 de *Perspectivas de la economía mundial* no se incluyeron los datos de Libia debido a la incierta situación política del país, pero estos cálculos agregados de *Perspectivas de la economía mundial* sí incluyen los datos de ese país. Excluyendo Libia, las proyecciones de crecimiento de Oriente Medio y Norte de África para 2012 y 2013 son -1,6 y -1,2 puntos porcentuales más bajas, respectivamente, que en la edición de septiembre de 2011. Los agregados mundiales y los correspondientes a las economías emergentes y en desarrollo tampoco son directamente comparables con los de la edición de septiembre de 2011 debido a la inclusión de los datos de Libia, pero la ponderación de Libia en los estos agregados es mucho más pequeña.

6/ Promedio simple de los precios de las variedades de crudo U.K. Brent, Dubai y West Texas Intermediate. El precio promedio del petróleo fue US\$104,23 en 2011; el precio supuesto en base a los mercados de futuros es US\$99,09 en 2012 y US\$95,55 en 2013.

7/ Tasa a seis meses para Estados Unidos y Japón, y a tres meses para la zona del euro.

PBI DEL DEPARTAMENTO DE HUANUCO,
SEGÚN ACTIVIDADES ECONÓMICAS, 2007 -
2015

Cuadro Nº 1
Huánuco: Valor Agregado Bruto
por Años, según Actividades Económicas
Valores a Precios Constantes de 2007
(Miles de nuevos soles)

Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013P/	2014P/	2015E/
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	736,288	767,285	759,510	716,685	759,137	791,356	856,413	890,491	920,028
Pesca y Acuicultura	241	134	177	357	301	438	478	505	555
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	251,053	269,936	234,735	308,606	271,396	283,239	338,668	326,881	470,200
Manufactura	328,469	344,940	336,455	358,907	375,378	381,416	375,660	348,413	341,420
Electricidad, Gas y Agua	22,737	24,723	24,817	26,254	29,065	30,369	29,734	30,554	32,160
Construcción	177,147	269,670	283,138	305,495	339,386	504,140	508,927	546,288	571,335
Comercio	395,475	428,996	422,489	478,395	510,668	566,133	603,682	617,841	643,432
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	210,537	220,006	216,809	243,599	271,112	295,534	308,643	312,473	321,098
Alojamiento y Restaurantes	87,036	95,428	96,702	103,262	112,683	123,164	130,662	138,144	142,213
Telecom. y otros Serv. de Información	65,088	79,008	88,236	100,677	115,596	134,042	152,151	167,494	185,991
Administración Pública y Defensa	273,966	293,340	332,765	366,204	388,350	421,745	441,263	475,890	501,266
Otros servicios	652,824	670,666	703,965	730,641	782,517	848,734	896,447	943,346	995,678
Valor Agregado Bruto	3,200,861	3,464,132	3,499,798	3,739,082	3,955,589	4,380,310	4,642,728	4,798,320	5,125,376

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
 Con Información disponible al 15 de agosto de 2016

Cuadro Nº 2
Huánuco: Valor Agregado Bruto
por Años, según Actividades Económicas
Valores a Precios Constantes de 2007
(Estructura porcentual)

Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013P/	2014P/	2015E/
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	23.0	22.1	21.7	19.2	19.2	18.1	18.4	18.6	18.0
Pesca y Acuicultura	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	7.8	7.8	6.7	8.3	6.9	6.5	7.3	6.8	9.2
Manufactura	10.3	10.0	9.6	9.6	9.5	8.7	8.1	7.3	6.7
Electricidad, Gas y Agua	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.6	0.6	0.6
Construcción	5.5	7.8	8.1	8.2	8.6	11.5	11.0	11.4	11.1
Comercio	12.4	12.4	12.1	12.8	12.9	12.9	13.0	12.9	12.6
Transporte, Almacén, Correo y Mensajería	6.6	6.4	6.2	6.5	6.9	6.7	6.6	6.5	6.3
Alojamiento y Restaurantes	2.7	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.9	2.8
Telecom. y otros Serv. de Información	2.0	2.3	2.5	2.7	2.9	3.1	3.3	3.5	3.6
Administración Pública y Defensa	8.6	8.5	9.5	9.8	9.8	9.6	9.5	9.9	9.8
Otros servicios	20.4	19.4	20.1	19.5	19.8	19.4	19.3	19.7	19.4
Valor Agregado Bruto	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0

Nota: Las diferencias a nivel de décimas que pudieran presentarse en la Estructura Porcentual se deben al redondeo de cifras.

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática

Con información disponible al 15 de agosto de 2016

Cuadro Nº 3

**Huánuco: Valor Agregado Bruto
por Años, según Actividades Económicas
Valores a Precios Constantes de 2007
(Variación porcentual del índice de volumen físico)**

Actividades	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013P/	2014P/	2015E/
Agricultura, Ganadería, Caza y Silvicultura	...	4.2	-1.0	-5.6	5.9	4.2	8.2	4.0	3.3
Pesca y Acuicultura	...	-44.4	32.1	101.7	-15.7	45.5	9.1	5.6	9.9
Extracción de Petróleo, Gas y Minerales	...	7.5	-13.0	31.5	-12.1	4.4	19.6	-3.5	43.8
Manufactura	...	5.0	-2.5	6.7	4.6	1.6	-1.5	-7.3	-2.0
Electricidad, Gas y Agua	...	8.7	0.4	5.8	10.7	4.5	-2.1	2.8	5.3
Construcción	...	52.2	5.0	7.9	11.1	48.5	0.9	7.3	4.6
Comercio	...	8.5	-1.5	13.2	6.7	10.9	6.6	2.3	4.1
Transporte, Almacen., Correo y Mensajería	...	4.5	-1.5	12.4	11.3	9.0	4.4	1.2	2.8
Alojamiento y Restaurantes	...	9.6	1.3	6.8	9.1	9.3	6.1	5.7	2.9
Telecom. y otros Serv. de Información	...	21.4	11.7	14.1	14.8	16.0	13.5	10.1	11.0
Administración Pública y Defensa	...	7.1	13.4	10.0	6.0	8.6	4.6	7.8	5.3
Otros servicios	...	2.7	5.0	3.8	7.1	8.5	5.6	5.2	5.5
Valor Agregado Bruto	...	8.2	1.0	6.8	5.8	10.7	6.0	3.4	6.8

Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática
Con información disponible al 15 de agosto de 2016